

中国人寿保险股份有限公司北京市分公司 发展企划部

“福禄金尊”上市全国媒体报道集锦

目录

“福禄金尊”上市全国媒体报道集锦 第二期·····	01--16
“福禄金尊”上市全国媒体报道集锦 第一期·····	17--39

说明：

1. 本报告电子版报送公司相关领导与个险渠道各负责人。
2. 由于媒体报道的相似性、重复性，本报告仅列出文章出处、标题、时间和文字内容。
3. 本报告所载文章均来源于公开媒体报道，版权归原媒体所有，所刊文章不代表本公司立场，特此声明。

“福禄金尊”上市全国媒体报道集锦 第二期

监测期间：12月30日---1月30日

中国人寿“福禄金尊”的“全能”攻略·····	新华金融
理财产品收益不理想 保险进军理财市场·····	北京晨报
国寿新品福禄金尊 爱的保障从摇篮开始·····	北京晚报
中国人寿：2011年分红险仍是保险市场主旋律·····	北京参考
国寿“福禄金尊”谋划开门红·····	胶东财经频道
新年理财分红险独占鳌头 兼顾理财和防病·····	重庆晨报
投资优选福禄金尊 分红 返本两重收益·····	法制晚报
热钱推高通胀预期 福禄金尊“保值有道”·····	中国经营报
通胀时代，国寿“福禄金尊”打响资产保卫战·····	第一财经日报
国寿新产品“福禄金尊”：返本还收益·····	云南网

中国人寿“福禄金尊”的“全能”攻略

2011 年 01 月 28 日 11:00:07 来源：新华金融

中国人寿新近推出的产品“福禄金尊”，集理财分红、意外保障、养老保险三者于一身，试图在通胀压力下使资产保值增值。

通货膨胀导致的储蓄负利率，而政府对“楼市限购令”的出台，资本市场风险加大，让有稳定收益回报的分红险较好地成为银行存款的替代产品。目前监管部门对于寿险产品结构调整的要求，以及新会计准则的实施，这些都会对分红险的增长形成一定的利好环境。就产品形态而言，分红险是目前最能体现风险保障和长期储蓄相结合的险种，它能够满足教育金、婚嫁金、养老金等具有确定和固定的领取时间和领取金额的要求，同时符合一些人对于长期财务规划的考虑。陈劲松表示，中国人寿分红账户回报在市场上一直保持在相对比较高的水平。

“福禄金尊”两全保险（分红型）产品是中国人寿推出的首款“返本后还收益”的保险理财产品。所谓“返本还收益”是指，被保险人在约定年龄一次性领取完祝寿金（客户所交保险费）之后，每年还可以继续从保险公司领取相当于基本保险金额 6% 的生存保险金，直至身故。

中国人寿保险股份有限公司产品开发部总经理助理陈劲松表示，“福禄金尊”是一款集理财分红、意外保障、养老于一身，三年一返还、高固定收入、提前返本、年年可分红、有保障的高附加值产品。这种全能性的策略突出了“终身领取、养老无忧；身故保障，多倍关爱；一次返本，更添安心；设计灵活，随心搭配；累积账户，双重收益；享受分红，分享盈余；保单借款，资金灵活”等产品特色。

“福禄金尊”产品另外一个重要特点是加大了保障程度，在祝寿金领取前因疾病身故按基本保额两倍和所交保费给付身故保险金；因意外身故按基本保额 5 倍和所交保费给付身故保险金；在祝寿金领取后身故按基本保额和现金价值较大者给付身故保险金。同时“福禄金尊”具有多种交费方式，可以年交，可以三年交、五年交、十年交，客户可以根据自身的需要选择不同的方式投保。另外，这个产品是分红到终身，年年分红，终身分红，客户可以分享公司分红保险的收益。同时，公司为生存保险金及红利设立了账户，客户可以不领取，把钱放在中国人寿利滚息，可以轻松地获得双重投资收益。

“福禄金尊”同时拥有保单借款功能确保资金灵活，当客户急需用钱时，就可以申请办理保单贷款获得急用现金，而保障部分依然是有效的，借款金额最高可以达到借款时本产品现金价值的 80%，全方位满足了投资者对理财产品多元化的需求。

截至目前，中国人寿的分红险产品在整个产品中的业务占比已超过七成，而在新单中的占比更是高达 9 成。陈劲松同时表示，中国人寿下一步还会继续坚持传统型分红保险产品为重点，产品方面我们会根据市场的需求，特别是细分人群的需求不断推出新产品。

理财产品收益不理想 保险进军理财市场

2011 年 01 月 28 日 02:13 北京晨报

“你不理财，财不理你”，可近日不少理财的朋友盘算一下去年的收益才发现，这财却是越理越少。2010 年，上证综指累计下跌 14.31%，黄金等屡屡刷新历史新高，楼市受政策影响投资前景不明，即便是紧握钱袋子也面临着缩水的危机，什么才能既保本又赚钱？

分红险扛起保本抗通胀大旗

分红险，在 2010 年热销一年后，今年开年后销售再度火爆，一别此前投连险、万能险、分红险共享盛世的局面。一向对客户敏感的保险企业，无疑抓住了分红险介于银行存款保本和投资理财收益的特点，开门红产品中分红险占到了九成以上。

据统计，2010 年上证综指 2010 年累计下跌 14.31%，深证成指累计下跌 9.06%。截至上周末，今年以来上市的 21 只新股已超半数破发，受累于此有近 50 只基金闪电被套，其中 5 只基金被套幅度超过 10%。受此以及新会计准则影响，投连险、万能险自 2008 年以后风光不再，而今年更是几乎完全淡出了投保人视线。

不考虑投资的话，根据统计局发布的数据，虽然去年 12 月消费者物价指数 CPI 同比上涨幅度有所回落，由 11 月的 5.1% 降到 4.6%，但一年期银行存款利率在经过去年两次加息后仅为 2.75%，紧握在手里的钱袋子正在缩水。

“中国人寿(21.11, -0.12, -0.57%)的分红保险销售已过 10000 亿元，超越 2009 年房地产、基金等热门渠道，成为百姓理财首选。”公司产品开发部总经理助理陈劲松说。其实，分红险在 2.5% 的保底收益基础上，按照上一会计年度分红保险业务的实际经营状况确定红利分配方案，目前国内保险业整体分红收益基本保持在 3.5% 至 5%，个别优秀的保险公司甚至达到 7% 以上。

同时，一般分红险，会按照保险合同规定的保单周期，如一年、两年等给投保人发放生存金，而这部分生存金仍可带来收益。如在合众人寿一款名为养老增值年金计划中就规定，若不领取这部分生存金，将按照公司公布的生存金累积生息利率复利滚存，累积的生存金可以根据需要随时领取。生存金累积生息利率保证不低于同期中国人民银行一年定期银行存款利率加 1%。

两全分红险最热 可定期返还保费

在记者统计的 20 家保险机构今年力推的产品中，两全分红险无疑是竞争最激烈、产品最多的。国内寿险几大险企都将两全分红险作为主打如中国人寿推出的福禄金尊两全保险、中国平安(49.40, -0.53, -1.06%)的金裕人生两全险、新华人寿的好利年年两全险、太平洋保险(下称太保)的红鑫人生两全险、人保寿险的福满人间两全保险等。面对竞争如此激烈的两全险市场，投保人该如何抉择呢？

中国人寿最为国内寿险业的老大哥，今年推出的福禄金尊两全分红险交费更灵活、保障更多，更为重要的是投保人所交的保费都可在祝寿金当年全部返还。福禄金尊一改去年中国人寿“开门红”对投保年限的严格限制，将投保年限设为三年内、五年和十年三种，并且投保人可以自己选择年交或月交保费。同时，投保人每满三个保单年度的年生效对应日将获得 15% 生存保险金，直到获取祝寿金，即所交全部保费（不计利息），此后，每年获得保险金额的 6% 生存保险金。

准备购买保险的 30 岁白领小张就给自己算了一笔账，若购买一款基本保险金额 50000 元的福禄金尊，每年需交保险费 56640 元，一共需要交 5 年，选择祝寿金领取年龄为 60 周岁。60 岁前，每三年可领取生存金 7500 元，60 周岁时获得祝寿金 283200 元，60 岁后，每年仍将继续获得 3000 元的生存金直至终身。按此计算，小张不仅获得了一定收益，在此期间，小张还将享受身故保障和三倍保险金额的意外保障。

社保之外可做保本的年金计划

由于社保中的养老金提供的只是对生活的基本保障，随着人们对退休后生活水平要求的不断提高，分红型的养老金在今年成为了除了两全险之外的又一大主力险种。中外资险企齐推分红年金，所以今年这一养老保险不再是此前人们对他的认识，而是扛起保值增值的大旗，与两全险一决高下，理财功能大大增强，不仅含盖了身故、意外身故等保障，还可以享受分红收益。

年金，也就是人们常说的养老金。随着近两年通胀的加剧，不少有社保养老金的人都担心退休后的养老金不能够维持现在生活水平，而市场上出现的增值年金保险产品正适合有此类需求的人购买。

据记者的观察，今年由于增值年金保险的竞争十分激烈，年金保险的保障范围大大扩大，与两全险不分上下，不再是传统意义上单纯的养老保险，而是具备理财与更多保障功能。如中英人寿今年推出的优享人生年金保险、合众人寿推出的养老定投增值年金计划等都将身故、意外身故等保障纳入保障范围内，这是普通养老金不具备的保障。同时，例如合众养老定投增值年金与两全险一样，投保人在退休前每年同样可以获得生存金，在 100 周岁等规定年限获得祝寿金。

除此之外，该年金还享受每年保险公司的分红。除此之外，许多保险公司还在收益上不断创新。如今年中意人寿的主打产品福瑞来分红年金保险就规定，保单每年的红利领取，也可以选择理财投资，投保第一年仅需缴纳一元钱，就可以附加福瑞来理财投资联结保险，利用红利做跟高风险、高收益的投资。

同质化竞争下买保险需看重软实力

面对竞争越来越同质化的市场，即便各保险公司都在努力推陈出新，投保人已很难从各保险公司产品对比来一比高低。所以，专家建议准备在今年买保险的投保人，除了在投保时注意查看前几年保险产品收益外，保险公司及产品的口碑十分重要。

今年中国平安就为了加大金裕人生的竞争力，不仅降低最低保费要求，5年交最低保费降为1.5万元，3年交最低保费降为2万元，并从2010年12月底开始开放金裕人生10年交，一改多年来仅销售三五年交业务的传统，并做了大量春节客户回访工作。

对此，对于想购买保险的人士专家建议：可以通过拨打保险公司热线自己体验一下各公司的服务能力，以及查看网络论坛等对比保险公司的口碑和信誉，并可以通过官方网站查看各保险产品的具体收益。

同时，专家还提示，并不是每个人都适合购买分红险。由于理财型的保险相对于单纯保障性的保险所交保费较高，并且需要在续保期间连续缴纳。所以一是短期内要有大笔开支的家庭要谨慎购买分红险，二是收入不稳定的家庭，如处在创业阶段的家庭、刚步入社会的大学生等并不建议购买分红险，为了增加保障可先买消费型的保险产品作为过渡。此外，一旦购买保险后出现资金断流时，投保人可利用保单向保险公司借款，不必急于退保。

国寿新品福禄金尊 爱的保障从摇篮开始

2011-01-27 11:28:04 北京晚报

2011年1月1日，中国人寿新年奉献，推出福禄金尊两全保险（分红型）。该款产品不仅保留了传统分红产品的畅销元素——分红、累积生息、定期返还，而且还开创了返本后还收益的先河，在约定年期返还保费本金后客户还可以领取生存金和红利直至终身。该产品兼具身故和意外保障，是对现有生死两全保险产品的进一步升级，也是有效抵御通胀的理财新产品。据了解，这是目前国内首款返本后还收益的保险产品。

中国人寿的福禄金尊充分考虑了通胀的原因，既可以为孩子的教育储备资金，又可以为父母自身未来的养老未雨绸缪。据介绍，福禄金尊可保对象非常广泛，出生28日以上、55周岁以下的身体健康者均可作为被保险人。也正因如此，福禄金尊成为不少年轻父母送给出世宝宝的一份爱的厚礼。

给出世宝宝的一份关爱

记者了解到，著名社会学家徐安琪在《孩子的经济成本：转型期的结构变化和优化》的调查报告称，从直接经济成本看，0-16岁孩子的抚养成本将达到25万元左右。如估算到子女上高校的家庭支出，总成本将达到48万元，这还只是最基本的投入。若想让子女享受更加优质的教育资源和更加优越的生活条件，那么这笔成本将更加惊人。同时，不少年轻父母具有前瞻性的预测，在激烈的社会竞争下，子女长大成人后将面临更加实际的经济压力。如何给子女一份可靠的终身保障？中国人寿新品福禄金尊无疑成为一项上佳的选择。

福禄金尊是如何从摇篮起便悉心呵护宝宝成长的呢？福先生，今年30岁，在某国有企业工作，家庭收入稳定，福宝宝0岁，考虑到通货膨胀和孩子的未来教育因素，福先生自己又没有很多的精力炒股，因此选择收益保底、享受分红的理财型保险成为首选。

多重优势令幼有所养

福禄金尊除投保范围较广之外，还具备保费交付方式灵活这一特点，分为年交和月交两种，交费期间分为3年、5年和10年三种，由投保人在投保时选择。

此外，福禄金尊还有五大优势：

一是约定返还快，投保第三年就可以有返还，一旦到约定的祝寿金领取日，就可以返还所交的全部保险费，这在目前国内市场上的理财保险中是返还本金时间较快的产品。

二是还本还收益，尊贵享一生。在被保险人领取祝寿金之后，取回其所交的所有保险费之后，还可以领取生存金、红利金直至终身。而且还可以继续享有一定的身故保障金，必要时，按照保单价值可以申请保单借款。

三是领取金额高，而且终身返还。

四是身故保障高，疾病身故最高可以达到基本保险金额的 2 倍加全部所交保险费；意外身故，最高可以达到基本保险金额的 5 倍加所交的全部保险费。

五是抵御通胀能力强，从投保第一年开始，就可以从保险公司领取红利，而且年年红利，终身领取，复利滚存，收益备增。

不难看出此外，福禄金尊为消费者应对通胀、积累子女抚育基金提供了一种行之有效地办法，使年轻父母的爱心得以寄托、宝宝幼有所养。

中国人寿：2011 年分红险仍是保险市场主旋律

2011 年 1 月 27 日 7 点 0 分 来源：北京参考

2010 年，国内 CPI 持续高位运行，已经连续 10 个月出现负利率情况，市场人士预期 11 月 CPI 将会创下年内高点。随着 2011 年的日渐临近，许多普通百姓开始忧虑，在当前的复杂多变经济形势下，如何使自己手中的资产保值增值？“对抗通胀”已成为当前投资理财市场最为重要的关键词之一。

“目前国内通胀预期不断加大，银行储蓄存款缩水已是不争的事实，而股市的震荡使投资风险加剧，房地产调控政策更使大量资金从楼市中撤出。在防通胀的压力下，保险的需求会被激发，通胀及加息将促使保险公司的投资收益有上升的空间，2011 年保险市场上分红险仍将是市场主流。”中国人寿相关人士表示。

国内首款返本后还收益的产品上市

进入 12 月份，国内各家保险公司纷纷推出新产品，为明年的“开门红”积极准备。记者在采访中发现，分红险依然是市场的大热产品。

12 月 22 日，国内寿险龙头中国人寿在全国范围内高调推出一款个险新品——“福禄金尊”两全保险（分红型）。该产品除了具有传统分红保险的分红、累积生息、定期返还等基本功能外，还开创性地具有“返还后还收益”的新功能。也就是说该产品在约定年期返还本金之后，还可以领取生存金和分红直至终身。据了解，该产品是国内首款返本后还有收益的保险理财产品。此外，该产品还设计了较高的保障功能。如果投保人在一年内疾病身故，返还所交保费；祝寿金领取前疾病身故则按基本保额的 2 倍及所交保险费之和给付身故保险金；祝寿金领取前意外身故时按基本保额的 5 倍及所交保险费之和给付身故保险金；祝寿金领取后身故，则按基本保额的 100%或合同现金价最高者给付身故保险金。中国人寿有关负责人表示，该产品是一款集子女教育、养老保障、理财规划、高额保障于一身的全能型产品。

除此之外，近期不少外资寿险也纷纷推出分红险新品。如中意人寿近期在个险渠道一口气推出两款新品“中意福满金生终身寿险（分红型）”和“中意福惠金生两全保险（分红型）”。友邦保险则推出了一款升级换代的教育金保险产品计划“友邦金色年华 II”。恒安标准人寿则在经代渠道推出了一款“珍爱无忧重疾养老保障计划”。这些产品无一例外地都属于分红类产品。

业内人士表示，保险公司激战分红险市场，除了受资本市场波动的影响，新版会计准则的实施被视为保险公司调整市场策略的主因。新会计准则下，分红险基本上百分之百算作保费，而万能险和投连险只有极少的一部分计入保费，势必影响到市场份额，因此，保险公司冷落投连险、万能险，转而大力推动分红险销售，分红险必然成为市场主流。

抗通胀成最大亮点

随着全民理财时代的到来，传统型寿险产品受预定利率不超过 2.5% 限制，销量日渐萎缩，而包括投连险、万能险和分红险在内的投资性险种则大放异彩。但近两年，受全球金融危机影响，资本市场巨幅波动，让投连险、万能险收益缩水，而分红险本身具有的“保障+理财”的双重功能，不仅使客户受益，也使保险公司具有大量的现金流。这种双赢的效果成为保险公司大力推动分红的主要原因。

中国人寿理财专家告诉记者，投连险在 2008 年的熊市中“元气大伤”，而万能险受结算利率影响收益普遍较低，使得分红险在 2010 年风光无限。随着保险资金投资渠道的进一步拓宽，资金量较大的保险资金有望找到更好的投资机会，分红险将由此获得更加稳健和可观的收益。公开资料显示，2010 年在投连险与万能险保费普降的形势下，分红险占比不断加大，多家公司分红险保费占比超 80%，有些保险公司的分红险占比甚至达到 90% 以上。

此外，2011 年的通胀预期有所加强，近期央行首度加息，而且随着 CPI 的高启，加息预期在不断增强。而分红险产品主要投资于与利率相关的产品，如债券、银行协议存款、大型基建项目等，投资风格较为稳健。通胀预期下，一旦加息，债券收益走高，将提高分红险的投资回报。从分红险的年度收益看，目前保险业整体的分红收益水平基本保持在 3.5% 至 5% 左右，个别投资优秀公司更高。这意味着不论牛市还是熊市，投保人都能享受到基本相同或相对较高的回报率，跑赢 CPI 基本上不是问题。

作为首家在市场上推出分红险的寿险公司，中国人寿 10 年来累计实现分红险保费收入已达 1 万亿元。分红险保费规模稳步增长，也稳固了中国人寿在国内寿险市场上难以撼动的龙头地位。据统计，自中国人寿首家推出分红险以来，从 2000 年到 2009 年，中国人寿十年来分红险保费收入的年均增幅达到 126.57%，10 年间，累计实现分红险保费收入达到 10591.38 亿元。而作为国内最大的机构投资者，中国人寿也为广大客户带来了不菲的收益。据统计，从 2004 年到 2009 年，中国人寿已经为客户分配红利 620.7 亿元。

抗通胀+保障的全能型产品

考虑到目前市场的需求，中国人寿此次推出的“福禄金尊”两全保险（分红型），在设计产品时就进行了精准定位，充分地将对抗通胀+保障双重功能考虑其中。

据悉，该产品共体现出了五大特点。一、返本后还收益。60 岁前（祝寿金领取前）每三年可以领取生存金，若客户选择 60 岁领取祝寿金，60 岁（祝寿金领取日）返还所交保险费本金，返本后每年还可领取生存金、红利金；二、领取频率高。60 前每三年按基本保额的 15% 领取生存金，祝寿金领取后每年按基本保额的 6% 领取生存金；三、抵御通胀强。返还后还有分红金领取，红利可以累积生息，生存金也可以累积生息，复利计息，有效应对通胀压力；四、保障范围广。无论祝寿金领取前后，身故金和意外保障金都很高；五、交费期间短。短期缴费，终身收益。

中国人寿理财专家表示，“福禄金尊”是集子女教育、养老保障、理财规划、高额保障于一身的全能型产品。对于青少年来说，该产品 60 岁以前每三年的定期返还，可以作为成长教育金，让孩子成长无忧。同时该产品 60 岁之后的祝寿金和分红，还可兼顾养老，加上投保年龄越小，领取次数越多，保障越高。对于中青年来说，分红险的稳定收益可以科学理财，规避了投资风险，使资产保值增值。满期还本、固定返

还的功能可以实现 60 岁前理财，60 岁之后养老。同时高额的保障，可以免除家人担忧，为家庭规避风险。而对于中老年人来说，则满足了稳健理财、安心养老以及合法避税的需求。

国寿“福禄金尊”谋划开门红

2011-01-26 17:25:38 胶东在线财经频道

2010 年留给众多投资者最深刻、最鲜活的记忆就是物价上涨，通胀来袭。2011 年 CPI 仍将继续在高位徘徊，看似安全的银行存款，在负利率水平进一步加大的情况下仍在缩水。如何跑赢通胀、保卫资产成为每个家庭的头等大事。

在股市的接连震荡和楼市的重拳调控下，建立稳健的理财金字塔无疑至关重要。理财专家建议，围绕“抗通胀”这一主旋律，有稳定收益和保障预期兼收的分红险可担此重任。为了适应市场需求，国内分红险的坚定拥趸者——中国人寿再次出击，重磅推出国寿福禄金尊两全保险(分红型)。

国寿福禄金尊开创了分红险“反本还收益”的先河，约定年期返本后，每年还可领取生存金、红利直至终身；同时又具有传统分红险“分红”、“累积生息”等畅销元素，兼具身故保障、意外伤害保障等基础保障功能，集保值、投资、保障等多功能之大成。

不惧通胀 稳定分红锁定收益

理财专家介绍，分红险之所以具备抵抗通胀的能力，是因为分红险的收益与当时的利率以及保险公司的投资业绩挂钩，因此可以有效回避通胀对资金贬值的威胁，使资金相对保值甚至增值。

作为国寿首款返本还收益的产品，福禄金尊两全保险(分红型)十分强调在通胀环境下的收益预期：

一、约定返本快。据了解，福禄金尊两全保险(分红型)是目前国内市场上的理财保险中是返还本金时间最快的产品。按照保险合同约定，被保险人若选择 60 岁领取祝寿金，在 60 岁就可以领回自己所交全部保险费，凡出生在 28 日以上、55 岁以下的身体健康者均可成为被保险人。

二、返本还收益。这是国寿首款返本还收益的产品，为此，国寿针对福禄金尊两全保险(分红型)产品推出了四项基本承诺：返本后还领取，60 岁返本后每年领取基本保额的 6%至终身；返本后还分红，60 岁返本后继续领取分红至终身；返本后还保障，60 岁返本后继续享有一定的身故保障金；返本后还借款，60 岁返本后按照保单价值可以保单借款。

三、领取金额高。福禄金尊两全保险(分红型)产品所保范围包括有生存保险金、祝寿金、身故保险金和意外伤害身故保险金。以生存年限 90 年为例，投保人选择福禄金尊两全保险(分红型)累积生息后的收益是本金的 8.9 倍，加上红利收益更可观。

四、身故保障高。投保人如遭遇疾病身故，福禄金尊两全保险(分红型)产品制定了较高标准的身故保障比例。据介绍，疾病身故最高可获得 2 倍基本保额加本金的保障金，而意外身故最高可获得 5 倍基本保额加本金的赔付。

坚守承诺 国寿分红十年如一

已在分红险市场上笑傲十年的中国人寿无疑是投资者最为信赖的保险公司之一。2000 年 4 月，中国人寿率先在中国市场推出两款分红险，分红险很快在市场上独领风骚。而中国人寿也从此开始了以分红险为主打的策略。

分红险的分红水平，与保险公司的投资能力高低直接相关。通常投资收益率越高，年度分红率越高。资本市场十年间的波动，反映在总投资收益率指标上。为保险业贡献了一半投资收益的中国人寿，同样承受着资本市场的起伏。

从作为分红险账户影子表现的总投资收益率指标近年的表现来看，从 2005 年的 3.80%、2006 年的 7.97%、2007 年的 10.24%、2008 年的 3.40%，再到 2009 年的 5.78%，尽管年景收成不一，中国人寿却一直坚持每年都有分红，仅从 2004 年到 2009 年，累计为客户分配的红利便达 620.7 亿元。中国人寿总精算师邵慧中曾在年报发布会上表示，公司在红利分派上与客户保持彼此信任的关系，“保证我们赚到的，客户也有的赚”。

由于分红险缴费固定，且有续期保费，保险公司可获得稳定的资金来源，得以灵活进行资产负债匹配，投资于周期长、收益高的项目。中国人寿有关负责人表示，分红险积累的稳健的投资资产，让公司能够从容地抓住更多的市场投资机会，提高资金的使用效率。中国人寿 10 年来累计的来自分红险的投资资产达 7000 亿元。

而稳定、丰厚的投资收益，能够为消费者提供稳定的收益和红利，得以实现客户利益最大化。对于分红水平的高低是否影响客户选择产品，中国人寿保险股份有限公司副总裁苏恒轩认为，经过十年的市场培育，消费者自己心里已有了一本账，自己会从保障和投资收益来综合评定和选择。

新年理财分红险独占鳌头 兼顾理财和防病

2011 年 01 月 25 日 13:32 来源：[重庆晨报](#)

新年伊始，多家保险公司透露，[加息](#)利好保险业，分红险红利有望增加。在通胀加剧的背景下，2010 年卖“疯”了的分红险，仍是 2011 年保险市场上的明星，其中短期期缴或趸缴分红险将成为冲击“开门红”的制胜法宝。

加息利好分红险

我市市场份额第一的[中国人寿\(601628, 股吧\)](#)，2011 年主打产品仍然是分红险，不同的是新推出产品在设计上更人性化，理财功能也更强大，如个险渠道销售的“福禄金尊”分红险是业内缴费期短、收益高、折返本后还有收益的新型理财产品。“福禄呈祥”则是专为高端人士量身打造的保险产品。银行渠道上的产品更是推出了“财富安康一投双享”的“鸿友 A、B 款保障计划”，该计划既突出了理财分红功能又加强了人身保障，因此深受市民青睐。

据悉，分红险是最能体现风险保障和长期储蓄相结合的险种，可以覆盖教育金、婚嫁金、养老金等，有着确定的、固定的领取时间和领取金额，符合投资者对长期财务规划的需求。这也是多家保险公司力推分红险的缘由所在。

兼顾理财和防病

据了解，如何规划好自己及家庭的保障，为家庭财务体系撑起“保护伞”，是当前“工薪族”普遍关注的问题。

对此，中国人寿保险专家进行了“支招”。首先，这类人群需要一份最基本的人身保险，特别是重大疾病保险，对于家庭和个人而言，给自己做一份实惠的保险保障计划是必要的。而兼具理财和重大疾病保障双重功能的保障计划，对普通工薪阶层而言是一种经济、实惠的选择。

据悉，全世界死亡人数中 66%的人死于重大疾病，30 至 45 岁患上重大疾病的几率超过 15%，而“重大疾病保险”正好承保这类发病率高的疾病。同时，意外伤害的风险也不能忽视，中国每年仅交通事故死亡的人数就达 15 万，受伤超过 100 万，加之其他意外事故诸如矿难、空难、海难、自然灾害，全国平均每分钟就有 2 个人死于意外。如果经济条件允许的话，还可以补充一定的“医疗险”，以解决普通病痛或意外伤害带来的医院门诊或住院费用。

买保险银行柜台最方便

据了解，该公司也是为数不多的在全国范围内以银行柜面直销、理财中心销售、直复营销等多种方式开展银行保险业务的公司之一。

在银行保险的运营上，中国人寿在渝开通了“银保通”系统，该系统可以充分利用银行、邮政储蓄网点的优势，给投保者提供便捷服务，使销售出单、续期交费、保单质押贷款等一系列服务都能在银行端完成，极大地方便了客户。

而强大的售后服务平台，更是中国人寿取信于银行渠道、取信于市场客户的致胜法宝，该公司银保部负责人介绍说：“公司为实施专业化和规范化运作出台了诸多办法。如要求产品在理财专柜销售、银行保险专员资质认证、给客户“风险提示”、犹豫期内 100%电话回访等等，在银行渠道、市场乃至同业间树立了良好的品牌”。

投保示例 金先生，30 岁，企业中级管理人员，作为家庭的经济支柱，金先生时刻将家人的幸福生活放在心上，因此对自身的健康保障及家庭资产的保值增值十分重视。经过综合比较，金先生为自己投保了国寿鸿友 A 款保障计划，选择 6 年保险期间，一次性交费 100600 元。金先生可以获得的保险利益如下：

重疾保障 若金先生不幸于合同生效一年后（因意外伤害导致的重大疾病不受此时间限制）初次发生并经专科医生明确诊断患附加合同所列的重大疾病（无论一种或多种），可获得重大疾病保险金 92160 元，附加合同终止。

生命保障 若金先生不幸于合同生效之日起一年内因疾病身故，可获得身故保险金 100000 元，主合同及附加合同终止，若因前述以外情形身故的，可获得的身故保险金为：107800 元，主合同及附加合同终止。

稳定收益 若金先生健康生存至其年满 36 周岁的合同年生效对应日，可获得的满期保险金为：107800 元+红利收益，主合同及附加合同终止。

投资优选福禄金尊 分红 返本两重收益

2011-01-17 15:38:00 来源: [法制晚报](#)

投资优选福禄金尊 分红 返本两重收益

近日，央行行长[周小川](#)表示，“利率市场化”将在“十二五”期间取得明显进展。而利率市场化将推动优质金融机构的“定价”能力。保险专家认为，“定价”机制对于中国人寿这样的大型机构投资者来说，无疑是锦上添花，对其产品的“分红”和“返本”功能将有放大作用。机不可失，在国家经济政策的大背景下，[中国人寿](#)顺势推出了保险新品福禄金尊，其在投资理财方面所表现出的突出优势使其一经上市便吸引了众多消费者的目光。

投保？储蓄？还是炒股？

作为个人投资理财的一种方式，人们总是免不了要把分红保险和储蓄、炒股等投资方式进行比较。

保险专家较为客观地分析：与储蓄相比，购买分红保险无论银行利息怎样变动都十分合算。当银行利息下降时，证券市场就必然活跃，则保险资金在证券投资基金上的获利就大，客户所获分红就高；若银行利息上调，则保险资金在银行大额协议存款利息就高，客户所获分红亦高。

和个人炒股相比，炒股虽然回报高，可风险也很大，而分红保险将千千万万保户分散资金通过保险公司集中起来，滚雪球般发展壮大，“众人拾柴火焰高”，这样“散户”成了“大户”保险公司集众家之财进入资本市场。由于规模效应，保险公司购买基金时可以在手续上得到优惠，这是个别投资者享受不到的优惠，加上一批实力雄厚的投资专家的指点，使投资风险大大降低。

这位专家还强调，以中国人寿新品福禄金尊为代表的分红保险，除分配红利给客户外，像传统寿险产品一样，还提供基本的寿险保障，如人身保障、满期给付等，内容和金额在保险合同中都有明确的约定，对客户来说，一旦签订分红保险合同，在合同有效期内，不管红利分配的情况，保险合同中所载明的除分红的其它利益是不会变动的。

福禄金尊投资理财的生力军

作为中国人寿分红型产品的最新“力作”，福禄金尊具备五个显著特点：约定返本快；综合收益高；领取金额高；身故保障高；终身可分红。即具有返还本金、祝寿金领取日前三年一返还生存给付金、祝寿金领取日后每年一返还生存金，红利终身分配（哪怕本金已全部返还，只要持有保单，就可享受公司的盈余分配）、享有一般人身保险的身故保障较高的意外身故保险。

中国人寿产品开发部总经理助理陈劲松介绍说，“福禄金尊”保留了以往分红险的畅销元素，是返还时间最快的产品，也是中国人寿首款返本还收益的产品，是基于通胀背景而专门设计的新一代理财型产品，集理财分红、意外保障、补充养老于一身。“这款产品实现了‘一张保单，三代受益’，适应面广，具有很强的竞争力，也比较适合通胀背景下投资者资产保值增值的目的。”一位理财专家评价说。

另有专家人士称，新品福禄金尊特别适合家庭资产配置，即可以作为少儿险来投保，早做规划，每三年的定期返还生存金和分红金的累积生息功能可作为少儿成长教育金、婚嫁金、60岁后兼顾养老金。也可以作为青年投保使用，重点享受这款产品保障高的特点，同时还有定期生存返还金，可作为生活补贴。“福禄金尊”同样还可以作为中年人群投保，这个年龄段的中高端投资理财可能趋于保守，喜欢定期返还，适合选择大公司的产品，也可以考虑到资产合法避税的需要。

正是基于以上诸多亮点，“福禄金尊”被理财投资专家形象地喻为从摇篮到天堂的可靠险种。

热钱推高通胀预期 福禄金尊“保值有道”

2011年01月15日 09:22 中国经营报

通货膨胀、货币超发、“池子”论，热钱流入，这是最近市场讨论的热点，也是投资人士密切关注的风向标。而多数投资者也已调整思路，摒弃“现金为王”的理念，开始布局资产，建仓囤粮；在操作手法上，投资者已不再固守长期投资的价值定律，开始关注板块轮动，在机会的此起彼伏中寻找最佳收益，获得“实收账款”而不是“应收账款”。

保险机构也闻风而动，密切关注市场变化以推出适合中国投资者需求的保险产品，而且这种保险产品具备：“抗通胀、有红利分配；保成本，追大盘涨幅；战热钱，打赢货币战争”的特点。在各家公司都忙碌于2010年年终结账行情中，中国人寿(21.11, -0.12, -0.57%)却逆势而行，开始建仓囤粮，在已销售超过1万亿分红保险的基础上再次推出“国寿福禄金尊两全保险（分红型）”，以迎合投资者“货币泡沫形势下，财富增长不缩水”的需要。

中国仍然面临热钱进入的严重局面，热钱又催生通货膨胀的压力。财经评论员叶檀认为：“中国目前的货币流动性在历史高位，处于绝对的货币泡沫期。”中国银监会主席刘明康 12 月 17 日表示，目前资金仍在流入中国房地产市场，增加价格波动性。

但是，各方面因素告诉我们，经过了 2009 到 2010 年近两年时间的盘整，现在是单边牛市行情的起点；市场风险从金融风暴时期降至最低点。虽然热情滚滚而来，我们面临诸多价格波动的不确定性，但及早寻找牛市行情中的“优胜股”，为自己的资产保值升值做好优化，这已是不容迟疑的事情。

而保险恰巧是这种行情下的优势股。专家认为：人民币升值预期产生的利率效应将是主导因素，对低估值高弹性的保险股形成重要的向上推动力量，通胀上行的压力触发加息预期也利于保险股估值的稳定。

以中国人寿最新产品福禄金尊为代表的“分红型”保险产品被认为是一种“恒温”型产品，分红险的“平滑机制”最终使红利分配不会随市场波动而波澜起伏，并将分红水平稳定到一个长期可持续的水平上，避免大起大落，最终使分红能满足客户对红利的预期。不过，分红险的“平滑机制”适合长期经营分红险业务的保险公司，因为分红险经营时间越长，积累的分红险保费收入越多，积累的“平滑”基金越多，对分配红利的调控能力越强。

在所有的保险产品中，分红型保险是“平滑机制”运用最好的产品。所谓“平滑机制”是指寿险公司在经营过程中，通常不会把分红账户每年产生的盈余全部作为可分配盈余，而是会根据对未来经济、资本市场及分红险种经营状况的预期，在保证未来红利基本平稳的条件下进行分配。未被分配的盈余留存公司，用以平滑未来红利、支付终了红利（即满期红利）。长期经营分红险的保险公司都会在特定时期运用好“平滑机制”，以盈补亏，比如在资本市场表现不佳的时期，拿出特别分红“大礼包”，或通过补贴红利来促进业务发展。

中国人寿最新产品福禄金尊开创了分红险“返本还收益”的先河，约定年期返本后生存金、红利还将领取终身；同时又具有传统分红险“分红”、“累积生息”等畅销元素，兼具身故保障、意外伤害保障等基础保障功能，集保值、投资、保障等多功能之大成。业内专家指出，对陷落于“涨声”一片的广大理财者而言，该险种的推出不啻为投资避险、保值增值的良港。

据了解，福禄金尊保险产品的保障利益包括生存保险金、祝寿金、身故保险金、意外伤害身故保险金。如投保人祝先生 30 岁投保，选择 5 年期缴费，约定在 60 岁领取祝寿金，那么祝先生每年缴纳 56640 元保费，五年共缴保费 283200 元，基本保额 5 万元。祝先生在 60 岁前每三年领取 7500 元，共领 9 次，合计领取 67500 元；60 岁后每年领取 3000 元，到 90 岁将领取 90000 元。同时，祝先生在 60 岁时将获得祝寿金 283200 元（即所缴保费）。如不幸发生意外，还有最高身故金 50000 元或保单现金价值。此外，祝先生还将通过分红分享保险公司的经营成果。

中国人寿市场部人士称，“福禄金尊”特别适合家庭资产配置，即可以作为少儿险来投保，早做规划，每三年的定期返还生存金和分红金的累积生息功能可作为少儿成长教育金、婚嫁金、60 岁后兼顾养老金。也可以作为青年投保使用，重点享受这款产品保障高的特点，同时还有定期生存返还金，可作为生活

补贴。“福禄金尊”同样还可以作为中年人群投保，这个年龄段的中高端投资理财可能趋于保守，喜欢定期返还，适合选择大公司的产品，也可以考虑到资产合法避税的需要。

通胀时代，国寿“福禄金尊”打响资产保卫战

2011-01-11 08:30:00 来源: [第一财经日报](#)

如果说要评选 2010 年最受关注的财经热点，“通胀”无疑将位居其中。当全球经济从“抗通缩”到“防通胀”，通胀上升的可能性及其对世界各地的影响，正在让许多机构和个人投资者头痛不已。

官方发布的最新数据显示，11 月份消费者价格上涨了 5.1%，涨幅远高于预期。中国人民银行近日公布的储户调查显示，老百姓对物价满意度已经降到了 11 年以来的最低水平。

在通胀的巨大阴影下，如何让自己的钱袋子不缩水，对老百姓来说，尤为重要。

资产保卫战

“通胀来了！”

“蒜你狠”、“豆你玩”、“糖高宗”、“油老虎”，这些网络热门词扎难，形象地勾勒出物价飞涨形势下，人们在生活成本飙升之下的无奈。

物价的上涨，实质上则是货币资产相对实物资产的贬值，也就是我们通常所说的“钱不值钱了”。在这样的背景下，储蓄成为“亏本的买卖”，收益率不及通货膨胀率的投资也将使投资者遭受实际的损失。

正因为如此，对老百姓来说，通过合理的资产配置，规避资产缩水，并尽可能地实现资产增值保值，显得尤为必要和重要。

理财专家指出，减少通货膨胀引起的资产减值，最有效的办法就是减少收益率低于通货膨胀率的投资及现金持有，如收益率较低的债券、定期存款、活期存款等，转而增加分红险等长线投资品种。

分红险火爆

在通货膨胀的压力下，分红险却格外火爆，继续成为今年市场的主流产品，备受消费者追捧。而在分红险产品中，两全险最为热门。

所谓“两全险”，既具“保障性”又具“储蓄性”。在其他条件相同的情况下，两全保险储蓄功能比终身寿险更为突出。由于两全保险同时包含身故给付和生存给付，在其他条件相同的情况下，两全保险费率相对定期寿险和终身寿险都要高。两全保险的身故保障功能与定期寿险、终身寿险类似，生存保险金可以用于教育、养老等支出。

有需求便有供应，在分红险热销大潮下，众保险公司纷纷推出分红险新品。而分红险的“先行者”和“领头羊”[中国人寿](#)，近十年以来的分红险销售额更是创出逾 1 万亿元的佳绩。

对于分红险为何如此火爆，理财专家指出，这和国内宏观经济形势大有关系。震荡的股市、低迷的债市、不断打压的楼市、漫天涨的金价，钱投向何处，如何保值增值，很让一批“不差钱”的投资者，深感困

惑。而分红能够降低客户因通货膨胀带来的资产的损失，能最有效地抵御通货膨胀、稳健增长、保证资产安全。

一中心五基本点

去年底，中国人寿推出了“福禄双喜”，吹响了“福禄系列”的市场进行曲。其后，又推出一款新型分红型养老险产品“福禄满堂”，在市场上掀起一股“福禄风暴”，成为今年分红险保费的主力军。

日前，强调以市场为导向，加强产品创新的中国人寿，又一次出手，推出了“福禄金尊”分红两全险。

对于频频推出新产品，中国人寿副总裁苏恒轩表示，这是中国人寿调整业务结构、深入转型的举措之一。同时，通过对目前国内老龄化趋势、通胀和投资风险等多重现状的判断，本着服务客户、勇担责任的原则，进行新产品的开发和设计的。

那么这款“福禄金尊”，与同类产品相比，有哪些特点呢？

中国人寿产品开发部总经理助理陈劲松介绍说，“福禄金尊”保留了以往分红险的畅销元素，是返还时间最快的产品，也是中国人寿首款返本还收益的产品，是基于通胀背景而专门设计的新一代理财型产品，集理财分红、意外保障、补充养老于一身。

概括而言，“福禄金尊”的特点可用“一个中心、五个基本点”来概括：以“返本还收益”为中心，以“约定返本快、领取金额高、身故保障高、综合收益高、终身可分红”为五个基本点，具有高附加值的特点。

“返本还收益”是指，被保险人若选择 60 周岁领取祝寿金，在 60 岁前（祝寿金领取前）便有钱可领，60 岁（祝寿金领取日）返本金，已所缴纳的保险费，返本后每年还可领取生存金、红利金、保障金，借款金。中国人寿基于“福禄金尊”推出了四项基本承诺，即：返本后还领取，60 岁返本后每年领取基本保险金额的 6% 至终身；返本后还分红，60 岁返本后继续领取分红至终身；返本后还保障，60 岁返本后继续享有一定的身故保障金；返本后还借款，60 岁返本后按照保单的现金价值可以保单借款。

在“五个基本点”中，其一是指“约定返本快”。据了解，“福禄金尊”被保险人若选择 60 周岁领取祝寿金，在 60 岁就可以领回自己所交全部保险费，即返本，是目前国内市场上的理财保险中是返还本金时间较快的产品。

其二是“领取金额高”。祝寿金领取前每三年领取一次生存金，领取后每年领取一次生存金。“福禄金尊”以生存年限 90 年为例，被保险人选择“福禄金尊”累积生息后的收益是本金的 8.9 倍，加上红利收益更可观。

其三是“身故保障高”。所保范围包括有身故保险金和意外伤害身故保险金。投保人如遭遇疾病身故，“福禄金尊”制定了较高标准的身故保障比例。据介绍，疾病身故最高可获得 2 倍基本保额加本金的保障金，而意外身故最高可获得 5 倍基本保额加本金的赔付。

其四是“综合收益高”。“福禄金尊”实行累积账户，双重收益。公司为客户的生存保险金与红利分别设立累积生息账户，客户未获取的生存金与红利可留存在公司，进入各自的累积账户按年复利累积生息，获取更高的综合投资收益。

其五是“终身可分红”。终身持续分红返还后还有分红金领取，年年分红，分享盈余。分红实行现金领取或累积生息，红利也可以累积生息，复利计息，有效应对通胀压力。

“这款产品实现了‘一张保单，三代受益’，适应面广，具有很强的竞争力，也比较适合通胀背景下投资者资产保值增值的目的。”一位理财专家评价说。

正是基于这些全能型特点，“福禄金尊”被理财专家喻为“从摇篮到天堂”的险种。

求稳抗通胀

“在保险理财产品中，分红险具有较好的抵抗通胀的作用。”一位保险公司理财师表示。

苏恒轩表示，在通胀背景下，消费者有多种理财选择，就保险而言，分红险是较好的选择。坚持以分红险为主一直是中国人寿的战略选择，而这也是基于中国消费者的风险偏好和投资特点、公司的定位而做出的。

在未来加息通道下，加息对保险公司的投资收益有助涨作用，如协议存款利息收入会更高，投资收益会更高，而分红险的分红水平也会“水涨船高”。

众所周知，分红险由保险公司将其实际经营成果优于定价假设的盈余，按照一定比例(目前规定不低于70%)，向保单持有人进行分配。实际经营成果与定价假设之差，主要来自费差、利差和死差，其中主要取决于利差。

不过，中国人寿高层则强调指出，三差的利润来源不是孤立的，并不是说节约了费用就是费差，三差之间是有机结合的关系。对于中国人寿来说，如果我们获取资金的成本大大低于投资回报率，公司宁可牺牲一些费差以扩大规模，从而使利差获得的利润更大。这种做法，是综合利润和公司价值最大化的选择。

除了为客户提供保证利益外，客户还有机会分享保险公司经营分红保险所产生的盈余，一向是中国人寿坚守分红险的初衷之一。

而分红险的分红水平，与保险公司的投资能力高低直接相关。通常投资收益率越高，年度分红率越高。从作为分红险账户影子表现的总投资收益率指标近年的表现来看，从2005年的3.80%、2006年的7.97%、2007年的10.24%、2008年的3.40%，再到2009年的5.78%。一直以来，中国人寿都保持着较好的投资收益和较高的分红水平。

中国人寿分红险产品的投资策略，以追求长期稳定的投资收益为目标，兼顾短期市场机会，在风险可控的前提下，采取稳健灵活的投资策略，力争实现较高的投资回报。投资组合以债券、协议存款等固定收益类资产为主；在法规允许范围内，适度配置基金、股票等权益类资产；谨慎操作、稳步投资新增投资品种。

已在分红险市场上笑傲十年的中国人寿无疑是投资者最为信赖的保险公司之一。尽管年景收成不一，中国人寿却一直坚持每年都分红，仅从2004年到2009年，累计为客户分配的红利便达620.7亿元。中国人寿总精算师邵慧中曾在年报发布会上表示，公司在红利分派上与客户保持彼此信任的关系，“保证我们赚到的，客户也有的赚”。

由于分红险缴费固定，且有续期保费，保险公司可获得稳定的资金来源，得以灵活进行资产负债匹配，投资于周期长、收益高的项目。中国人寿有关负责人表示，分红险积累的稳健的投资资产，让公司能够从容地抓住更多的市场投资机会，提高资金的使用效率。中国人寿10年来累计来自分红险的投资资产达7000亿元。

苏恒轩表示，如何将分红险种缴费期间和保障期间的长、中、短期合理搭配，使之能全面发展成为满足客户养老、理财、保障、教育、医疗等多方面需求的保险产品，是公司未来分红险的发展战略。

苏恒轩透露，中国人寿仍将继续坚持以分红险和传统险为主，更加关注差异化的市场需求，细分人群，不断推出新的产品。

作者：伊然

国寿新产品“福禄金尊”：返本还收益

2010-12-30 20:22:00 来源: [云南网](#)

2010年12月22日，[中国人寿](#)“国寿福禄金尊两全保险（分红型）”产品上市发布会在京举行，正式推出这一款全民理财时代的“全能”保险产品。

中国人寿保险股份有限公司产品开发部总经理助理陈劲松先生特别推荐了该款“福禄金尊”配置的中国人寿独有的“返本还收益”特别条款。所谓“返本还收益”是指，被保险人在约定年龄一次性领取完祝寿金（客户所交保险费）后，以后每年还可以继续从保险公司领取相当于基本保险金额6%的生存保险金，直至身故。

陈劲松还表示，“福禄金尊”是一款集理财分红、意外保障、养老于一身，三年一返还、高固定收入、“提前返本”、年年有分红、高额有保障的高附加值产品，突出了“终身领取、养老无忧；身故保障，多倍关爱；一次返本，更添安心；设计灵活，随心搭配；附加重疾，提升保障；累积账户，双重收益；享受分红，分享盈余；保单借款，资金灵活”等产品特色。一张保单，三代受益，责任全面、利益丰厚，适应面广，具备很强的竞争力，预计将受到市场的极大关注。

发布会上，中国人寿保险股份有限公司副总裁苏恒轩先生表示，通过对目前国内老龄化趋势、通货膨胀和投资风险等多重现状的判断，本着服务客户、勇担责任的原则，特别开发了这款“返本还收益”的理财产品。

“福禄金尊”上市全国媒体报道集锦 第一期

监测期间：12月15日----12月29日

2010-12-29-《信报》-“福禄金尊”荣获“最佳创新保险产品”大奖



“福禄金尊”荣获“最佳创新保险产品”大奖

凭借独有的“返本还收益”特别条款、更具创新性及功能性的产品特点和巨大的市场潜力,中国人寿“福禄金尊”一经问世便得到社会公众和新闻媒体的高度认可,在近日揭晓的“2010 保险业服务创新大赛”中脱颖而出,荣获“最佳创新保险产品”大奖。

“2010 保险业服务创新大赛”是由《中国保险报》、《北京娱乐信报》和搜狐理财频道联手打造的评选活动。该活动采用网络评选、资深专家评选和媒体评选相结合的方式,对北京保险行业各公司和产品进行全方位筛选提名及综合评定。经过专家、教授及读者的客观评选,“福禄金尊”凭借突出的产品优势,最终获选“最佳创新保险产品”称号。

“福禄金尊”是中国人寿针对广大市民普遍关注的个人资产保值增值的需求，依托自身雄厚实力和多年寿险产品开发经验而推出的首款“返本还收益”的保险理财产品。所谓“返本还收益”是指，被保险人在约定年龄一次性领取完祝寿金（客户所交保险费）后，以后每年还可以继续从保险公司领取相当于基本保险金额 6% 的生存保险金，直至身故。

相比其他保险理财产品，“福禄金尊”还有以下突出特点：一是定期返还见效快，收益递增节节高；二是高额保障倍呵护，坐享红利可复利；三是保单借款解危机，迈向财富自由路。客户投保“福禄金尊”后，可以轻松享受生存金返还、祝寿金给付、红利派发、保单借款、高额保障等多项权益。

据评审专家介绍，中国人寿是国内最早销售分红保险的公司，其分红产品也引领了行业产品的创新。“福禄金尊”除保留了传统分红保险的畅销元素，如分红、累积生息、定期返还等，同时又开创了“返本还收益”的先河，不仅仅保证资金运作的灵活性、财富增值的稳健性，同时使投资资金能够最大限度抵御不可避免的通货膨胀，是价值保险的典范。

公司要闻

1. 中国人寿“福禄金尊”产品榕城上市 福州晚报 2010-12-23
2. 借势“开门红”中国人寿再战分红险 金融时报 2010-12-23
3. 国寿新产品“福禄金尊”面世 中国保险报 2010-12-23
4. 国寿明年力推“福禄系列” 经济观察网 2010-12-23
5. 国寿推出返本还收益新品 上海证券报 2010-12-23
6. 国寿新产品“福禄金尊”：返本还收益 股票网 2010-12-23
7. 国寿新产品“福禄金尊”：返本还收益 搜狐网 2010-12-23
8. 国寿新产品“福禄金尊”上市 中证网 2010-12-23
9. 国寿新产品“福禄金尊”：返本还收益 西部网 2010-12-23
10. 国寿“福禄金尊”隆重上市 盐城晚报 2010-12-22

11. 陈劲松：“福禄金尊”兼具储蓄理财和保险保障两功能 和讯网 2010-12-22
12. 国寿福禄金尊两全保险(分红型)产品发布会实录 和讯网 2010-12-22
13. 陈劲松：加息预期对险企投资收益起到助长作用 和讯网 2010-12-22
14. 中国人寿推出国寿福禄金尊两全保险（分红型） 金融界 2010-12-22
15. 国寿分红型产品占比超七成 新单占比达九成 网易 2010-12-22
16. 国寿“福禄金尊”隆重上市 盐城晚报 2010-12-22
17. “福禄金尊”即将正式面世 处州晚报 2010-12-22
18. 应对通胀，国寿推出“返本还收益”保险 搜狐网 2010-12-22
19. 国寿新产品“福禄金尊”：返本还收益 中国人寿 2010-12-22
20. 中国人寿分红新品“福禄金尊”即将震撼上市 淮安日报 2010-12-21
21. 中国人寿“福禄金尊”产品隆重上市 遂宁日报 2010-12-21
22. 中国人寿“福禄金尊”新产品即将在赣州上市 赣州金融网 2010-12-21
23. 中国人寿“福禄金尊”即将面世 鞍山日报 2010-12-20
24. 热烈庆祝中国人寿“福禄金尊”新产品隆重上市 半岛晨报 2010-12-17
25. “十二五”富民第一险国寿“福禄金尊”隆重上市 盐阜大众报 2010-12-17
26. “福禄金尊”正式面世 青岛日报 2010-12-17
27. “福禄金尊”正式面世 青岛晚报 2010-12-17
28. 国寿“福禄金尊”两全分红险将面市 温州都市报 2010-12-16
29. 中国人寿分红新品“福禄金尊”即将震撼上市 南充晚报 2010-12-16
30. “福禄金尊”今日面世 青岛财经日报 2010-12-15
31. 中国人寿“福禄家族”添新丁 青岛早报 2010-12-15
32. 中国人寿“福禄金尊”正式面世 城市信报 2010-12-15

境内媒体报道

公司要闻

中国人寿“福禄金尊”产品榕城上市 福州晚报 2010-12-23

黄一彬

12月15日，中国人寿新一代福禄产品——“福禄金尊”在榕城上市。据悉，国寿福禄金尊两全保险(分红型)是中国人寿首款“返本后还收益”的保险理财产品。相比其他保险理财产品有以下几个突出特点：一是定期返还见效快，收益递增节节高；二是约定返本还收益，终身领取不封顶；三是高额保障倍呵护，坐享红利可复利；四是保单借款解危机迈向财富自由路。客户投保福禄金尊后，可以轻松享受生存金返还、祝寿金给付、红利派发、保单借款、高额保障等多项权益，是一款满足个人家庭保险理财需求的全能型产品。

借势“开门红”中国人寿再战分红险 金融时报 2010-12-23

记者王小平

临近岁末，国内寿险业惯有的“开门红”大战拉开了序幕。

12月22日，中国人寿宣布正式推出称为全民理财时代的“全能”保险产品——“国寿福禄金尊两全保险(分红型)”，无疑它将是2011年公司“开门红”主打产品。而作为国内寿险业龙头，中国人寿此举树起了来年市场的风向标，今年一枝独秀的分红险在2011年将会续领风骚。

抗通胀储蓄搬家分红保险受青睐今年以来，各寿险公司都施展浑身解数力推分红险，分红险强势增长。据不完全统计，仅今年已有近百款分红险推向市场。“中国人寿的分红保险销售已过10000亿元，超越2009年房地产、基金等热门渠道，成为百姓理财首选。”公司产品开发部总经理助理陈劲松说。

分红险热销在于我国金融经济发展的不断好转，外部环境与内在动力一起促成。通货膨胀导致的储蓄负利率，让很多百姓储蓄搬家增加了理财需求，而政府对“楼市限购令”的出台，资本市场风险加大，让有稳定收益回报的分红险较好地成为银行存款的替代产品。从行业来说，监管部门对于寿险产品结构调整的要求以及新会计准则的实施会对分红险的增长也带来一定利好。站在产品形态的角度看，分红险是最能体现风险保障和长期储蓄相结合的险种，可以覆盖教育金、婚嫁金、养老金等有着确定的、固定的领取时间和领取金额，符合客户对长期财务规划的需求。

把握保险业新型产品的最新潮流和趋势，2010年中国人寿将集保险保障和投资理财于一身“福禄”系列产品——“福禄双喜”、“福禄尊享”、“福禄满堂”作为主打分红险产品，为日趋火爆的个人理财市场增添了新的亮点。据12月中旬发布的数据显示，截至2010年11月30日，中国人寿今年累计原保险保费收入为3120亿元，同比增长13.7%。从目前来看，全年保费增长率突破13%已无悬念。公司业绩的稳步提升，正是得益于公司长期以来坚持以分红产品为主的销售策略。

迎合百姓需求重在中高端理财“通过对目前国内老龄化趋势、通货膨胀和投资风险等多重现状的判断，本着服务客户、勇担责任的原则，公司特别开发了这款‘返本还收益’的理财产品。”中国人寿保险股份有限公司副总裁苏恒轩表示。

“所谓‘返本还收益’是指被保险人在约定年龄一次性领取完祝寿金(客户所交保险费)后，以后每年还可以继续从保险公司领取相当于基本保险金额6%的生存保险金，直至身故。”陈劲松如是介绍。而据记者了解，这也是目前国内市场上的理财保险中返还本金时间最快的产品。按照保险合同约定，客户可在60岁就可以领回自己所交全部保险费。同时还可继续领取生存金，继续领取分红至终身，继续享有一定的身故保障金，仍然可按照保单价值进行保单借款。

中财网 [借势“开门红” 中国人寿再战分红险](#)
中国新闻网 [借势“开门红” 中国人寿再战分红险](#)
中国金融网 [借势“开门红” 中国人寿再战分红险](#)
搜狐网 [借势“开门红” 中国人寿再战分红险](#)
中金在线 [借势“开门红” 中国人寿再战分红险](#)
金融界 [中国人寿：借势“开门红” 再战分红险](#)
新浪网 [借势“开门红” 中国人寿再战分红险](#)
财派网 [借势“开门红” 中国人寿再战分红险](#)

国寿新产品“福禄金尊”面世 中国保险报 2010-12-23

本报讯【记者 张春生】12月22日，中国人寿保险股份有限公司“国寿福禄金尊两全保险（分红型）”产品上市发布会在京举行，正式推出这一款“全能”保险产品。

中国人寿产品开发部总经理助理陈劲松推荐“福禄金尊”独有的“返本还收益”特别条款。所谓“返本还收益”是指，被保险人在约定年龄一次性领取祝寿金后，以后每年还可以继续从保险公司领取相当于基本保险金额6%的生存保险金，直至身故。

“福禄金尊”可保对象非常广泛，出生28日以上、55周岁以下的身体健康者均可作为被保险人，投保人可以和保险公司约定领取祝寿金的年龄，祝寿金领取年龄分为60周岁、65周岁和70周岁三种，祝寿金是投保人所交的保险费总额，不计利息。领取祝寿金之前，被保险人每3年可领取基本保险金额的15%；自祝寿金领取日起，保险公司每年按基本保险金额的6%给付被保险人生存保险金，直至被保险人身故。

和讯网 [国寿新产品“福禄金尊”面世](#)
保网 [国寿新产品“福禄金尊”面世](#)

国寿明年力推“福禄系列” 经济观察网 2010-12-23

欧阳晓红

国内老龄化趋势、通货膨胀和投资风险等诸多不利因素现状下，中国人寿一款“返本还收益”的理财产品高调面市。

继9月份，推出顶级养老保险“国寿福禄满堂养老年金保险（分红型）”，且受市场追捧之后，12月22日，中国人寿再推“国寿福禄金尊两全保险（分红型）”。

至此，中国人寿陆续推出的“福禄系列”保险产品，包括“福禄满堂”、“福禄金尊”、“福禄双喜”等品种。

“这是一款全民理财时代的‘全能’保险产品。”中国人寿相关负责人称。他坦言，作为个险渠道的拳头产品，福禄系列产品定位城市中高端人群，而国寿的个险渠道还赋予了坚守与拓展城市份额的使命。

“国寿福禄金尊”肩负着明年“开门红”的重任之一。一位中国人寿深圳保险代表人打出了“2011年深圳中国人寿保险开门红推出：国寿福禄金尊两全保险（分红型）”的口号。

何谓“返本还收益”特别条款？中国人寿保险股份有限公司产品开发部总经理助理陈劲松解释，即被保险人在约定年龄一次性领取完祝寿金（客户所交保险费）后，以后每年还可以继续从保险公司领取相当于基本保险金额6%的生存保险金，直至身故。

陈劲松说，“福禄金尊”是一款集理财分红、意外保障、养老于一身，三年一返还、高固定收入、“提前返本”、年年有分红、高额有保障的高附加值产品。

截止11月，中国人寿原保费收入为3120.46亿，同比增幅13.7%，但市场份额比去年同期下降了4.8个百分点。

中国人寿方面表示，未来将进一步完善产品线，继续加大险种研发力度，依托更具创新性及功能性的新产品巩固行业龙头地位。换言之，亦稳住其城市份额，而作为个险渠道主打产品的福禄系列，除肩挑来年“开门红”重任之外，某种角度上，还担负着拓展城市份额的使命。

中国金融网	国寿明年力推“福禄系列”
东方财富网	国寿明年力推“福禄系列”
证券之星	国寿明年力推“福禄系列”
新浪网	国寿明年力推“福禄系列”
金融界	国寿明年力推“福禄系列”

国寿推出返本还收益新品 上海证券报 2010-12-23

日前，中国人寿“国寿福禄金尊两全保险（分红型）”产品上市发布会在京举行，正式推出这一款全民理财时代的“全能”保险产品。

所谓“返本还收益”是指，被保险人在约定年龄一次性领取完祝寿金（客户所交保险费）后，以后每年还可以继续从保险公司领取相当于基本保险金额6%的生存保险金，直至身故。

据悉，“福禄金尊”是一款集理财分红、意外保障、养老于一身，三年一返还、高固定收入、“提前返本”、年年有分红、高额有保障的高附加值产品，突出了“终身领取、养老无忧；身故保障，多倍关爱；一次返本，更添安心；设计灵活，随心搭配；附加重疾，提升保障；累积账户，双重收益；享受分红，分享盈余；保单借款，资金灵活”等产品特色。（卢晓平）

新东风	国寿推出返本还收益新品
中国证券网	国寿推出返本还收益新品“福禄金尊”
金融界	国寿推出返本还收益新品
中国牛市网	国寿推出返本还收益新品
证券时报网	中国人寿推出返本还收益新品
财富赢家	中国人寿推出返本还收益新品

国寿新产品“福禄金尊”：返本还收益 股票网 2010-12-23

2010年12月22日，中国人寿“国寿福禄金尊两全保险（分红型）”产品上市发布会在京举行，正式推出这一款全民理财时代的“全能”保险产品。

中国人寿保险股份有限公司产品开发部总经理助理陈劲松先生特别推荐了该款“福禄金尊”配置的中国人寿独有的“返本还收益”相关公司股票走势

中国人寿特别条款。所谓“返本还收益”是指，被保险人在约定年龄一次性领取完祝寿金（客户所交保险费）后，以后每年还可以继续从保险公司领取相当于基本保险金额6%的生存保险金，直至身故。

陈劲松还表示，“福禄金尊”是一款集理财分红、意外保障、养老于一身，三年一返还、高固定收入、“提前返本”、年年有分红、高额有保障的高附加值产品，突出了“终身领取、养老无忧；身故保障，多倍关爱；一次返本，更添安心；设计灵活，随心搭配；附加重疾，提升保障；累积账户，双重收

益；享受分红，分享盈余；保单借款，资金灵活”等产品特色。一张保单，三代受益，责任全面、利益丰厚，适应面广，具备很强的竞争力，预计将受到市场的极大关注。

发布会上，中国人寿保险股份有限公司副总裁苏恒轩先生表示，通过对目前国内老龄化趋势、通货膨胀和投资风险等多重现状的判断，本着服务客户、勇担责任的原则，特别开发了这款“返本还收益”的理财产品。

国寿新产品“福禄金尊”：返本还收益 搜狐网 2010-12-23

2010年12月22日，中国人寿“国寿福禄金尊两全保险（分红型）”产品上市发布会在京举行，正式推出这一款全民理财时代的“全能”保险产品。

中国人寿保险股份有限公司产品开发部总经理助理陈劲松先生特别推荐了该款“福禄金尊”配置的中国人寿独有的“返本还收益”特别条款。所谓“返本还收益”是指，被保险人在约定年龄一次性领取完祝寿金（客户所交保险费）后，以后每年还可以继续从保险公司领取相当于基本保险金额6%的生存保险金，直至身故。

陈劲松还表示，“福禄金尊”是一款集理财分红、意外保障、养老于一身，三年一返还、高固定收入、“提前返本”、年年有分红、高额有保障的高附加值产品，突出了“终身领取、养老无忧；身故保障，多倍关爱；一次返本，更添安心；设计灵活，随心搭配；附加重疾，提升保障；累积账户，双重收益；享受分红，分享盈余；保单借款，资金灵活”等产品特色。一张保单，三代受益，责任全面、利益丰厚，适应面广，具备很强的竞争力，预计将受到市场的极大关注。

发布会上，中国人寿保险股份有限公司副总裁苏恒轩先生表示，通过对目前国内老龄化趋势、通货膨胀和投资风险等多重现状的判断，本着服务客户、勇担责任的原则，特别开发了这款“返本还收益”的理财产品。

国寿新产品“福禄金尊”上市 中证网 2010-12-23

中证网讯 中国人寿“国寿福禄金尊两全保险（分红型）”产品22日在北京上市，中国人寿全新推出该款全民理财时代的“全能”保险产品。

中国人寿保险股份有限公司产品开发部总经理助理陈劲松特别推荐了该款“福禄金尊”配置的中国人寿独有的“返本还收益”特别条款。所谓“返本还收益”是指被保险人在约定年龄一次性领取完祝寿金（客户所交保险费）后，以后每年还可以继续从保险公司领取相当于基本保险金额6%的生存保险金，直至身故。

陈劲松还表示，“福禄金尊”是一款集理财分红、意外保障、养老于一身，三年一返还、高固定收入、“提前返本”、年年有分红、高额有保障的高附加值产品，突出了“终身领取、养老无忧；身故保障，多倍关爱；一次返本，更添安心；设计灵活，随心搭配；附加重疾，提升保障；累积账户，双重收益；享受分红，分享盈余；保单借款，资金灵活”等产品特色。一张保单，三代受益，责任全面、利益丰厚，适应面广，具备很强的竞争力，预计将受到市场的极大关注。

中国人寿保险股份有限公司副总裁苏恒轩表示，通过对目前国内老龄化趋势、通货膨胀和投资风险等多重现状的判断，本着服务客户、勇担责任的原则，中国人寿特别开发了这款“返本还收益”的理财产品。

和讯网

[国寿新产品“福禄金尊”上市](#)

国寿新产品“福禄金尊”：返本还收益 西部网 2010-12-23

2010年12月22日，中国人寿“国寿福禄金尊两全保险（分红型）”产品上市发布会在京举行，正式推出这一款全民理财时代的“全能”保险产品。

中国人寿保险股份有限公司产品开发部总经理助理陈劲松先生特别推荐了该款“福禄金尊”配置的中国人寿独有的“返本还收益”特别条款。所谓“返本还收益”是指，被保险人在约定年龄一次性领取完祝寿金（客户所交保险费）后，以后每年还可以继续从保险公司领取相当于基本保险金额6%的生存保险金，直至身故。

陈劲松还表示，“福禄金尊”是一款集理财分红、意外保障、养老于一身，三年一返还、高固定收入、“提前返本”、年年有分红、高额有保障的高附加值产品，突出了“终身领取、养老无忧；身故保障，多倍关爱；一次返本，更添安心；设计灵活，随心搭配；附加重疾，提升保障；累积账户，双重收益；享受分红，分享盈余；保单借款，资金灵活”等产品特色。一张保单，三代受益，责任全面、利益丰厚，适应面广，具备很强的竞争力，预计将受到市场的极大关注。

发布会上，中国人寿保险股份有限公司副总裁苏恒轩先生表示，通过对目前国内老龄化趋势、通货膨胀和投资风险等多重现状的判断，本着服务客户、勇担责任的原则，特别开发了这款“返本还收益”的理财产品。

背景介绍：

一、关于中国人寿保险股份有限公司

中国人寿保险股份有限公司是根据《中华人民共和国公司法》于2003年6月30日在中国北京注册成立的人寿保险公司，于2003年12月17日、18日及2007年1月9日分别在纽约、香港和上海三地上市。中国人寿是中国（为本新闻稿之目的，指中华人民共和国，但不包括香港特别行政区，澳门特别行政区及台湾地区）最大的人寿保险公司，拥有由保险营销员、团险销售人员以及专业和兼业代理机构组成的中国最广泛的分销网络。中国人寿是中国最大的机构投资者之一，并通过控股的中国人寿资产管理有限公司（“资产管理公司”）成为中国最大的保险资产管理者。

中国人寿提供个人人寿保险、团体人寿保险、意外险和健康险等产品与服务。本公司是中国领先的个人和团体人寿保险与年金产品、意外险和健康险供货商。

中国人寿保险股份有限公司是2010年《财富》“全球500强”排名第118位的中国人寿保险（集团）公司的核心成员，是国内最具价值的保险品牌，根据世界品牌实验室和世界经理人周刊联合主办的中国500最具价值品牌排行中，“中国人寿”品牌价值由2009年的人民币824.37亿元提升到2010年的人民币853.68亿元。

国寿“福禄金尊”隆重上市 盐城晚报 2010-12-22

朱建国

本报讯 2011年1月1日，中国人寿为顺应国家“十二五”规划关注民生、富民福民的要求，在业内率先推出十二五富民第一险——“福禄金尊”。该款产品是2011年首选理财产品，也是国内唯一一款返本后还终身受益的理财产品，开辟了国寿理财产品的新纪元。

目前市场上理财产品层出不穷，通过购买理财产品，使资金保值增值，已经成为投资者家庭财务规划中不可缺少的一部分。面对CPI连续增长现状，纷繁复杂的投资理财产品的纷拥踏至，中国的投资者更关心的是保证本金安全的同时还能够有效地抵御通货膨胀。理财规划师建议大家：选择理财产品既要关注资

金的运作安全性同时更要关注资金增值的持久性。在目前经济形态下，购买寿险理财产品是个人金融资产保全的最佳方式，是最安全的避风港。

据中国人寿相关负责人介绍此款产品不但保留了以往分红保险的年年分红、累积生息、定期返还等畅销元素，还开创了返本还终身分红的先河，不仅仅保证资金运作的灵活性、财富增值的稳健性，同时使投资资金能够最大限度抵御不可避免的通货膨胀，是价值保险的典范。

福禄金尊投保范围较广，出生28日以上、55周岁以下身体健康者均可作为被保险人，缴费方式可选择3年、5年、10年，祝寿金领取时间可选择60岁、65岁、70岁，而保障一直相伴终身。被保险人不但可以在约定领取日将所交保费全额领取，同时还可以终身享受生存金，即在祝寿金领取前，每三年享有基本保额的15%，领取后仍可享有基本保额的6%的生存金，真正体现了返本后终身受益的特点。另外，作为一款分红保险，从保单生效即享有高额分红，直至终身，最大限度的让资金保值增值；同时拥有保单借款功能确保资金灵活，当客户急需用钱时，就可以申请办理保单贷款获得急用现金，而保障部分依然是有效的；此外该产品对疾病、意外身故均提供高额保障，全方位满足了投资者对理财产品多元化的需求。

中国人寿相关负责人表示，为了顺应民意承担社会责任，最大限度满足消费者对理财产品的需求，公司对福禄金尊产品的开发进行了精准定位，围绕返本还收益这个中心点，即返本后还有生存金、红利金、保障金及借款权益，让客户的利益最大化，同时有约定返本快、返本收益稳、终身分红久、领取金额高、身故保障全五大特色。充分体现富民福民的理念，让广大的投资者能够充分体验价值保险的魅力。

陈劲松：“福禄金尊”兼具储蓄理财和保险保障两功能 和讯网 2010-12-22

和讯保险消息 11月22日上午，由中国人寿举办、和讯网独家财经网络支持的“福禄金尊两全保险（分红型）新品发布会”在中国人寿广场A座二层多功能厅举行，发布会现场中国人寿产品开发部总经理助理陈劲松表示“福禄金尊”兼具储蓄理财和保险保障的全方位需求，不但推动了交业务发展，同时推动了公司业务结构的调整和转型。

以下是陈劲松发言实录：

陈劲松：尊敬的于院长，尊敬的各位新闻界和媒体朋友，各位领导，各位同仁大家上午好！我是中国人寿保险股份有限公司产品开发部的陈劲松，今天由我来为大家介绍刚上市的“福禄金尊”两全保险（分红型）。

今天我主要介绍两个方面内容：“福禄金尊”产品开发背景、“福禄金尊”产品形态，“福禄金尊”产品有哪些特色。

“福禄金尊”产品开发背景：

1、首先是为了丰富我国个险产品升级，优化产品特点，兼顾保障和储蓄功能，具有一次性付息还本，身故保障和意外保障都比较高，同时具有主动养老的特点。

2、为了推动我国期交业务的发展，“福禄金尊”产品分为期间、三年、五年、十年交，主要推动我公司业务结构调整和转型。

3、满足客户储蓄理财和保险保障全方位的需求，“福禄金尊”在60岁、65岁和75岁三个年龄段可以共同返还本金给客户，较好执行了生前还本的概念，返还了以后，每年还可以继续引领生存金，我们通过寿金这个产品满足了客户储蓄理财和多种保险保障的需求。

“福禄金尊”产品的基本形态：

它的投保范围比较宽泛，它是终身险，可以短时间交，可以三年交、五年交，十年交，可以在60岁、65岁、75岁三个年龄领取祝寿金。祝寿金比例，比如60岁之前每三年返还进本保障的15%，相当于把利息替换返还给客户。每年返还保险金额的6%作为客户的普通养老，祝寿金在约定的年龄，60、65、75岁可以提前换保险费，身故保障有两段，如果客户发生身故支付基本保额的两倍，祝寿金领取日之后领取

返还日的百分之百。如果发生意外支付这个保障会更高，在祝寿金领取日之前，如果有意外伤害，我们会额外支付保额的300%，同时我们开发了“福禄金尊”搭配的附加险和它一起销售。

客户可以获得的利益，生存保险金，70岁之前每三年可以领取7500元，70岁的时候有一笔提前还本，一次性领取所交的保费，把每年累计的保费226500元返还给你，同时70岁之前我们给客户发放生存金，基本保额的6%。如果是1万保额就更高了，可以达到47.525万元，70岁之后也有身故保障，相对脚底一点，返还基本保额和现金价格两种家大的幅度，同时我们还为“福禄金尊”这个产品提供了生存金累计生息和服务生息的附加功能，放在我们公司的累计账户里，我们公司给客户两个方面的账户，一是生存金账户，二是红利账户。到期按中等红利计算的话，红利累计下来，大概有410058元，两项合计达到724963元，客户交了42万，70岁可以领到72万，同时我们可以给客户发放生存金，一直身故。

我们把“福禄金尊”和重大疾病A股做出一个组合计划给客户选择，还是以30岁的南岭投保“福禄金尊”计划，选择十年交，高额10万元，70岁领取，十年累计交582万元，客户30岁前交费期十年，同时我们提供的保障是，除了前面介绍的意外身故保障和疾病身故保障以外，客户保了重大疾病，如果客户不行身故可以领取10万元，“福禄金尊”产品可以非常有效，附加险可以提供身故保障8万多元，最高可以达到100万，到70岁的时候，生存金账户87万，普通账户达到150万。

“福禄金尊”新产品有哪些特色：

三年一返还，返本前每三年返还基本保金额的15%，返本后每年返还基本保险金额的6%，领取日之后可以到终身，70岁以后，可以返还现金，这个产品传承了中国人寿一级保障的产品，同时返还的频率会增加，同时这个产品终身领取，可以领到终身，60岁、70岁以后每年返还金可以作为客户补充养老保障金。

第二个特点是身故保障，“福禄金尊”这个产品加大了保障程度，同时“福禄金尊”具有多种交费方式，可以年交，可以三年交、五年交、十年交，同时我们搭配祝寿金的产品，客户可以根据自身的需要选择不同的方式投保。附加重疾保障，客户可以根据自身的需求，累计账户双重收益，我公司生存保险红利设立了账户，客户可以不领取，把钱放在中国人寿利滚息，客户可以轻松地获得双重投资收益。客户可以获得更多的收益。

这个产品是分红险到终身，年年分红，终身分红，客户可以分享我们分红保险的境遇，通过共享我公司分红保险的收益，客户的保单可以伴随中国人寿一起成长。

保单借款，资金灵活，在符合“福禄金尊”产品相关规定的前提下，客户可以根据自身的财务需要随时使用“福禄金尊”保单借款功能，借款金额最高可以达到借款时本产品现金价值的80%，以满足客户资金的不时之需。

下面我们有视频回顾一下“福禄金尊”的情况，我的介绍就到这儿，谢谢大家！

中国金融网
华宝证券

[陈劲松：“福禄金尊”兼具储蓄理财和保险保障两功能](#)
[陈劲松：“福禄金尊”兼具储蓄理财和保险保障两功能](#)

国寿福禄金尊两全保险(分红型)产品发布会实录 和讯网 2010-12-22

和讯保险消息 11月22日上午，由中国人寿举办、和讯网独家财经网络支持的“福禄金尊两全保险（分红型）新品发布会”在中国人寿广场A座二层多功能厅举行，发布会现场中国人寿副总裁苏恒轩表示中国人寿

通过对目前国内通货风险和投资现状等多种现状的研究，特别开发了首个返还理财收益的保险产品即“福祿金尊”两全保险（分红型），该产品具备保单借款等特点。

以下是会议实录：

主持人：刚板弦声声、皮簧阵阵，这种热烈而激昂的节拍，正如我们此时此刻的心情，非常感谢国家京剧院艺术家们在新年到来之际给我带来的精彩纷呈的表演，同时也表达了中国人寿对各位来宾诚挚的欢迎！

刚刚我们一起欣赏的是一段京剧表演《天官赐福》。不知各位是否对天冠放入手中四个对联记忆犹新？对联上写着“祝寿金”、“生存金”、“保障金”、“红利金”，四个金灿灿的“金”字到底有怎样的故事呢？，在接下来的时间里，我们将一点点帮您解答。

下面，我们正式开始此次国寿福祿金尊两全保险（分红型）上市发布会。

尊敬的各位来宾，各位媒体界的朋友们，各位和讯网的网友，女士们、先生们，大家上午好！首先做一下自我介绍，我是品牌宣传部的孙庆圆，非常荣幸能够主持今天的中国人寿福祿金尊两全保险产品上市发布会的活动。让我们用热烈的掌声欢迎参加此次发布会的领导和各位来宾，他们是：

国家京剧院副院长、艺术指导、著名京剧表演艺术家于魁智老师

中国人寿保险股份有限公司副总裁苏恒轩先生

中国人寿产品开发部总经理助理陈劲松先生

中国人寿品牌宣传部总经理王义杰先生

中国人寿个险销售部总经理助理贾慧女士

中国人寿保险股份有限公司北京市分公司副总经理杨传涌先生

主持人：同时来到这里的还有中国人寿北京市分公司营销伙伴的代表以及来自财经界媒体界的朋友们。非常欢迎大家的到来，同时为了让更多客户和朋友了解到我们保险文化和产品，这次活动我们得到了和讯网的大力支持，此次发布会也得到了和讯网的大力支持，进行网上现场直播，再次也感谢在电脑前支持我们活动的各位网友们，欢迎你们！下面首先有请中国人寿保险股份有限公司副总裁苏恒轩先生致词，有请！

苏恒轩：尊敬的于院长，尊敬的各位来宾，女士们、先生们，各位新闻界的朋友们大家好！今天我们在这里隆重举行国寿“福祿金尊”两全保险（分红型）产品上市发布会，首先我代表中国人寿保险股份有限公司向参加今天新闻发布会的各位嘉宾表示热烈的欢迎！向一直以来关心支持中国人寿，并保持友好合作的社会各界朋友表示衷心的感谢！

近年来，中国人寿始终牢记自身的发展使命和责任，坚持科学发展观，走过了一段在改革中进取，在创新中发展，在超越中壮大的历程。中国人寿已连续八年入选美国财富全球企业500强，位居第118位，连续三年入选世界品牌500强，位列第278位，是我国保险业唯一全球企业，全球品牌双500强企业。作为国内最大的寿险公司，中国人寿一直视社会责任为己任，始终关注民生问题，通过对目前国内通货风险和投资现状等多种现状的研究，我公司特别开发了首个返还理财收益的产品，就是今天我们发布的“福祿金尊”两全保险（分红型）。

刚才财神已经向大家展示了，这个产品的特点可以说“四金具备，祝君幸福”，具备保单借款等特点，我们希望真正能够为消费者有尊享无尽的财富人生，白向财富自由之路，在保险行业快速发展的今天，我们将引领客户保持发展的原则，不断加快产品的研发速度，以满足日益增长的保险需求。最后，再次感谢各位嘉宾和媒体记者的光临，2010年即将结束，我们也将马上迎来个2011年，在这岁月更新的季节，祝各位来宾新年快乐，万事大吉，谢谢！

主持人：非常感谢苏总的发言！我们刚刚讲到现在保险已经成为我们生活中非常非常熟悉的一个词汇，在我们的市场上有分红型、投资型、理财型、养老型等很多类型的保险产品，今天中国人寿推出的“福禄金尊”两全保险产品到底有什么特色，因何而开发呢？下面我们有请中国人寿保险股份有限公司产品开发部的陈劲松先生为大家做介绍，有请！

陈劲松：尊敬的于院长，尊敬的各位新闻界和媒体朋友，各位领导，各位同仁大家上午好！我是中国人寿保险股份有限公司产品开发部的陈劲松，今天由我来为大家介绍刚上市的“福禄金尊”两全保险（分红型）。

今天我主要介绍两个方面内容：“福禄金尊”产品开发背景、“福禄金尊”产品形态，“福禄金尊”产品有哪些特色。

“福禄金尊”产品开发背景：

1、首先是为了丰富我国个险产品升级，优化产品特点，兼顾保障和储蓄功能，具有一次性付息还本，身故保障和意外保障都比较高，同时具有主动养老的特点。

2、为了推动我国期交业务的发展，“福禄金尊”产品分为期间、三年、五年、十年交，主要推动我公司业务结构调整和转型。

3、满足客户储蓄理财和保险保障全方位的需求，“福禄金尊”在60岁、65岁和75岁三个年龄段可以共同返还本金给客户，较好执行了生前还本的概念，返还了以后，每年还可以继续引领生存金，我们通过寿金这个产品满足了客户储蓄理财和多种保险保障的需求。

“福禄金尊”产品的基本形态：

它的投保范围比较宽泛，它是终身险，可以短时间交，可以三年交、五年交，十年交，可以在60岁、65岁、75岁三个年龄领取祝寿金。祝寿金比例，比如60岁之前每三年返还进本保障的15%，相当于把利息替换返还给客户。每年返还保险金额的6%作为客户的普通养老，祝寿金在约定的年龄，60、65、75岁可以提前换保险费，身故保障有两段，如果客户发生身故支付基本保额的两倍，祝寿金领取日之后领取返还日的百分之百。如果发生意外支付这个保障会更高，在祝寿金领取日之前，如果有意外伤害，我们会额外支付保额的300%，同时我们开发了“福禄金尊”搭配的附加险和它一起销售。

客户可以获得的利益，生存保险金，70岁之前每三年可以领取7500元，70岁的时候有一笔提前还本，一次性领取所交的保费，把每年累计的保费226500元返还给你，同时70岁之前我们给客户发放生存金，基本保额的6%。如果是1万保额就更高了，可以达到47.525万元，70岁之后也有身故保障，相对脚底一点，返还基本保额和现金价格两种家大的幅度，同时我们还为“福禄金尊”这个产品提供了生存金累计生息和服务生息的附加功能，放在我们公司的累计账户里，我们公司给客户两个方面的账户，一是生存金账户，二是红利账户。到期按中等红利计算的话，红利累计下来，大概有410058元，两项合计达到724963元，客户交了42万，70岁可以领到72万，同时我们可以给客户发放生存金，一直身故。

我们把“福禄金尊”和重大疾病A股做出一个组合计划给客户选择，还是以30岁的南岭投保“福禄金尊”计划，选择十年交，高额10万元，70岁领取，十年累计交582万元，客户30岁前交费期十年，同时我们提供的保障是，除了前面介绍的意外身故保障和疾病身故保障以外，客户保了重大疾病，如果客户不行身故可以领取10万元，“福禄金尊”产品可以非常有效，附加险可以提供身故保障8万多元，最高可以达到100万，到70岁的时候，生存金账户87万，普通账户达到150万。

“福禄金尊”新产品特色：

三年一返还，返本前每三年返还基本保金额的15%，返本后每年返还基本保险金额的6%，领取日之后可以到终身，70岁以后，可以返还现金，这个产品传承了中国人寿一级保障的产品，同时返还的频率会增加，同时这个产品终身领取，可以领到终身，60岁、70岁以后每年返还金可以作为客户补充养老保障金。

第二个特点是身故保障，“福禄金尊”这个产品加大了保障程度，同时“福禄金尊”具有多种交费方式，可以年交，可以三年交、五年交、十年交，同时我们搭配祝寿金的产品，客户可以根据自身的需要选择不同的方式投保。

附加重疾保障，客户可以根据自身的需求，累计账户双重收益，我公司生存保险红利设立了账户，客户可以不领取，把钱放在中国人寿滚息，客户可以轻松地获得双重投资收益。客户可以获得更多的收益。

这个产品是分红险到终身，年年分红，终身分红，客户可以分享我们分红保险的境遇，通过共享我公司分红保险的收益，客户的保单可以伴随中国人寿一起成长。保单借款，资金灵活，在符合“福禄金尊”产品相关规定的前提下，客户可以根据自身的财务需要随时使用“福禄金尊”保单借款功能，借款金额最高可以达到借款时本产品现金价值的80%，以满足客户资金的不时之需。

下面我们有视频回顾一下“福禄金尊”的情况，我的介绍就到这儿，谢谢大家！

主持人：一段悠扬的古琴乐曲加上沉重的介绍，不知道在座各位对我们四个金字是否有认识呢？大家还记得我们四个金灿灿的金字吗？它们是“祝寿金”、“生存金”、“保障金”、“红利金”。如果大家有疑问，我们会有一段时间提供给大家。下面我们进行今天最隆重的仪式，就是“福禄金尊”产品上市启动仪式，下面有请启动仪式的各位嘉宾和领导上场！

国家京剧院副院长、艺术指导、著名京剧表演艺术家于魁智老师

中国人寿保险股份有限公司副总裁苏恒轩先生

中国人寿北京市分公司副总经理杨传涌先生

中国人寿个险销售部总经理助理贾慧女士

有请他们上台！

主持人：各位领导请上前一步，站在大铜尊后面，我们开始“福禄金尊”上市启动仪式倒计时，3—2—1！

主持人：现在第一张保单升了起来，代表我们这个产品正式上市了，接下来有请各位领导站在台上，接下来我们进行特殊的仪式，有请苏总把第一张保单签发给予于魁智老师！

主持人：同时我们有纪念品送给于老师，这个纪念品为特地为此次上市的中国人寿金尊。

主持人：非常感谢各位领导嘉宾，请于老师留步。于老师您好！我们都知道，在8月份的时候，中国人寿和国家京剧院签署了战略合作协议，可以说这是大型国有金融企业与国粹艺术最高殿堂的首次合作，可以说开创了先河。在过去的几十年中，您为我国国粹艺术的发展做出了很多贡献，在2004年的时候，于魁智老师也把我们的国粹唱响在维也纳金色大厅，让全世界了解了中国的京剧艺术文化，今天我们也听到了您非常精彩的唱段。

于魁智：非常感谢中国人寿的领导对我的邀请和给予对我的厚爱，国寿签署国粹，这里面既体现了中国人寿领导在不断地发展壮大自己企业的同时还不忘扶持和传承中国传统文化，给了我们支持和很好的发展平台，同时也体现了国寿所有员工对于我们中华传统文化所给予的支持和关爱，所以作为京剧从业人员我们要借助这样的良好契机和合作平台，把我们自身的艺术发展得更好，把优秀的中国传统文化京剧艺术发扬光大，所以我非常高兴，非常愿意参与所有国寿重大的活动，也衷心祝愿中国人寿在今后各项事业中能取得更大更新的成就，也祝愿我们的合作能够更加的长远！

主持人：谢谢于老师，接下来于老师将给我们带来《大登殿》的唱段，有请！

于魁智：今天我看到在座很多是保险行业的从业人员以及很多青年朋友，我们都是从青年走过来的，

要孝敬老人和父母，今天我看到产品推介里有针对老人的，所以希望我们加大这次新产品的宣传，我也希望作为一分子，回去之后影响身边的同事和朋友，大家都加入到这个保险新产品行列当中。为了表达我的心情以及对大家的敬意，我为大家演唱一首《儿行千里母担忧》。

于魁智：谢谢大家！

主持人：真的非常感谢于老师给我们带来这么精彩的表演，有请于老师在台下稍事休息一下，刚才各位嘉宾听了我们对新产品的介绍，肯定会对这个产品有深入的了解。如果大家有更为深入想了解的东西，我们接下来进入媒体问答时间。

中国金融网
华宝证券

[国寿福禄金尊两全保险\(分红型\)产品发布会实录](#)
[国寿福禄金尊两全保险\(分红型\)产品发布会实录](#)

陈劲松：加息预期对险企投资收益起到助长作用 和讯网 2010-12-22

和讯保险消息 11月22日上午，由中国人寿举办、和讯网独家财经网络支持的“福禄金尊两全保险（分红型）新品发布会”在中国人寿广场A座二层多功能厅举行，发布会现场中国人寿产品开发部总经理助理陈劲松表示分红保险是抵御通货膨胀最好的选择，分红保险可以通过每年的红利获利。中国进入加息通道，未来加息预期比较强烈，有加息预期对保险公司投资收益起到助长的作用。因为银行协议存款、债券回报都会比较高，同时每年分红账户的回报也比较可观。

他称中国人寿分红账户回报在市场上一直保持在相对比较高的水平。具体分红账户投资回报，按照保监会的要求，它属于披露得比较敏感的信息，一般大家看中国人寿的年报或半年报可以看到投资收益，今年半年报在保险三大巨头中，中国人寿比平安和太保都要高一些。

针对下一步在公布产品线 and 分红险普及覆盖上会有怎样的考虑这一话题，中国人寿副总裁苏恒轩表示中国人寿一直坚持以传统型、分红型产品为重点，适度发展投连和万能，做出这样的决策，正式基于当今的风险偏好等方面综合考量。

他表示中国人寿下一步还会继续坚持传统型分红保险产品为重点，产品方面我们会根据市场的需求，特别是以市场细分或细分人群的需求不断推出新产品。随着日后市场细分的形成，我们会更加关注专业化、差异化的经营。

中国金融网
中证网
广州证券
金库网
日信证券
渤海证券

[陈劲松：加息预期对险企投资收益起到助长作用](#)
[陈劲松：加息预期对险企投资收益起到助长作用](#)
[陈劲松：加息预期对险企投资收益起到助长作用](#)
[陈劲松：加息预期对险企投资收益起到助长作用](#)
[陈劲松：加息预期对险企投资收益起到助长作用](#)
[陈劲松：加息预期对险企投资收益起到助长作用](#)

中国人寿推出国寿福禄金尊两全保险（分红型） 金融界 2010-12-22

金融界网站保险频道12月22日讯 中国人寿12月22日正式推出“国寿福禄金尊两全保险（分红型）”产品。中国人寿保险股份有限公司产品开发部总经理助理陈劲松先生特别推荐了该款“福禄金尊”配置的中国人寿独有的“返本还收益”特别条款。

所谓“返本还收益”是指，被保险人在约定年龄一次性领取完祝寿金（客户所交保险费）后，以后每年

还可以继续从保险公司领取相当于基本保险金额6%的生存保险金，直至身故。陈劲松还表示，“福禄金尊”是一款集理财分红、意外保障、养老于一身，三年一返还、高固定收入、“提前返本”、年年有分红、高额有保障的高附加值产品，突出了“终身领取、养老无忧；身故保障，多倍关爱；一次返本，更添安心；设计灵活，随心搭配；附加重疾，提升保障；累积账户，双重收益；享受分红，分享盈余；保单借款，资金灵活”等产品特色。一张保单，三代受益，责任全面、利益丰厚，适应面广，具备很强的竞争力，预计将受到市场的极大关注。

中金在线

[国寿推出返本还收益新品“福禄金尊”](#)

国寿分红型产品占比超七成 新单占比达九成 网易 2010-12-22

网易财经12月22日讯 中国人寿保险股份有限公司副总裁苏恒轩今日向网易财经表示，截至目前，该公司分红险产品在整个产品中的业务占比已超过七成，而在新单中的占比更是高达9成。

苏恒轩是在当日举行的国寿“福禄金尊两全保险”（分红型）新品发布会间隙向网易财经作出上述表示的。

他指出，国寿的产品结构历来是以分红险为重点，辅之以适度的投连和万能险品种，未来分红险占比会进一步提高，同时将更加专注于差异化和精细化的经营，尤其是细分受众。

苏恒轩表示，在目前物价高涨的背景下，分红险是应对通胀的一个很好的工具，而国寿的分红回报率在业内一直是很高的。苏同时表示，中国进入加息通道后，保险业在银行的存款、以及债券投资的收益都会更高。

另据了解，按照中国人寿日前发布的数据显示，在新会计准则口径下，前11个月的累计保费收入约为2993亿元；而按照财政部颁发的《保险合同相关会计处理规定》执行前的要求，该数字约为人民币3120亿元，同比增长13.7%

今讯投资资讯网
牛网

[国寿分红型产品占比超七成 新单占比达九成](#)
[国寿分红型产品占比超七成 新单占比达九成](#)

国寿“福禄金尊”隆重上市 盐城晚报 2010-12-22

朱建国

本报讯 2011年1月1日，中国人寿为顺应国家“十二五”规划关注民生、富民福民的要求，在业内率先推出十二五富民第一险——“福禄金尊”。该款产品是2011年首选理财产品，也是国内唯一一款返本后还终身受益的理财产品，开辟了国寿理财产品的新纪元。

目前市场上理财产品层出不穷，通过购买理财产品，使资金保值增值，已经成为投资者家庭财务规划中不可缺少的一部分。面对CPI连续增长现状，纷繁复杂的投资理财产品的纷拥踏至，中国的投资者更关心的是保证本金安全的同时还能够有效地抵御通货膨胀。理财规划师建议大家：选择理财产品既要关注资金的运作安全性同时更要关注资金增值的持久性。在目前经济形态下，购买寿险理财产品是个人金融资产保全的最佳方式，是最安全的避风港。

据中国人寿相关负责人介绍此款产品不但保留了以往分红保险的年年分红、累积生息、定期返还等畅销元素，还开创了返本还终身分红的先河，不仅仅保证资金运作的灵活性、财富增值的稳健性，同时使投资资金能够最大限度抵御不可避免的通货膨胀，是价值保险的典范。

福禄金尊投保范围较广，出生28日以上、55周岁以下身体健康者均可作为被保险人，缴费方式可选择3年、5年、10年，祝寿金领取时间可选择60岁、65岁、70岁，而保障一直相伴终身。被保险人不但可以在约定领取日将所交保费全额领取，同时还可以终身享受生存金，即在祝寿金领取前，每三年享有基本保额的15%，领取后仍可享有基本保额的6%的生存金，真正体现了返本后终身受益的特点。另外，作为一款分红保险，从保单生效即享有高额分红，直至终身，最大限度的让资金保值增值；同时拥有保单借款功能确保资金灵活，当客户急需用钱时，就可以申请办理保单贷款获得急用现金，而保障部分依然是有效的；此外该产品对疾病、意外身故均提供高额保障，全方位满足了投资者对理财产品多元化的需求。

中国人寿相关负责人表示，为了顺应民意承担社会责任，最大限度满足消费者对理财产品的需求，公司对福禄金尊产品的开发进行了精准定位，围绕返本还收益这个中心点，即返本后还有生存金、红利金、保障金及借款权益，让客户的利益最大化，同时有约定返本快、返本收益稳、终身分红久、领取金额高、身故保障全五大特色。充分体现富民福民的理念，让广大的投资者能够充分体验价值保险的魅力。

“福禄金尊”即将正式面世 处州晚报 2010-12-22

自中国人寿福禄系列新品上市以来，“福禄风暴”迅速席卷全国，数以万计的客户纷纷把“福禄”系列作为保险理财的首选产品。据了解，中国人寿新一代福禄产品——“福禄金尊”又将于2011年1月1日在丽水闪亮登场，在新春即将来临之际，为您的家庭添“福”增“禄”。

国寿福禄金尊两全保险（分红型）是中国人寿首款“返本后还收益”的保险理财产品。此款产品是中国人寿针对广大市民普遍关注的个人资产的保值增值的需求，依托自身雄厚实力和多年寿险产品的开发经验，特别推出一款全新专业理财产品。相比其他保险理财产品有以下几个突出特点：一是定期返还见效快收益递增节节高；二是约定返本还收益 终身领取不封顶；三是高额保障倍呵护 坐享红利可复利；四是保单借款解危机 迈向财富自由路。客户投保福禄金尊后，可以轻松享受生存金返还、祝寿金给付、红利派发、保单借款、高额保障等多项权益。可以说福禄金尊是一款满足个人家庭保险理财需求的全能型产品！

借助中国人寿的多渠道销售网络及健全的服务平台，“福禄金尊”势必会在处州大地再次掀起新一轮的“个人保险理财热”。周睿

应对通胀，国寿推出“返本还收益”保险 搜狐网 2010-12-22

近日，中国人寿推出最新款的分红型保险产品——国寿福禄金尊两全保险（分红型）。该产品以“抗通胀、保资产”为特点，通过保费的定期投入和生存保险金的定期返还，帮助理财人士获得长期稳定的现金流，其创新的特点是“返本还收益”，即被保险人在约定年龄一次性领取完祝寿金（客户所交保险费）后，以后每年还可以继续从保险公司领取相当于基本保险金额6%的生存保险金，直至身故。

各种情况显示，通胀加速到来，我们面临的资产缩水的同时，还面临着物价的上涨：从日常消费品到奢侈品，从洗发水、大白菜到香奈尔、羽绒衫。在这个时代，满足客户中长期理财和资产保值的同时，又能兼顾到中短期的投资收益和现金流，才是优势金融产品抗衡通胀时代的精髓。

中国人寿保险股份有限公司产品开发部总经理助理陈劲松先生表示，“福禄金尊”是一款集理财分红、意外保障、养老于一身，三年一返还、高固定收入、“提前返本”、年年有分红、高额有保障的高附加值产品，突出了“终身领取、养老无忧；身故保障，多倍关爱；一次返本，更添安心；设计灵活，随心搭配；附加重疾，提升保障；累积账户，双重收益；享受分红，分享盈余；保单借款，资金灵活”等产品特色。

中国人寿是最早销售分红保险的公司，早在1998年就在深圳推出了国内保险市场的第一款分红产品，目前已基本形成了覆盖不同客户群体、涵盖多种保障范围、丰富完善的分红保险产品体系，中国人寿分红产品也引领了行业产品的创新，该款产品保留了传统分红保险的畅销元素，如分红、累积生息、定期返还

等，同时又开创了“返本还收益”的先河。（作者：万璐）

沈阳网

[应对通胀，国寿推出“返本还收益”保险](#)

国寿新产品“福禄金尊”：返本还收益 中国人寿 2010-12-22

2010年12月22日，中国人寿“国寿福禄金尊两全保险（分红型）”产品上市发布会在京举行，正式推出这一款全民理财时代的“全能”保险产品。

中国人寿保险股份有限公司产品开发部总经理助理陈劲松先生特别推荐了该款“福禄金尊”配置的中国人寿独有的“返本还收益”特别条款。所谓“返本还收益”是指，被保险人在约定年龄一次性领取完祝寿金（客户所交保险费）后，以后每年还可以继续从保险公司领取相当于基本保险金额6%的生存保险金，直至身故。

陈劲松还表示，“福禄金尊”是一款集理财分红、意外保障、养老于一身，三年一返还、高固定收入、“提前返本”、年年有分红、高额有保障的高附加值产品，突出了“终身领取、养老无忧；身故保障，多倍关爱；一次返本，更添安心；设计灵活，随心搭配；附加重疾，提升保障；累积账户，双重收益；享受分红，分享盈余；保单借款，资金灵活”等产品特色。一张保单，三代受益，责任全面、利益丰厚，适应面广，具备很强的竞争力，预计将受到市场的极大关注。

发布会上，中国人寿保险股份有限公司副总裁苏恒轩先生表示，通过对目前国内老龄化趋势、通货膨胀和投资风险等多重现状的判断，本着服务客户、勇担责任的原则，特别开发了这款“返本还收益”的理财产品。

中国人寿分红新品“福禄金尊”即将震撼上市 淮安日报 2010-12-21

本报讯 为庆贺中国人寿分红型保险产品上市10周年，领航寿险业的中国人寿将在2011年1月1日隆重推出回馈新老客户的国内首款返本后收益的分红理财保险——国寿“福禄金尊”两全保险产品，为淮安市民添“福”增“禄”。

国寿“福禄金尊”两全保险产品是公司的“十二五”富民第一险，保留了以往分红保险年年分红、累积生息、定期返还等畅销元素，同时开创了业内返本后还终身分红的先河。凡出生二十八日以上、五十五周岁以下身体健康者均可作为被保险人投保，被保险人可选择60岁、65岁、70岁三个年龄其中之一为约定领取祝寿金时间，全额领取所交保费，其后仍可以终身享受生存金。

该产品兼具分红、保障、返本、返还、借款五项功能，不仅能为客户保证资金运作的灵活性、财富增值的稳健性，同时使投资资金能够最大限度抵御通货膨胀预期带来的影响，开辟了国寿保险理财产品的新纪元。

中国人寿自福禄系列新品上市以来，“福禄风暴”就迅速席卷全国，数以万计的客户纷纷把“福禄”系列作为保险理财的首选产品。福禄金尊两全保险，作为一种新型的家庭理财工具，迎合高通胀时代百姓需求，将为当前渐趋火爆的个人理财市场增添新的亮点，为追求稳健理财的家庭提供最好的选择。王 君

中国人寿“福禄金尊”产品隆重上市 遂宁日报 2010-12-21

2010年12月，中国人寿隆重推出国内首款先还本后养老的富民理财险“国寿福禄金尊两全保险（分红

型)”产品。此款产品是中国人寿针对广大市民普遍关注的养老及个人资产的保值增值需求，依托自身雄厚实力和多年寿险产品的开发经验，特别推出的一款全新专业养老理财产品。

据介绍，该款“福禄金尊”保障计划具有六大特点。一是高额领取时间长，在祝寿金领取前，每3年领取生存金，祝寿金领取后，每年领取生存金，直至终身；二是身价保障高，领取祝寿金前因病身故，按本合同所交保险费与2倍保险金额之和赔付。最高意外身故保障金，按所交保险费与5倍保险金额之和赔付；三是定期返本，按合同约定的年龄返还所交全部保险费作为祝寿金；四是返本后还收益，祝寿金领取后，每年还领取生存金、年年保单分红、保障终身、还可保单借款，直至终身；五是年年有分红可抵御通胀；六是变现方式灵活，保险合同生效10天后，最高可借保单现金价值的80%，真正实现资金的二次运作。

此外，该款产品还是高附加值理财产品，而且生存金还可以累积生息，复利计息，是一款满足个人家庭保险理财需求的全能型产品。（记者 党倩）

投保案例：

福先生，30岁，投保国寿福禄金尊两全保险（分红型），10年缴费，选择60岁领取祝寿金，每年缴费：65260元，基本保额：100000元。合计交费：65260元/年×10年=652600元

利益分析：

生存保险金：60岁前每3年领取15000元，共领10次，合计领取150000元；60岁后每年领取6000元，假设至90岁领180000元。

祝寿金：60岁时获得652600元祝寿金

身故保险金：祝寿金领取之前：最高身故保障金为500000元+所交保费；

最低身故保障金为200000元+所交保费；

祝寿金领取之后：身故保障金为100000元或现金价值较大者；

保单红利：假设至90岁，分享保险公司的经营成果，按中等红利预计达2629695元。红利金额是不确定的，实际红利金额根据分红保险业务实际经营情况决定。保单总收益=生存保险金+祝寿金+保单红利=3282328元。

遂宁新闻网

[中国人寿“福禄金尊”产品隆重上市](#)

中国人寿“福禄金尊”新产品即将在赣州上市 赣州金融网 2010-12-21

（赣州金融网讯）12月19日，从中国人寿赣州分公司2011年“开门红”启动会上获悉，中国人寿“福禄金尊”新产品将于明年元旦在赣州上市。

启动会上，中国人寿江西省分公司讲师黄轶宏对赣州分公司总经理室成员、机关各部门经（副）理、各营业单位经理室成员、各渠道销售主管、组训、优秀主管、业务精英等共1000余人进行了“福禄金尊”新产品宣导。

“中国人寿福禄金尊两全保险”是中国人寿首款“返本后还收益”的全能型理财产品，60岁前有钱领，60岁返本金，返本后每年还可领取生存金、红利金，享受保障金、借款金，具有“返本后还收益、领取频率高、保障范围广”的特点。

中国人寿“福禄金尊”即将面世 鞍山日报 2010-12-20

为庆贺中国人寿分红型保险产品上市10周年，中国人寿将在2011年1月1日推出国内首款返本后收益的分红理财保险——国寿福禄金尊两全保险产品。该产品属于“分红的存款”，既确保本金返还，又确保本金拿回后还有生存金、分红金、保障金、借款金等多种收益，保本增值，安全稳定，是一款符合当前家庭理财需求的产品。

本金返还 再加四种收益

福禄金尊是全能型理财产品，集理财、养老、子女教育于一身。其最大的亮点在于返本还收益，具有保障高、返本快、综合收益高、一张保单三代受益的特点。客户在购买该产品时可以约定60岁、65岁或70岁领取养老金，领取本金后还可以享受每年返还生存金、分红收益、保单借款、身故保障直至终身等收益。这意味着客户在享受保险最根本的保障功能的同时，还可以给自己建立一个长期的理财和健康保障通道。

固定返还“利息” 复利增值来养老

客户购买该产品若约定70岁领取养老金，那么70岁前每三年领取生存金和每年领用分红金，就相当于把钱存保险公司产生“利息”，客户可以将这笔“利息”保存在保险公司，以复利方式累计生息，等50岁时把累计的生存金一次性领取作为养老补充，等60岁时把累计的分红金一次性领取作为养老补充，而到了70岁又可以从保险公司领取本金作为养老补充，真正提高自己的老年生活品质。

保单“借款”变现 资金二次运作

该产品跟其他分红型险种一样具有保单“借款”功能，为投保大额保险的客户解除后顾之忧。客户可以直接向保险公司进行保单借款，使保单能在需要之时变现应急，使投资更具灵活性。

适应需求强 投保范围广

从出生28天以上到55周岁的身体健康者，均可投保福禄金尊两全保险。它不仅适合企业老板的理财需求，也可以解除上班族的养老和投资难题，同时对小孩及早做好教育和成长规划有帮助。

中国人寿福禄金尊保险因具有消费群体覆盖面广、产品渗透性强、投资保障功能强等诸多优势，满足各个年龄层次、各种不同领域消费者的需求。金融界人士认为，该产品有存款般安全性，有传统保险的保障度，有投资证券一样的回报期望，为大量非生产经营性资金找到了一条合适的投资渠道，吻合现代人理财生活需求，有望成为2011年投资理财新宠。赵晓英

热烈庆祝中国人寿“福禄金尊”新产品隆重上市 半岛晨报 2010-12-17

中国人寿保险股份有限公司是国内最大的专业寿险公司，总部设在北京。公司在纽约、香港和上海三地上市，成为国内首家“三地上市”的金融保险企业。公司始终以领跑者的身份带动中国寿险业的强劲增长。目前，公司总市值位列全球上市寿险公司第一。

中国人寿连续8年跻身《财富》全球企业500强，2010年位居118位；连续2年入选世界品牌500强，品牌价值已高达824.37亿元，是我国唯一的“双世界500强”保险企业。所属寿险公司位列《福布斯》全球上市企业2000强的第72位，高居英国《金融时报》全球市值500强企业第31位，为全球寿险公司之首。中国人寿已发展成为具有广泛国际影响的中国最大的综合性保险集团。

大连市分公司是总公司下设的36个省级分公司之一，共有管理人员450余人，营销员4000余人。所属的60多家分支机构、1000多家银行和邮政储蓄代理网点构成覆盖全市城乡的分销网络。

2008年5月，在大连理财市场首选品牌评选活动中，公司荣获市民信赖理财首选品牌、具公信力及创新业务首选品牌、保险理财首选品牌、健康保险首选品牌、投资型险种首选品牌五项大奖。

2009年6月，由媒体与大连市银行业协会、大连市证券期货业协会、大连市保险行业协会等金融主管部门联合主办的"2008-2009年度大连市最佳理财（融资）服务机构评选"中大连市分公司荣获最具稳健性保险公司、最具客户信赖保险公司两项大奖。

2010年5月，由半岛晨报社、中外名牌杂志社主办，金融专业标准委员会、中国注册理财规划师协会、香港财务策划师协学术支持的"2010大连十佳理财师（团队）评选"活动中大连市分公司理财规划服务团队荣获2010年大连优秀理财团队。

2010年6月，由媒体与大连市银行业协会、大连市证券期货业协会、大连市保险行业协会等金融主管部门联合主办的"大连市五星理财（融资）服务机构评选"活动中，大连市分公司荣获年度五星理财（融资）服务机构、五星理赔服务机构和五星客户信赖机构三项大奖

2010年11月，由媒体开展的第六届大连理财市场调查活动中，荣获"2010白金理财机构"。

中国人寿大连市分公司将继续以国字品牌、优良服务、雄厚实力，勇于承担社会责任，为大连寿险业做出新贡献。

“十二五”富民第一险国寿“福禄金尊”隆重上市 盐阜大众报 2010-12-17

本报讯（朱建国） 2011年1月1日，中国人寿为顺应国家“十二五”规划关注民生、富民福民的要求，在业内率先推出十二五富民第一险——“福禄金尊”。该产品是2011年首选理财产品，也是国内唯一一款返本后还终身受益的理财产品，开辟了国寿理财产品的新纪元。

目前市场上理财产品层出不穷，通过购买理财产品，使资金保值增值，已经成为投资者家庭财务规划中不可缺少的一部分。面对CPI连续增长现状，纷繁复杂的投资理财产品的纷拥踏至，中国的投资者更关心的是保证本金安全的同时还能够有效地抵御通货膨胀。理财规划师建议大家：选择理财产品既要关注资金的运作安全性同时更要关注资金增值的持久性。在目前经济形态下，购买寿险理财产品是个人金融资产保全的最佳方式，是最安全的避风港。

据中国人寿相关负责人介绍此款产品不但保留了以往分红保险的年年分红、累积生息、定期返还等畅销元素，还开创了返本还终身分红的先河，不仅仅保证资金运作的灵活性、财富增值的稳健性，同时使投资资金能够最大限度抵御不可避免的通货膨胀，是价值保险的典范。

福禄金尊投保范围较广，出生28日以上、55周岁以下身体健康者均可作为被保险人，缴费方式可选择3年、5年、10年，祝寿金领取时间可选择60岁、65岁、70岁，而保障一直相伴终身。被保险人不但可以在约定领取日将所交保费全额领取，同时还可以终身享受生存金，即在祝寿金领取前，每三年享有基本保额的15%，领取后仍可享受基本保额的6%的生存金，真正体现了返本后终身受益的特点。另外，作为一款分红保险，从保单生效即享有高额分红，直至终身，最大限度的让资金保值增值；同时拥有保单借款功能确保资金灵活，当客户急需用钱时，就可以申请办理保单贷款获得急用现金，而保障部分依然是有效的；此外该产品对疾病、意外身故均提供高额保障，全方位满足了投资者对理财产品多元化的需求。

中国人寿相关负责人表示，为了顺应民意承担社会责任，最大限度满足消费者对理财产品的需求，公司对福禄金尊产品的开发进行了精准定位，围绕返本还收益这个中心点，即返本后还有生存金、红利金、保障金及借款权益，让客户的利益最大化，同时有约定返本快、返本收益稳、终身分红久、领取金额高、身故保障全五大特色。充分体现富民福民的理念，让广大的投资者能够充分体验价值保险的魅力。

“福禄金尊”正式面世 青岛日报 2010-12-17

自中国人寿福禄系列新品上市以来，“福禄风暴”迅速席卷全国，数以万计的客户纷纷把“福禄”系列作为保险理财的首选产品。12月15日，中国人寿新一代福禄产品——“福禄金尊”闪亮登场，在2011年新春即将来临之际，为大众家庭添“福”增“禄”。

国寿福禄金尊两全保险（分红型）是中国人寿首款“返本后还收益”的保险理财产品。此款产品是中国人寿针对广大市民普遍关注的个人资产的保值增值的需求，依托自身雄厚实力和多年寿险产品的开发经验，特别推出一款全新专业理财产品。相比其他保险理财产品有以下几个突出特点：一是定期返还见效快 收益递增节节高；二是约定返本还收益 终身领取不封顶；三是高额保障倍呵护 坐享红利可复利；四是保单借款解危机 迈向财富自由路。客户投保福禄金尊后，可以轻松享受生存金返还、祝寿金给付、红利派发、保单借款、高额保障等多项权益，它将是一款满足个人家庭保险理财需求的全能型产品。

借助中国人寿的多渠道销售网络及健全的服务平台，“福禄金尊”也将在岛城掀起新一轮的“个人保险理财热”。陈顺永 孙丕亮

“福禄金尊”正式面世 青岛晚报 2010-12-17

自中国人寿福禄系列新品上市以来，“福禄风暴”迅速席卷全国，数以万计的客户纷纷把“福禄”系列作为保险理财的首选产品。12月15日，中国人寿新一代福禄产品——“福禄金尊”又闪亮登场，在2011年新春即将来临之际，为岛城家庭添“福”增“禄”。

国寿福禄金尊两全保险（分红型）是中国人寿首款“返本后还收益”的保险理财产品。此款产品是中国人寿针对广大市民普遍关注的个人资产的保值增值的需求，依托自身雄厚实力和多年寿险产品的开发经验，特别推出一款全新专业理财产品。相比其他保险理财产品有以下几个突出特点：一是定期返还见效快，收益递增节节高；二是约定返本还收益，终身领取不封顶；三是高额保障倍呵护，坐享红利可复利；四是保单借款解危机，迈向财富自由路。客户投保福禄金尊后，可以轻松享受生存金返还、祝寿金给付、红利派发、保单借款、高额保障等多项权益。可以说福禄金尊是一款满足个人家庭保险理财需求的全能型产品。

国寿“福禄金尊”两全分红险将面市 温州都市报 2010-12-16

为庆贺中国人寿分红型保险产品上市10周年，中国人寿将在2011年1月1日推出国内首款返本后收益的分红理财保险——国寿福禄金尊两全保险产品。该产品属于“分红的存款”，既确保本金返还，又确保本金拿回后还有生存金、分红金、保障金、借款金等多种收益，保本增值，安全稳定，是一款符合当前家庭理财需求的产品。

本金返还 再加四种收益

福禄金尊是全能型理财产品，集理财、养老、子女教育于一身。其最大的亮点在于返本还收益，具有保障高、返本快、综合收益高、一张保单三代受益的特点。客户在购买该产品时可以约定60岁、65岁或70岁领取养老金，领取本金后还可以享受每年返还生存金、分红收益、保单借款、身故保障直至终身等收益。这意味着客户在享受保险最根本的保障功能的同时，还可以给自己建立一个长期的理财和健康保障通道。市区张先生准备给自己购买30万元的福禄金尊，规划60岁领取本金前享有的生存金和分红金，在60岁领取本金后还享有生存金、分红金、借款金和保障金四种收益，万一60岁前发生什么意外，也有一大笔钱留给家人备用，在本金返还的情况下，实际上相当于用银行的利息换取了保障、分红等多种收益，这样既避免了资金存银行利息少和民间借贷风险大的弊病，也为自己的闲置资金找到了新的出路。

固定返还“利息” 复利增值来养老

客户购买该产品若约定70岁领取养老金，那么70岁前每三年领取生存金和每年领用分红金，就相当于把钱存保险公司产生“利息”，客户可以将这笔“利息”保存在保险公司，以复利方式累计生息，等50岁时把累计的生存金一次性领取作为养老补充，等60岁时把累计的分红金一次性领取作为养老补充，而到了70岁又可以从保险公司领取本金作为养老补充，真正提高自己的老年生活品质。市区潘女士就看重该产品的养老功能，准备给自己购买20万元的福禄金尊。她说，目前国家规定的基本养老金目标替代率为60%，也就是没有其他收入来源的退休职工，收入会比退休前降低大约40%，因此她在保险需求上就是希望通过保险的长期储蓄功能实现家庭理财，帮助自己完成退休金和家庭保障计划。

保单“借款”变现 资金二次运作

该产品跟其他分红型险种一样具有保单“借款”功能，为投保大额保险的客户解除后顾之忧。客户可以直接向保险公司进行保单借款，使保单能在需要之时变现应急，使投资更具灵活性。一直从事外贸生意的陈先生，在认真研究了福禄金尊后，认为该产品拿回本金后还有多种收益，让自己平时闲置的资金可以增值，同时也能在生意应急时借款变现，避免资金浪费，实现“一笔资金两次运作”，因此符合他的理财需求。

适应需求强 投保范围广

从出生28天以上到55周岁的身体健康者，均可投保福禄金尊两全保险。它不仅适合企业老板的理财需求，也可以解除上班族的养老和投资难题，同时对小孩及早做好教育和成长规划有帮助。市区精明的程女士早有打算，随着我国教育水平的不断提高，教育费用也不断上升，事先给孩子准备一笔未来的教育金，是现在就要考虑的事情。她表示要为刚满月的儿子购买一份福禄产品，储蓄一笔资金，为孩子将来成长过程中的资金需求早做准备。

国寿福禄金尊保险因具有消费群体覆盖面广、产品渗透性强、投资保障功能强等诸多优势，满足各个年龄层次、各种不同领域消费者的需求。金融界人士认为，该产品有存款般安全性，有传统保险的保障度，有投资证券一样的回报期望，为大量非生产经营性资金找到了一条合适的投资渠道，吻合现代人理财生活需求，有望成为2010年投资理财新宠。林西

中国人寿分红新品“福禄金尊”即将震撼上市 南充晚报 2010-12-16

据悉，领航寿险业的中国人寿将在2011年1月1日隆重推出国寿福禄金尊两全保险，该产品集子女教育、养老保障、理财规划、高额保障、保证还本于一身，迎合高通胀时代百姓需求，为渐趋火爆的个人理财市场增添新的亮点。

南充国寿相关负责人介绍，该产品的优势非常突出，一是返本还收益，60岁返本金，返本前后均可领取生存金、红利金、保障金；二是领取频率高，返本前每3年一次、返本后每年一次领取生存金；三是抵御通胀强，分红金和生存金均可按复利累积升息，有效应对通胀压力；四是身故保障高，特别是意外保障最高达保额的5倍加本金；五是交费方式多，有3年、5年、10年三种交费期供选择；六是变现灵活，有保单借款功能，可实现资金的二次运作。

“福禄金尊”今日面世 青岛财经日报 2010-12-15

第1财金专讯（记者 姜亚玲 巩国强）12月15日，中国人寿新一代福禄产品——“福禄金尊”闪亮登场，为岛城市民添“福”增“禄”。国寿福禄金尊两全保险（分红型）是中国人寿首款“返本后还收益”的保险

理财产品。

此款产品是中国人寿针对广大市民普遍关注的个人资产的保值增值的需求，依托自身雄厚实力和多年寿险产品的开发经验，特别推出一款全新专业理财产品。相比其他保险理财产品有以下几个突出特点：一是定期返还见效快收益递增节节高；二是约定返本还收益终身领取不封顶；三是高额保障倍呵护坐享红利可复利；四是保单借款解危机迈向财富自由路。客户投保福禄金尊后，可以轻松享受生存金返还、祝寿金给付、红利派发、保单借款、高额保障等多项权益。可以说福禄金尊是一款满足个人家庭保险理财需求的全能型产品！

中国人寿“福禄家族”添新丁 青岛早报 2010-12-15

第一理财专讯 自中国人寿福禄系列新品上市以来，数以万计的客户纷纷把“福禄”系列作为保险理财的首选产品。12月15日，中国人寿新一代福禄产品——“福禄金尊”再次登场，成为“福禄家族”新成员。

据介绍，国寿福禄金尊两全保险（分红型）是中国人寿首款“返本后还收益”的保险理财产品。此款产品是针对广大市民普遍关注的个人资产的保值增值的需求，特别推出一款全新专业理财产品。

相比其他保险理财产品有以下几个突出特点：一是定期返还见效快 收益递增；二是约定返本还收益，终身领取不封顶；三是高额保障 坐享红利可复利；四是保单借款解危机。投保福禄金尊后，可以轻松享受生存金返还、祝寿金给付、红利派发、保单借款、高额保障等多项权益。（记者 崔菁菁）

中国人寿“福禄金尊”正式面世 城市信报 2010-12-15

12月15日，中国人寿新一代福禄产品——“福禄金尊”闪亮登场，据了解，自中国人寿福禄系列新品上市以来，“福禄风暴”迅速席卷全国，数以万计的客户纷纷把“福禄”系列作为保险理财的首选产品。在2011年新春即将来临之际，中国人寿新一代福禄产品推出新产品，为家庭理财添“福”增“禄”。

国寿福禄金尊两全保险(分红型)是中国人寿首款“返本后还收益”的保险理财产品。据了解，这款产品是中国人寿针对广大市民普遍关注的个人资产的保值增值的需求，依托自身雄厚实力和多年寿险产品的开发经验，特别推出一款全新专业理财产品。

据悉，与其他保险理财产品相比，福禄金尊具有几个明显突出特点，首先，定期返还，实现收益递增；其次是约定返本还收益，终身领取不封顶；三是高额保障倍呵护，坐享红利可复利；四是保单借款解危机，迈向财富自由路。投保人可以轻松享受生存金返还、祝寿金给付、红利派发、保单借款、高额保障等多项权益，使得福禄金尊是一款满足个人家庭保险理财需求的全能型产品！

半岛网

[中国人寿“福禄金尊”正式面世](#)