

福禄满堂媒体宣传集锦（第四期）

截止至 9 月 25 日

华商财富网

中国人寿新品福禄满堂上市 姚明购首单

中国人寿作为中国保险业的中流砥柱，将成为您选择个人养老金计划的优选。中国人寿一直积极承担社会责任，立足行业、满足广大市民的养老需求，推出一款理财型养老新产品“国寿福禄满堂养老年金保险（分红型）”，此产品集养老、保障、理财、增值等功能于一体，是人人都需要的好产品。

个人养老金

保障退休生活

全国已经提前进入到老龄化社会，现行的社会保障体系已经面临巨大压力。专家表示，完善的养老保障应该由 30% 的社会养老保险、30% 的企业年金和 40% 的个人理财养老组成，也就是说，晚年的生活品质很大一部分是靠个人在职时的养老理财方式选择。

为此，通过个人养老金计划提升退休后的生活质量，成为北京市民理财规划的必然选择。

姚明购得

福禄满堂首单

近日，中国人寿养老保险家族再添新军，正式推出一款为退休生活倾心打造的全新的养老年金保险产品——“福禄满堂”。该款产

品集养老金领取和分红收益双高特点，兼具疾病和意外保障于一体，是对现有养老保险产品的进一步升级。为让广大消费者受惠于这种灵活便捷的养老保险方式，福禄满堂投保范围较广，从出生 30 天到 64 周岁皆可投保。为体现该产品的灵活性，其缴费方式可选择一次性交付、5 年、10 年或 20 年，开始领取可选择 50、55、60 或 65 岁，领取方式可选择年领、月领两种，不论何时领取，保证最少领取 20 年或至 85 岁。

作为增额年金，福禄满堂首年给付的养老年金按保险合同载明的领取金额确定，从下一个保单年度起，每个保单年度的年金给付在首年给付标准基础上，每年增加 5%，直至约定领取期限届满，越早投保收益越多且在部分年龄段保证达到翻倍还本，可谓“年年递增，老来尊荣”。

区别于市场其他保险产品，福禄满堂的专业性体现在前期没有返还年金的概念，对消费者而言是做到专款专用，对保险公司而言是保证资金运作的周期较长，而这种设计的最大优势是着眼于消费者的利益，体现在年金领取金额高，从保单生效至保险期满均享有高额分红，不领取的养老金和红利可以累积生息，保值增值。

此外，该产品对疾病、意外身故均设有保障。在年金领取前，因疾病身故返还所交保费或现金价值，因意外身故返还所交保费的两倍或现金价值。在年金领取期间，身故按约定领取期限内尚未领取的各期养老年金之和一次性给付身故保险金。

中国人寿相关负责人表示，“从呼吁个人养老模型的建立，到望、

闻、问、切退休生活，福禄满堂产品集聚了灵活领取，金额较高；递增领取，抵御通胀；全程分红，分享盈余；累积生息，双重收益；身故还本，意外多倍；保证领取，养老无忧等特点，希望真正能够为消费者的退休生活量身定做‘金色晚年’。”

据了解，这款养老新品在上海的试销期即被男篮巨擘姚明签下了第一单。

全程分红 分享盈余

保险期间持续分红，客户可以分享我公司经营分红保险的盈余。特别是年金领取分红，打破了行业中养老险只在积累期分红的传统设计模式；进入领取期的分红还能增加养老金的实际领取金额，从而有效抵御通胀。

灵活领取 量身定制

产品设 50、55、60 和 65 岁四种年金领取年龄；20 年与至 85 岁两种年金领取年限；平准与增额两种年金领取类型；年金还可以选择年领或月领。以上组合灵活搭配，为客户量身定制养老计划。

增额领取 抵御通胀

福禄满堂产品特别设计了每年递增 5% 的养老金增额领取方式，打消客户对未来通胀的担心和忧虑，更好地满足广大客户的增值养老需求。

身故返本 意外翻倍

被保险人于年金领取前身故保证返本。为体现对客户意外风险的额外关怀，特别提高了意外身故保障，意外身故返两倍所交保费。

累计账户 双重收益

公司为养老金与红利分别设立累积生息账户,每期的养老金与红利可以进入各自的累积账户中按年复利累积生息,客户轻松获得双重投资收益,从而使该产品兼具理财与养老功能。

(2010-09-21)

新华网

广东分红险热销保障"金色晚年"

广东已进入老龄化时期,加上近期股市、楼市前景不明的影响,兼顾投资和保障功能的分红险受到市民青睐,可为市民提高“金色晚年”保障。

根据联合国规定,一个国家或一个地区60岁以上老年人口占10%以上,或65岁以上老年人口占7%以上,标志着其进入老龄化国家或地区的行列。中国人寿广东省分公司有关负责人说,2008年广东常住人口9544万,平均预期寿命为74.5岁,65岁以上人口占7.9%。广东的老龄化问题比全国更早、更严重。

记者在采访中了解到,新会计准则实施后,从保险公司经营利益出发,以往销售投连险和万能险为主的公司慢慢转为销售分红险。中国人寿广东省分公司个人业务销售部总经理罗茜说,兼顾投资和保障功能的分红险,将成为下半年乃至明年保险市场的主力产品。9月初,中国人寿在广东推出一款新的养老保险品种“福禄满堂”,该产品集养老金领取和分红收益于一体,在约定到期才能领取养老金,专款投入专用养老,可为市民提高“金色晚年”保障。

据介绍，“福禄满堂”投保范围较广，从出生30天到64周岁皆可投保。其缴费方式较灵活，可选择一次性交付、5年、10年或20年，开始领取时间可选择50岁、55岁、60岁或65岁，领取方式可选择年领、月领两种。此外，该产品对疾病、意外身故均设有保障。

广东保监局的统计数据显示，2010年上半年，广东（不含深圳）人身保险公司各产品原保险保费收入八成贡献来自分红型产品。中国人寿广东省分公司理财顾问认为，完善的养老保障应该由30%的社会养老保险、30%的企业年金和40%的个人理财养老组成。

(2010-09-22)

大江财经

福禄满堂，“罩”顾全家

中国人寿为积极响应国务院号召，有效补充老百姓养老保障，将于9月1日隆重推出顶级养老保险“国寿福禄满堂养老年金保险(分红型)”。该保险产品在目前市场养老保险老化、保障不全面、收益不高等方面大力革新，做到养老保障与投资收益两结合，弥补了市场上这类产品的空白，为百姓在考虑养老与投资理财方面的需求又增添了一个很好的选择。

在采访中了解到，国寿新推出的这款养老保险产品在意外保障、养老回报、投资收益、保险金领取方式几方面突破传统养老保险的格局，创造了全新的市场亮点。

作为顶级养老保险，这款保险产品在基于传统养老保险的基础

上，增添了高额的意外保障；0 岁即可投保，提早养老规划，领取方式灵活，保证最少领取 20 年养老金；在确保超额返本的基础上还增添了分红功能，弥补了传统养老保险保障低、收益低的不足之处；此外，还首次采取养老金递增领取方式，养老金领取金额逐年递增，越老越有钱，越老越值钱。可谓是：年年有分红，月月有养老，天天有保障，人人都需要！

中国人寿 2009 年经营成绩喜人，投资收益率较之 2008 年大幅度升，这与国寿一直以来稳健的经营投资策略有关。且国寿在市场上的品牌的价值与良好的市场口碑也备受社会好评，相信国寿此次推出的福禄满堂养老保险一定能为公众丰富和完善自己的养老规划。

(2010-09-17)

腾讯财经

中国人寿推出养老年金保险产品“福禄满堂”

2010 年 9 月 1 日，中国人寿养老保险家族再添新军，正式推出一款为退休生活倾心打造的全新的养老年金保险产品——“福禄满堂”。该款产品集养老金领取和分红收益双高特点，兼具疾病和意外保障于一体，是对现有养老保险产品的进一步升级。

在国内老龄化加剧、投资风险和通货膨胀的羁绊下，社会养老保障越来越难以独当一面。在此背景下，要保证退休生活品质 and 人生安全，具有品牌保证且只针对养老生活设计的专业保险产品，不失为未来养老生活的“福音”。据了解，这款养老新品在上海的试销期即被男篮巨擘姚明签下了第一单。上海市民对这款产品也非常认同，从 8

月 1 日投放市场以来，保费收入超过 5000 万。

福禄满堂：金色晚年“定心丸”

为让广大消费者受惠于这种灵活便捷的养老保险方式，福禄满堂投保范围较广，从出生 30 天到 64 周岁皆可投保。为体现该产品的灵活性，其缴费方式可选择一次性交付、5 年、10 年或 20 年，开始领取可选择 50、55、60 或 65 岁，领取方式可选择年领、月领两种，不论何时领取，保证最少领取 20 年或至 85 岁。

作为增额年金，福禄满堂首年给付的养老年金按保险合同载明的领取金额确定，从下一个保单年度起，每个保单年度的年金给付在首年给付标准基础上，每年增加 5%，直至约定领取期限届满，越早投保收益越多且在部分年龄段保证达到翻倍还本，可谓“年年递增，老来尊荣”。

区别于市场其它保险产品，福禄满堂的专业性体现在前期没有返还年金的概念，对消费者而言是做到专款专用，对保险公司而言是保证资金运作的周期较长，而这种设计的最大优势是着眼于消费者的利益，体现在年金领取金额高，从保单生效至保险期满均享有高额分红，不领取的养老金和红利可以累积生息，保值增值。

此外，该产品对疾病、意外身故均设有保障。在年金领取前，因疾病身故返还所交保费或现金价值，因意外身故返还所交保费的两倍或现金价值。在年金领取期间，身故按约定领取期限内尚未领取的各期养老年金之和一次性给付身故保险金。

中国人寿相关负责人表示，“从呼吁个人养老模型的建立，到望、

闻、问、切退休生活，福禄满堂产品集聚了灵活领取，金额较高；递增领取、抵御通胀；全程分红、分享盈余；累积生息、双重收益；身故还本、意外多倍；保证领取、养老无忧等特点，希望真正能够为消费者的退休生活量身定做‘金色晚年’。

(2010-09-19)

和讯保险网

福禄满堂是人们晚年幸福生活值得信赖的保险产品

2010年9月1日，中国人寿正式推出一款为退休生活倾心打造的全新养老年金保险产品——“福禄满堂”。和讯网独家联系了中国人寿上海分公司销售人员耿勇先生，请他为我们全面的解析中国人寿福禄满堂产品上市后在社会上的销售状况和人们对此产品的购买率等相关信息。

一.在给客户推销福禄满堂这个产品的时候你是怎么来说服客户的？客户购买这款产品主要基于什么样的考虑？

耿勇先生：我是以以下这几点说服客户养老金的领取：因为到合同约定的养老金领取年龄每年或每月都可以从保险公司领取一定金额的固定养老金，这领取的固定养老金到年老时与其他途径而来的养老金加在一起就相当可观，可以解决可持续性收入。如：银行存一点、社保养老金领一点、子女给一点、保险公司补贴一点，全方面的保证自己的晚年生活品质。

保障和保证领取：在合同约定的养老年金领取之前的最高保障是客户所交保险费的两倍，确保客户本金的安全，在合同约定的养老金

领取期间若是出现最高风险保险公司在尚未领取的保证养老金之和一次性给付被保险人家属,确保客户晚年尊严和家庭的安定,以往的养老保险是保证领取 10 年,而这款福禄满堂是保证养老金领取 20 年或是至 85 岁,这也是开创了养老金保证领取的先河。

分红:尤其是分红,以往的所有养老分红保险产品只是在客户首次领取养老金时便结束分红,而这款福禄满堂是开创了养老分红的先例。活到老,分红分到老,养老金领到老,保证客户的养老金的可持续性和客户资金的保值、增值。

公司的实力:这点尤为重要,全国百姓大多数都知道中国人寿前身是中国人民保险公司,成立于 1949 年,与新中国同龄,唯一一家世界双 500 强公司和唯一一家同时在香港、纽约、上海三地上市的保险公司,也是全球市值最大的保险公司,在投资、资金运作方面有着独特的优势,偿付能力远远高于保监会规定的最低上限,率先建立符合保险资金特性的基准体系,朝着专业化、规范化的方面发展,投资专业能力突出,成果显著。如:2005 年收益 3.8%、2006 年的 7.97%、2007 年的 10.24%、2008 年的 3.4%,再到 2009 年的 5.78%,仅从 2004 年到 2009 年累计为客户分配的红利便达 620.7 亿元,随着保险资金运作的拓宽,这一回报将还会释放。

客户大部分是基于以下四点:

1. 物价飞涨,未来充满不确定性

当 $CPI > 3\%$ 时,我们称之为“通货膨胀”;当 $CPI > 5\%$ 时,我们称之为“严重的通货膨胀”。通货膨胀直接反映在生活物价指数的上涨,换句

话说,现在每月花费 1000 元可以满足的生活条件,未来 20 年后,要达到同样的生活条件可能要远远超过 1000 元才能办到。

2. 老龄社会提前到来,养老金缺口扩大

耿勇先生:根据联合国的规定,当一个国家或地区 60 岁以上的人口超过人口总数的 10%,或 65 岁以上的人口超过人口总数的 7%,便称之为老龄化国家。早在 1999 年,我国的人口结构已经达到这个标准,提前迈入了老龄化社会。据推算,在 2015 年前后,我们的老龄化人口将达到 2 亿人,高峰时期将高达 4 亿人。专家推测,目前我们的退休年龄每提前一年,统筹基金就将减收 40 亿,增支 160 亿,达到 200 亿的缺口。预测到了 2020 年,我们在职职工与退休职工的比例为 2:2.1,2030 年为 1.8:1,这个比例将导致老年人的赡养系数不断上升,使得养老金需求缺口愈来愈大,因此,面对未来庞大的老龄族群,未来的社会福利政策势必将与今日大不相同,退休之后光靠政府将不再稳妥。

3. 平均寿命延长,退休成为难题

耿勇先生:《2007 年世界卫生组织统计报告》显示,中国男性和女性的平均寿命分别为 71 岁和 74 岁。《中国可持续发展总纲》提出,到 2050 年,中国人口的平均预期寿命可以达到 85 岁。若真如此,人们将面临 25~35 年的退休生活。“活太久”将成为全球人类不得不面对的退休难题。

4. 家庭结构的变化,不能期待养儿防老的旧观念

耿勇先生:过去,许多老年人的退休收入来源之一是儿女的赡养;然而现今一胎化政策下,421 家庭结构成为主流。一对夫妻必须奉养 4

个老人和抚养 1 个小孩,生活的压力十分沉重。现代许多年轻人不再把赡养长辈当做义务,而许多老年人也不再把“养儿防老”当成一件值得期待的事,因此,未来的退休者必将愈发寄望藉由自己的力量,供给自己的退休生活。

二. 福禄满堂产品推出后,其购买率是不是比较的好,客户是不是都比较的追捧这类的产品?

耿勇先生: 购买率是相当的好,因为在上海是福禄满堂的试点城市,就上海而言,8月2号首卖日整个上海就有1350多万的日销售额,是中国人寿成立以来首次的突破,在以前从未有过任何一款养老保险的日销售额有1350多万之多,客户是相当的追捧这款产品,在上海市民中影响是相当的大。

三. 你在推销该产品的时候大家对福禄满堂的购买意识是不是很高,在推销的时候会不会遇到较大的困难?

耿勇先生: 我在销售这款产品的时候,市民对这款养老产品的购买意识相当的高,养老已成为社会共同关注的热门话题,加上我们公司根据国情及时推出这款福禄产品集养老、分红、保障于一体的年金保险,符合了当下市民的理财投资观念,利于客户接受,可以说是年年有分红、月月有养老、天天有保障、人人都需要的保险产品。在销售过程中客户都是主动来了解这款产品,竞相认购这款产品。

(2010-09-25)

福禄满堂上市姚明购首单

据北京市老龄委相关负责人介绍，北京市从 1990 年已经进入老龄化社会，目前老年人口仍以低龄为主，但高龄化趋势明显。北京市的百岁老人现有 311 人，在全国大城市中位居前列。1950 年，北京男性平均寿命为 53.38 岁，女性为 50.22 岁。目前，北京市的人均期望寿命已达到了 80.24 岁，居全国之首。据预测，到 2020 年，全市老年人口将达到 350 万人，到 2050 年，这一数字更将上升到 650 万。

在国内老龄化加剧、投资风险和通货膨胀的羁绊下，社会养老保障越来越难以独当一面。粗略计算，在大中城市，夫妇二人退休后从 60 岁至 88 岁仅食品消费支出就高达 100 多万元人民币，其中还不包括住房、医疗等大额支出。

中国人寿作为中国保险业的中流砥柱，将成为您选择个人养老金计划的优选。中国人寿一直积极承担社会责任，立足行业、满足广大市民的养老需求，推出一款理财型养老新产品“国寿福禄满堂养老年金保险（分红型）”，此产品集养老、保障、理财、增值等功能于一体，是人人都需要的好产品。

个人养老金

北京较全国已经提前进入到老龄化社会，现行的社会保障体系已经面临巨大压力。专家表示，完善的养老保障应该由 30% 的社会养老保险、30% 的企业年金和 40% 的个人理财养老组成，也就是说，晚年的生活品质很大一部分是靠个人在职时的养老理财方式选择。

为此，通过个人养老金计划提升退休后的生活质量，成为北京市民理财规划的必然选择。

近日，中国人寿养老保险家族再添新军，正式推出一款为退休生活倾心打造的全新的养老年金保险产品——“福禄满堂”。该款产品集养老金领取和分红收益双高特点，兼具疾病和意外保障于一体，是对现有养老保险产品的进一步升级。为了让广大消费者受惠于这种灵活便捷的养老保险方式，福禄满堂投保范围较广，从出生 30 天到 64 周岁皆可投保。为体现该产品的灵活性，其缴费方式可选择一次性交付、5 年、10 年或 20 年，开始领取可选择 50、55、60 或 65 岁，领取方式可选择年领、月领两种，不论何时领取，保证最少领取 20 年或至 85 岁。

作为增额年金，福禄满堂首年给付的养老年金按保险合同载明的领取金额确定，从下一个保单年度起，每个保单年度的年金给付在首年给付标准基础上，每年增加 5%，直至约定领取期限届满，越早投保收益越多且在部分年龄段保证达到翻倍还本，可谓“年年递增，老来尊荣”。

区别于市场其他保险产品，福禄满堂的专业性体现在前期没有返还年金的概念，对消费者而言是做到专款专用，对保险公司而言是保证资金运作的周期较长，而这种设计的最大优势是着眼于消费者的利益，体现在年金领取金额高，从保单生效至保险期满均享有高额分红，不领取的养老金和红利可以累积生息，保值增值。

此外，该产品对疾并意外身故均设有保障。在年金领取前，因疾

病身故返还所交保费或现金价值，因意外身故返还所交保费的两倍或现金价值。在年金领取期间，身故按约定领取期限内尚未领取的各期养老年金之和一次性给付身故保险金。

中国人寿相关负责人表示，“从呼吁个人养老模型的建立，到望、闻、问、切退休生活，福禄满堂产品集聚了灵活领取，金额较高；递增领取，抵御通胀；全程分红，分享盈余；累积生息，双重收益；身故还本，意外多倍；保证领取，养老无忧等特点，希望真正能够为消费者的退休生活量身定做‘金色晚年’。”

据了解，这款养老新品在上海的试销期即被男篮巨擘姚明签下了第一单。陈光

保险期间持续分红，客户可以分享我公司经营分红保险的盈余。特别是年金领取分红，打破了行业中养老险只在积累期分红的传统设计模式；进入领取期的分红还能增加养老金的实际领取金额，从而有效抵御通胀。

产品设 50、55、60 和 65 岁四种年金领取年龄；20 年与至 85 岁两种年金领取年限；平准与增额两种年金领取类型；年金还可以选择年领或月领。以上组合灵活搭配，为客户量身定制养老计划。

福禄满堂产品特别设计了每年递增 5%的养老金增额领取方式，打消客户对未来通胀的担心和忧虑，更好地满足广大客户的增值养老需求。

被保险人于年金领取前身故保证返本。为体现对客户意外风险的额外关怀，特别提高了意外身故保障，意外身故返两倍所交保费。

公司为养老金与红利分别设立累积生息账户,每期的养老金与红利可以进入各自的累积账户中按年复利累积生息,客户轻松获得双重投资收益,从而使该产品兼具理财与养老功能。

(2010-09-25)

东方财富网

中国人寿推顶级养老分红保险 险种集双高特点

9月10日,中国人寿将推出一款全新的养老年金保险产品——“福禄满堂”。据悉,该险种集养老金领取和分红收益双高特点,兼具疾病和双倍意外保障于一体,填补了商业养老保险的空白,堪称一款顶级养老保险产品。

“福禄满堂”投保范围较广,从出生30天到64周岁皆可投保。该产品领取灵活,缴费期间可靠选择10年或20年,开始领取年金可选择50岁、55岁、60岁或65岁,领取方式可选择按年领或按月领,养老年金可以选择平准固定金额领取,或确定一个标准金额逐年5%增额领取。不论何时领取,保证最少领取20年或至85岁。

行情危险!散户应该尽快离场? 哪些股票值得满仓买入? 某些股很可能还要涨50%! 机构资金目前已发生大变化 该险种还具有投资理财的功能,每年享有中国人寿经营红利。此外,客户购买该保险后身患疾病或意外身故均有保障。

目前,我国居民的养老方式主要由家庭养老、社会养老和理财养老组成。由于社会生活水平提高和人均寿命延长,中国人的养老成本在不断攀升。专家表示,完善的养老保障应该由30%的社会养老保险、

30%的企业年金和 40%的个人理财养老组成。

(2010-09-6)

武汉晚报

国寿针对退休老人推出“福禄满堂”计划

近日，中国人寿推出一款为退休生活设计的全新养老年金保险产品——“福禄满堂”。该款产品具有养老金领取和分红收益双高特点，兼具疾病和意外等保障。

“福禄满堂”是针对现代人养老需求而设计的养老保险。据了解，这款养老新品在上海的试销期即被男篮巨擘姚明签下了第一单。

(2010-09-25)

金华新闻网

国寿顶级养老新产品“福禄满堂”9月1日义乌开卖

9月1日，中国人寿顶级养老新产品“国寿福禄满堂养老年金保险（分红型）”正式在义乌上市。该保险注重养老保障与投资收益相结合，弥补了市场上投资型养老产品的空白。

产品上市首日就有 200 多位市民抢购，总保费突破 650 万元，再次创下该公司新产品上市单日保费的历史新高。

据悉，国寿新推出的这款养老保险产品在养老回报、投资收益、意外保障、保险金领取方式几方面突破传统养老保险的模式，创造了全新的市场亮点。投保年龄比较宽松，从出生 30 天婴儿到 64 周岁的老人均可投保。交费期分为 5 年、10 年和 20 年三种，由投保人在投

保时自由选择。养老年金领取方式灵活，可选择在 50 岁、55 岁、60 岁和 65 岁开始领取，保证最少领取 20 年，保险期间长至被保险人年满 85 周岁。该保险还首次采取养老金递增领取方式，养老金领取金额逐年递增，越老越有钱，越老越值钱。

客户张先生今年 30 周岁，为自己投保了该险种，年交保费 10 万元，缴费期间为 10 年，选择 60 岁开始平准领取至 85 周岁。保险公司的专业人士帮他计算了一下，张先生可以获得如下收益：1. 一份投入，多重养老。在保险期间内，张先生可获得养老金领取、红利分配及可选择养老金和红利累积生息等多重权益。2 . 丰厚收益，领取灵活。张先生 60 岁开始每年领取 81600 元养老金，至 84 岁时 25 年共领取 204 万元，是所交保费的 2.04 倍。3. 累积生息，财源滚滚。若张先生不选择每年领取养老年金，那么至 85 岁可获得养老年金累积生息 297 万元。4. 专家理财，坐享红利。中国人寿拥有专业的投资理财团队，让客户省时、省力获得稳定回报。5. 福禄满堂，“罩”顾全家。养老年金、红利、累积生息、保证领取、意外保障，让客户的晚年生活充满尊严。

国寿福禄满堂养老年金保险深受市场热捧，不仅因为其多元化的保障功能，更因为市民对养老问题的高度关注，以及灾难事故激发出来的强烈的保险意识。因此，具有保障性、安全性、储蓄性、增值性的产品特点，再加上中国人寿的品牌实力和投资收益能力，国寿福禄满堂养老年金保险自然备受市民欢迎。

(2010-09-01)

中国人寿“福禄满堂”登陆鞍山

目前，随着中国“老龄化”现象的日趋加剧，国内养老市场的需求日益加大，“未来如何养老”已成为国家、社会及广大人民群众关注的焦点。为积极参与国家保障体系建设，减轻养老压力，全力呵护广大人民群众黄金养老期，为构建和谐社会作出应有贡献，作为国内最大的寿险公司，中国人寿全力打造顶级递增型养老保险——“国寿福禄满堂养老年金保险（分红型）”。

记者从相关专业人士处了解到，养老金的规划不比其他，因为它关乎一个人晚年的生活质量，因此，对于养老金的规划一定要稳健，而且要趁早。由于社保目前只能相对小范围的覆盖，且只能保障基本的养老生活问题，因此，更多的养老金就需要靠稳健的理财规划来获得。一个好的养老金规划渠道应该具备如下特点：一是必须安全；二是必须长期；三是必须专项；四是必须足额。满足以上四点，才能成为晚年生活坚强的依靠。在国外，通常这个渠道就是商业养老保险，但在我国，商业养老保险范畴始终是一片空白，没有哪家公司拥有具有绝对品牌效应、顺应市场需求的商业养老保险。但如今中国人寿“福禄满堂养老年金保险（分红型）”产品的面世将彻底改变这种历史。

记者从中国人寿鞍山分公司个险销售部相关负责人处获悉，这款产品是国内首款专款专用、高额返还、领取超长的顶级专业养老保险。该产品集“养老、理财与保障”为一体，交费灵活，领取便捷，保障全面，兼具投资收益功能，是一款理财型递增养老保险，弥补了市场

上该类产品的空白,为广大人民群众在考虑养老规划方面的需求时提供了一个绝佳的选择。同时,该产品承保范围广、交费弹性大的特点,让它成为一款适合社会各个阶层进行养老规划的真正意义上的全民级养老保险。

福禄满堂产品特色:

范围广 领取长 凡出生 30 天以上至 64 周岁以下者均可投保,最长保障期间可达 85 周岁,长久呵护晚年人生。

高领取 高保障 超高退休年金,让晚年生活更富足。未及养老年龄,时刻拥有双倍投入的意外保障;一旦开始养老,所有养老金保证领取。绝对人性化设计,晚年更加无忧。

随心交 灵活取 该产品设有多种年限的交费期,为客户提供更多选择;同时,该产品拥有平准及增额两种领取模式,加之四个不同的领取时间设置,为客户提供了多达八种的领取选择,让养老规划更加随心所欲。

高分红 久收益 每年分享世界“双五百强”企业——中国人寿的经营成果,享受高额红利,若选择放在保险公司还可享受每年复利生息,分红生息年限最高可至 85 周岁,真正让资产长效增值,相伴永久。

(2010-09-06)

福禄满堂媒体宣传集锦（第三期）

截止至 9 月 17 日

和讯

福禄满堂六大特色点亮精彩人生

2010 年 9 月 1 日,中国人寿正式推出一款为退休生活倾心打造的全新养老年金保险产品——“福禄满堂”。和讯网独家联系了中国人寿产品开部的项延武先生,请他为我们全面的介绍中国人寿福禄满堂产品的特点和其在市场上所具备的竞争优势。

1.能简单的介绍一下福禄满堂这个产品吗?为什么要开发福禄满堂这样的产品呢?

项延武先生:福禄满堂是一款从出生 30 天到 64 周岁皆可投保的产品,在投保方式和领取方式上都具备较大的灵活性,因为其缴费方式可选择 5 年、10 年或 20 年,开始领取可选择 50、55、60 或 65 岁,领取方式可选择年领、月领两种,不论何时领取,保证至少领取 20 年,这样更能够给人们投保时更多的选择空间。

该产品对疾病、意外身故均设有保障。在年金领取前,因疾病身故返还所交保费或现金价值,因意外身故返还所交保费的两倍。在年金领取期间,因疾病身故按约定领取期限内尚未领取的各期养老年金之和一次性给付身故保险金,意外身故保障按照所缴保费的 200%与现价较大者赔付。

2.现在市场上有很多的养老产品,能给我们具体的介绍一下福禄

满堂产品对比与其他养老产品有什么不同之处？存在怎样的优势？

项延武先生：该产品具有以下六大特色：

特点一：领取的灵活性，其领取方式分为年领和月领两种，在一定的程度上保证了人们对取用大额资金的便捷性；

特点二：具有抗通胀性，该产品每年以增加5%年金的方式支付，以此减小了通货膨胀给人们带来的风险；

特点三：该产品对疾病、意外身故均设有保障。在年金领取前，因疾病身故返还所交保费或现金价值，因意外身故返还所交保费的两倍。在年金领取期间，因疾病身故按约定领取期限内尚未领取的各期养老年金之和一次性给付身故保险金，意外身故保障按照所缴保费的200%与现价较大者赔付；

特点四：当该产品进入年金领取期的时候也可以通过两种方式进行提取：1．平准年金。本公司按保险合同载明的领取金额给付养老年金，直至约定领取期限届满，本合同终止。2．增额年金。本公司首年给付的养老年金按保险合同载明的领取金额确定，从下一个保单年度起以后每个保单年度的年金给付标准，在上一个保单年度给付标准的基础上，按首年给付标准的5%增加，直至约定领取期限届满，本合同终止；

特点五：具有全程分红的性质；

特点六：是一款理财和养老保险兼顾的保险产品。

福禄满堂产品在市场上更具有较强的竞争性，它具备以下四个竞争优势：

优势一:具有专款专用的优势;

优势二:具有安全保值的功能,因为在您领取年金的同时能够直接领取到分红;

优势三:保证领取的时间较长,一种是如果您在 50 岁以后领取可领取 20 年,还有一种是如果您达到领取的年龄,您可选择领取到 85 岁;

优势四:疾病、意外身故均设有保障。其领取金额随保费的增加而增加,在年金领取前,因疾病身故返还所交保费或现金价值,因意外身故返还所交保费的两倍。在年金领取期间,因疾病身故按约定领取期限内尚未领取的各期养老年金之和一次性给付身故保险金,意外身故保障按照所缴保费的 200%与现价较大者赔付。

(2010-09-14)

济南时报

中国人寿济南市分公司召开“筑福工程”启动仪式 暨“福禄满堂”新产品上市发布会

9月12日,中国人寿济南市分公司在南郊宾馆隆重举行“筑福工程”启动仪式暨“福禄满堂”新产品上市发布会。此举是中国人寿系统积极响应政府号召,为国家健全多层次的社会保障体系提供的必要补充,更掀开了商业保险参与社会保障体系建设、服务社会大众养老生活的新篇章。

近年来,随着我国社会老龄化进程的加快,“未富先老”、“未备先老”问题日益凸显,广大群众对“老有所养”、“老有所医”的渴望

日趋强烈，加快构建多层次、多样化的养老保障体系，提升人民保障水平刻不容缓。在国内老龄化程度日益加剧、投资风险和通货膨胀的羁绊下，保险在经济社会中的作用越来越显著。同时，随着经济发展和人民生活水平的不断提高，对保险也产生了更高、更全面的需求。在此背景下，要保证退休后的生活品质 and 人身安全，具有品牌保证且只针对养老生活设计的专业保险产品，不失为未来养老生活的“福音”。

中国人寿济南市分公司启动“筑福工程”大型社会活动，符合现阶段经济社会发展的需要，对于广大民众规避传统养老方式潜存的通货膨胀、家庭结构变化等诸多风险，改善和提升晚年生活质量，具有十分重要的意义。

中国人寿“福禄满堂”新产品的上市，有利于发挥商业保险在养老产业方面的优势，切合现阶段人民群众对养老问题日益增长的需求，并为建立提高广大养老人群福祉做出积极的贡献。

(2010-09-16)

楚天都市报

中国人寿“福禄满堂”养老金保险上市发布会 在襄樊市城市名人酒店举行

9月16日上午，中国人寿“福禄满堂”养老金保险上市发布会在襄樊市城市名人酒店举行。该险种的投保范围非常广，从出生30天至64周岁以下的身体健康者均可投保，交费期为10年和20年两种，其具有“专业养老、安全养老、充裕养老”的特点，专款专用，

为老年生活提供充裕的财富，保证安享晚年。

(2010-09-17)

潍坊新闻网

国寿新品福禄满堂：为退休生活量身定做“金色晚年”

2010年9月1日，中国人寿养老保险家族再添新军，正式推出一款为退休生活倾心打造的全新的养老年金保险产品——“福禄满堂”。该款产品集养老金领取和分红收益双高特点，兼具疾病和意外保障于一体，是对现有养老保险产品的进一步升级。

在国内老龄化加剧、投资风险和通货膨胀的羁绊下，社会养老保障越来越难以独当一面。在此背景下，要保证退休生活品质 and 人生安全，具有品牌保证且只针对养老生活设计的专业保险产品，不失为未来养老生活的“福音”。据了解，这款养老新品在上海的试销期即被男篮巨擘姚明签下了第一单。上海市民对这款产品也非常认同，从8月1日投放市场以来，保费收入超过5000万。

国寿倡议：个人养老模型亟待建立

目前，我国居民的养老方式主要由家庭养老、社会养老和理财养老组成。由于社会生活水平提高和人均寿命延长，中国人的养老成本在不断攀升。粗略计算，在大中城市，夫妇二人退休后从60岁至88岁仅食品消费支出就高达100多万元人民币，其中还不包括住房、医疗等大额支出。

政府提供的社会基本养老保险作为养老体系的基础，据统计其发放的目标替代率(养老金与退休前收入之比)不超过58%，不仅不能保

障个人退休生活水平，而且也无法应对养老所需的医疗、护理等额外支出。值得关注的是，日前有专家披露，我国养老保险个人账户积累只有 1500 多亿元，“空账”超过 1.3 万亿元。“现收现支”的养老体系随着人口红利期的结束和人口老龄化的加剧，将面临巨大的支付压力，这意味着，我国基本养老保险制度面临是否可持续的难题，不能完全适应未来社会养老需求。

在社保养老之外，家庭养老仍是我国主流养老方式，但我国未来的人口结构问题日渐突显：人口总量多、工作人口少、人口老龄化三个特点同时并存。因此，在“4-2-1”的家庭结构中，未来家庭养老实属独子难当。据国务院经济发展中心对农村的调查显示：15%的家庭对养儿防老已丧失信心。

而在理财养老中，传统储蓄理财日益受到通货膨胀的吞噬。据国家统计局数据，今年 2 月以来，居民消费价格指数涨幅连续 6 个月超过 2.25%，可见，储蓄养老在应对未来高昂生活费方面已力不从心。同时，要保证养老资金的足额、安全、增值、专用等，具有高风险的房产、股票、金融衍生品等理财方式，更是把未来寄托在未知数中。而此时，商业养老保险正弥补了传统储蓄和高风险理财的不足。

专家表示，完善的养老保障应该由 30%的社会养老保险、30%的企业年金和 40%的个人理财养老组成，也就是说，晚年的生活品质很大一部分是靠个人在职时的养老理财方式选择。因此，在现有社会条件下，由社会保险、企业年金和个人商业养老保险组成的养老模型亟待建立。

中国人寿相关负责人表示，“国寿作为国内最大的寿险公司，有责任有义务开发适合本土市场的专业养老产品，也希望通过自身的行动，推动国内个人养老模型的建立和普及”。

国寿心愿：“望、闻、问、切”退休生活

今年两会调查显示，“养老”一跃成为国人关注的第一焦点，对晚年的幸福人生如何规划？退休人群对幸福养老有三大诉求点：原有生活水平不降低、家庭财富保值增值、人身安全有保障。

针对退休人群的诉求点，中国人寿相关负责人表示，“2050年，我国老龄人口将超过30%，随着社会老龄化进程的加快，国内养老保险市场是巨大的蓝海。但是，究竟开发什么样的养老保险产品才能满足市场需求？其前提就是要对退休人的生活进行‘望、闻、问、切’，真正做到诊断和把脉消费者对退休养老金的需求点，不盲目，不跟风，做到专注、专业、精准。”

据了解，目前消费者对于商业养老保险的要求很多，在投保范围、返还时间、固定利息、满期时间、本金安全性和领取便利度方面都有期待，尤其是对分红高、保障全的养老保险产品更加热衷。但是，目前国内寿险市场具有平衡现在和未来现金流功能的理财产品众多，而专注于退休养老的专业养老保险产品相对较少。

对此，中国人寿相关负责人表示，“为最大限度满足消费者对养老产品的需求，我们对福禄满堂产品的开发进行了精准定位，其关键点是能够专款专用、安全保值、兼顾保障，而且领取金额和分红收益较为突出。同时，在国寿成立61周年之际，我们专门开发这款专业

养老产品，就是要回馈于客户，让利于客户。”

福禄满堂：金色晚年“定心丸”

为让广大消费者受惠于这种灵活便捷的养老保险方式，福禄满堂投保范围较广，从出生 30 天到 64 周岁皆可投保。为体现该产品的灵活性，其缴费方式可选择一次性交付、5 年、10 年或 20 年，开始领取可选择 50、55、60 或 65 岁，领取方式可选择年领、月领两种，不论何时领取，保证最少领取 20 年或至 85 岁。

作为增额年金，福禄满堂首年给付的养老年金按保险合同载明的领取金额确定，从下一个保单年度起，每个保单年度的年金给付在首年给付标准基础上，每年增加 5%，直至约定领取期限届满，越早投保收益越多且在部分年龄段保证达到翻倍还本，可谓“年年递增，老来尊荣”。

区别于市场其它保险产品，福禄满堂的专业性体现在前期没有返还年金的概念，对消费者而言是做到专款专用，对保险公司而言是保证资金运作的周期较长，而这种设计的最大优势是着眼于消费者的利益，体现在年金领取金额高，从保单生效至保险期满均享有高额分红，不领取的养老金和红利可以累积生息，保值增值。

此外，该产品对疾病、意外身故均设有保障。在年金领取前，因疾病身故返还所交保费或现金价值，因意外身故返还所交保费的两倍或现金价值。在年金领取期间，身故按约定领取期限内尚未领取的各期养老年金之和一次性给付身故保险金。

中国人寿相关负责人表示，“从呼吁个人养老模型的建立，到望、

闻、问、切退休生活，福禄满堂产品集聚了灵活领取，金额较高；递增领取、抵御通胀；全程分红、分享盈余；累积生息、双重收益；身故还本、意外多倍；保证领取、养老无忧等特点，希望真正能够为消费者的退休生活量身定做‘金色晚年’。

(2010-09-17)

和讯

老有所依老有所养 “福禄满堂”打造金色人生

2010年9月1日，中国人寿正式推出一款为退休生活倾心打造的全新养老年金保险产品——“福禄满堂”。

随着国民经济的增长，“养老”成了越来越多的人考虑的问题，老有所依、老有所养是所有老年人所追求的，“福禄满堂”的上市可以最大限度满足消费者对养老产品的需求。

福禄满堂它给广大的各科提供了一个保证20年领取，超额还本的具有较强的抗通胀性质的分红型养老产品，同事也迎合我们百姓理财基金保障安全需求。

同时也弥补了市场是对抗通胀型和分红型养老产品中的一些不足，该产品能够更好的满足大众对养老保障的需求，也能提高人们对理财的进一步的认识。

据了解，中国人寿对福禄满堂产品的开发进行了精准定位，其关键点是能够专款专用、安全保值、兼顾保障，而且领取金额和分红收益较为突出，十分贴近老年人对养老的需求。

(2010-09-14)

北海电视网

老有所依老有所养 “ 福禄满堂 ” 打造金色晚年

9月12日，中国人寿北海分公司在南洋国际大酒店举办“ 顶级养老，福禄满堂 ” 的新品发布会，正式推出一款为退休生活倾心打造的全新的养老年金保险产品——“ 福禄满堂 ”。

随着国民经济的增长，“ 养老 ” 成了越来越多的人考虑的问题，老有所依、老有所养是所有老年人所追求的，“ 福禄满堂 ” 的上市可以最大限度满足消费者对养老产品的需求。

中国人寿北海分公司总经理助理 黄杏：它提供了一个保证20年领取，也是满足了我们客户超额还本，就是自己的本金不仅可以拿回来，而且还可以超额，而且还本它不是一倍的还本，是两倍以上还本，迎合我们百姓理财基金保障安全需求。

新品发布会上，主办方向客户们介绍了我国当前的养老趋势，和分析了我国当前的社会养老保险的一些不足，并介绍了“ 福禄满堂 ” 这款新保险产品的特点。

中国人寿北海分公司总经理助理 黄杏：应该说福禄满堂是我们公司中国人寿专门针对养老市场开发的一个新险种，也是弥补我们社会保险保障当中的这种我们客户至尊的高品质生活养老需求的一个不足。

据了解，中国人寿对福禄满堂产品的开发进行了精准定位，其关键点是能够专款专用、安全保值、兼顾保障，而且领取金额和分红收益较为突出，十分贴近老年人对养老的需求。

(2010-09-13)

随州日报

人寿保险随州分公司推出“福禄满堂”新产品业务

9月13日，人寿保险随州分公司营业厅内，一市民正在办理养老保险新产品业务。近年来，许多市民在购买社会养老保险同时，购买商业养老保险作为补充。当日，该公司推出的“福禄满堂”新产品业务保费收入108万元，购买该保险的人数达220人。

(2010-09-15)

华宁电视台

中国人寿推出全新养老年金产品“福禄满堂”

记者从9月14日举行的中国人寿华宁支公司新产品推介会上获悉，中国人寿养老保险家族再添新军，正式推出一款为退休生活倾心打造的全新养老年金保险产品——“福禄满堂”，让居民养老无忧。

在国内老龄化加剧、投资风险和通货膨胀的羁绊下，社会养老保障越来越难以独当一面，消费者对于商业养老保险的需求不断增强，尤其是对分红高、保障全的养老保险产品更加热衷。但是，当前国内寿险市场具有平衡现在和未来现金流功能的理财产品众多，而专注于退休养老的专业养老保险产品相对较少。为此，中国人寿从保证居民退休生活品质 and 人生安全入手，及时推出一款集养老金领取和分红收益双高特点，兼具疾病和意外保障于一体，且能够专款专用、安全保值、兼顾保障的全新养老年金保险产品——“福禄满堂”。

据了解，“福祿满堂”投保范围较广，从出生 30 天到 64 周岁皆可投保。缴费方式可选择一次性交付、5 年、10 年或 20 年，开始领取可选择 50 岁、55 岁、60 岁或 65 岁，领取方式可选择年领、月领两种，不论何时领取，保证最少领取 20 年或至 85 岁。同时，作为增额年金，福祿满堂首年给付的养老年金按保险合同载明的领取金额确定，从下一个保单年度起，每个保单年度的年金给付在首年给付标准基础上，每年增加 5%，直至约定领取期限届满，不领取的养老金和红利可以累积生息，保值增值。

此外，该产品对疾病、意外身故均设有保障。在年金领取前，因疾病身故返还所交保费或现金价值，因意外身故返还所交保费的两倍或现金价值。在年金领取期间，身故按约定领取期限内尚未领取的各期养老年金之和一次性给付身故保险金。

在当天举行的国寿“福祿满堂”养老保险（分红型）新产品推介会现场，来自社会各界的群众共签订该产品保单 61 份，缴纳保费 31.57 万元，福祿满堂让居民养老无忧。

(2010-09-17)

福禄满堂媒体宣传集锦（第二期）

截止至 9 月 9 日

中国经济网

6 成居民有购养老险打算 养老保险产品转向多功能

数据显示，至 2009 年底，我国 60 岁以上老人已达 1.67 亿，且以年均 3% 以上速度增长。现在，越来越多的百姓开始选择购买商业保险来补充自己的养老保障。前不久，有机构对重庆、天津等地居民投资意向的调查表明，至少超过 6 成的居民有购买商业养老保险的打算。

保险公司早已看到养老保险的巨大商机，无论是产品，还是渠道，竞争持续升温。

市场

个人养老保险市场潜力巨大

近年来，我国的社会保障制度发生了深刻变革，单一的传统养老保障制度正在向多层次、多来源的养老保障快速转型。加上家庭结构小型化，人口老龄化以及医疗费用的上升等，人们对养老问题越来越关注。

目前，我国居民养老方式主要由家庭养老、社会养老和理财养老组成。从社会角度看，在现有条件下，建立由社会保险、企业年金和个人商业养老保险组成的养老结构迫在眉睫；从个人角度看，比较完善的养老保障应该由 30% 的社会养老保险、30% 的企业年金和 40% 的个人理财养老组成，也就是说，晚年生活品质在很大程度上与个人在工作期间如何进行养老规划关系密切。

个人养老保险市场的巨大潜力，早就引发了保险机构的激烈争夺。最新数据显示，中国寿险市场上养老险已经占到超过 4 成的市场份额，而养老保险的开拓空间还远远没有穷尽。城乡居民可支配收入的增加，中国老龄化社会的来临和政府对发展养老保险市场的支持等因素都有助于养老险市场的进一步发展。有业内人士估计，我国的养老保险市场未来有望达到数千亿元的规模。

中国保监会一直在大力推动这一市场，监管层的定论是，商业养老保险和企业年金是社会保障体系的重要组成部分，保险业应主动参与并积极发展企业年金。

产品

养老保险产品转向多功能

今年的养老保险市场依然热闹。据不完全统计，从 7 月份后，纯粹的年金产品有近 10 款之多。如泰康人寿的“幸福人生”终身年金

险、新华保险的“荣享人生”，以及中国人寿刚刚推出的养老年金保险产品——“福禄满堂”等。

今年个人养老产品不仅种类丰富，而且还出现了新特点。与传统的单纯养老保险产品相比，各保险公司新推出的年金产品，功能更趋多样化，即多种功能集于一身。以最先推出这种产品的中国平安为例，平安保险的“钟爱一生”，集分红养老、重疾保障多重功能为一体，被称为对市场单一型养老险的一种创新。而长城保险的“鸿盛 360 综合保障计划”则通过产品组合实现了养老、重疾与子女教育等方面的综合保障，为家庭提供全方位的呵护。

另一个特点在养老保险产品中有明显的理财特色。如太平洋寿险的“鸿鑫人生理财计划”，除了具备目前市场上理财型分红保险“快速返还”等一些基本特征外，还特别设计了重大疾病保费豁免和年金双倍给付功能。

除了保障内容上的创新外，保险公司还在渠道上进行竞争。最明显的是银保渠道。传统的银保产品形态都比较简单，个人养老保险这种较复杂的产品一般是通过个人代理人渠道来进行，便于客户了解产品。而新华保险最近则通过银行渠道开顾问式保障理财之先河，推出一款高价值型寿险理财产品——“荣享人生”，兼具养老保障、灵活理财，意在深度挖掘养老保险市场在银保业务价值中的增长点。

无论是产品多功能化，还是银保渠道升级化，竞争基本还属于原有层次上的。但监管层一旦放开变额年金，一种相当于目前市场上投连险、年金与开放式基金三者结合的产品将面世，养老保险的竞争将更加激烈。

机构

中国人寿执著于传统上的创新

与时下流行的多功能集于一身的养老保险产品趋势不同，中国人寿的养老保险创新升级似乎更执著于另一种稳健的风格，即更忠实于单纯的养老功能，更大程度定位于消费者的退休生活。

对此，中国人寿相关负责人表示，根据市场调研结果，消费者对商业养老保险在投保范围、返还时间、固定利息、满期时间、本金安全性和领取便利度方面都有要求，尤其是对分红高、保障全的养老保险产品更加热衷。现在寿险市场上更多的是具有平衡现在和未来现金流功能的理财产品，专注于退休养老的专业养老的保险产品相对较少。因此中国人寿决定将创新目光集中于更纯粹的专业养老产品领域。

如何为消费者量身定做养老保险产品？中国人寿日前推出新型养老保险产品“福禄满堂”，与其他养老保险产品相比，该产品保障前期没有返还年金，这对消费者而言，可以做到专款专用。而保险年金开始领取后，金额会比较高。这种设计还保证了保险公司资金运作

的周期较长，稳健而更有效地回避经营风险，保持公司在养老市场的竞争力，这最终也是有利于消费者的。

为突出养老特色，“福禄满堂”还被设计成了增额年金。在客户首年领取金额的基础上，每年递增5%，直至约定领取期限届满。同时从保单生效至保险期满，客户均享有分红，不领取的养老金和红利可以累积生息，保值增值。此外对疾病、意外身故等风险，“福禄满堂”在保单现金价值退还上也作了考虑。

“为最大限度满足消费者对养老产品的需求，我们对‘福禄满堂’产品的开发进行了精准定位，其关键点是能够专款专用、安全保值、兼顾保障，而且领取金额和分红收益较为突出。”显然，这样的产品设计思路，也让中国人寿的养老升级产品与众不同。

(2010-09-10)

东方财富网

中国人寿推养老新品“福禄满堂”

北师大教授钟伟“白领存款1000万未必够养老”的言论近期成为民众议论的焦点，网友热议中国是否会上演真实版的“老无所依”。记者昨日获悉中国人寿即将在长推出“国寿福禄满堂养老年金保险”，具备保障和投资双重功能。

中国养老金缺口越来越大，商业养老保险是家庭养老和社保的重要补充。据中国人寿相关负责人介绍，目前市场上的养老保险存在老

化、保障不全面、收益不高等不足，该产品弥补了上述缺陷，具备养老保障与投资收益双重功能，领取方式灵活。在基于传统养老保险的基础上，这款保险产品增添了意外保障；0岁即可投保，领取方式灵活，最少领取20年养老金；在确保返本的基础上增添了分红功能，弥补了传统养老保险保障低、收益低的不足；此外，还首先采取养老金递增领取方式，养老金领取金额逐年递增。

(2010-09-09)

新华网

“未富先老” 分红险热销保障“金色晚年”

广东已进入老龄化时期，加上近期股市、楼市前景不明的影响，兼顾投资和保障功能的分红险受到市民青睐，可为市民提高“金色晚年”保障。

根据联合国规定，一个国家或一个地区60岁以上老年人口占10%以上，或65岁以上老年人口占7%以上，标志着其进入老龄化国家或地区的行列。中国人寿广东省分公司有关负责人说，2008年广东常住人口9544万，平均预期寿命为74.5岁，65岁以上人口占7.9%。广东的老龄化问题比全国更早、更严重，可以说是“未富先老”。

记者在采访中了解到，新会计准则实施后，从保险公司经营利益出发，以往销售投连险和万能险为主的公司慢慢转为销售分红险。中国人寿广东省分公司个人业务销售部总经理罗茜说，兼顾投资和保障

功能的分红险，将成为下半年乃至明年保险市场的主力产品。9月初，中国人寿在广东推出一款新的养老保险品种“福禄满堂”，该产品集养老金领取和分红收益于一体，在约定到期才能领取养老金，专款投入专用养老，可为市民提高“金色晚年”保障。

据介绍，“福禄满堂”投保范围较广，从出生30天到64周岁皆可投保。其缴费方式较灵活，可选择一次性交付、5年、10年或20年，开始领取时间可选择50、55、60或65岁，领取方式可选择年领、月领两种。此外，该产品对疾病、意外身故均设有保障。

广东保监局的统计数据显示，2010年上半年，广东（不含深圳）人身保险公司各产品原保险保费收入八成贡献来自分红型产品。中国人寿广东省分公司理财顾问认为，完善的养老保障应该由30%的社会养老保险、30%的企业年金和40%的个人理财养老组成。

(2010-09-08)

网易新闻

三十年后那什么养活自己

国寿新产品福禄满堂上市量身定做高品质退休生活

投保范围宽、领取时间长、抵御通胀强、现金

价值高、养老领取多

昨日，从中国人寿重庆市分公司获悉，该公司一款为退休生活倾

心打造的全新的养老年金保险产品——“ 福禄满堂 ” 将于9月10日正式在渝销售。据悉，该险种集养老金领取和分红收益双高特点，兼具疾病和双倍意外保障于一体，该产品填补了目前我市商业养老保险的空白，是目前唯一一款顶级商业养老保险。

中国人寿相关负责人表示，为了让广大消费者受惠于这种灵活便捷的养老保险方式，“ 福禄满堂 ” 投保范围较广，从出生30天到64周岁皆可投保。为体现该产品的灵活性，缴费期间可选择10年或20年，开始领取年金可选择50、55、60或65岁，领取方式可选择年领或月领，养老年金可以选择平准固定金额领取，或确定一个标准金额逐年5%增额领取。不论何时领取，保证最少领取20年或至85岁。

此外，该险种还具有投资理财的功能，每年享有中国人寿经营红利，且疾病、意外身故均有保障。

目前，我国居民的养老方式主要由家庭养老、社会养老和理财养老组成。由于社会生活水平提高和人均寿命延长，中国人的养老成本在不断攀升。粗略计算，在大中城市，夫妇二人退休后从60岁至88岁仅食品消费支出就高达100多万元人民币，其中还不包括住房、医疗等大额支出。

专家表示，完善的养老保障应该由30%的社会养老保险、30%的企业年金和40%的个人理财养老组成，也就是说，晚年的生活品质很大一部分是靠个人在职时的养老理财方式选择。因此，在现有社会条件

下，由社会保险、企业年金和个人商业养老保险组成的养老模式亟待建立。

每个人都会老去，无论富裕或贫穷。对于工薪族来说，规划自己的家庭生活永远是第一位的。但经历了金融危机的洗礼，越来越多的人开始意识到，在规划的背后更为重要的是财富管理——用现在创造的财富为自己的未来、为自己退休后的生活进行规划。

工薪族

工薪族群体的家庭收入以工资为主，少有其他稳定收入来源，家庭负担重，关注资金使用效率。建议从现在起，每个月拿出几百元，有计划地储备，既不影响目前生活水准，又能够借助“时间”和“复利”进行财富积累，因为养老险保费与投保年龄成正比，越年轻保费越便宜，并且红利的积累更划算，收益空间也较大。

白领

目前白领以及金领群体的收入远远超过了社会的平均工资。专家估算，超过平均工资3倍者，未来社保替代率可能会低于30%，根本无法保持退休前的生活品质，因此在养老上应配备足够的商业养老保险。

建议选择能够保证最低领取年限和保额分红的年金养老保险产品，这类产品能够保证保单的有效保险金额不断提高，客户通过分享

保险公司经营成果，实现养老金领取水平递增，抵御通货膨胀。

中小企业主

一般身家殷实，但财富和事业对企业主本人的依赖度高，投保商业养老保险可作为养老金缺口的有效补充，因中途退保会损失，因此商业养老险有强制储蓄的作用，生意一旦出现问题，家庭资金也面临风险，需要有一份相对安全的、与企业经营绝缘的、专属于家庭成员的资金安排。做到专款专用，同时相对于基金股票等产品，养老年金保险给付金额更明确，对交费期有严格的规定，强制理财的功能也更强。

生意有风险

安排与企业经营绝缘的养老金

产品亮点

一份投入 多重养老

在保险期间内，福禄满堂养老年金保险可为您提供养老金领取，红利获得以及可选择养老金和红利累积生息等多重权益。

两倍收益，保证领取

保证领取20年以上养老年金，两倍以上收益。

领取方式，灵活多样

可以自由选择50、55、60、65周岁四档年龄中任意一档做为开始领取养老金的年龄，同时，可选择领取20年，也可选择领至85岁，非常灵活人性化。

累积红利，额外收益

每年产生的红利可累积生息至领取日一次性领取，也可在任意需要资金的时刻及时领取以解燃眉之急。

产品示例

被保险人：张先生，今年30周岁，为自己投保国寿福禄满堂养老年金保险（分红型），年交保费10万元，缴费期间10年，基本保额为97600元。选择平准领取，保证领取20年。张先生在60岁时开始领取自己的养老金，他可以获得如下利益：

1、从60岁起，张先生每年可领取养老金97600元，相当于每月8133元。

至20年满期即79岁时，可累计领取生存金共1952000元。 2、张先生在60周岁时，可领取到累积红利约1465216元。

3、张先生在79周岁时，可再次领取累积红利1899291元。

4、如在领取年末领取红利，则红利累计生息至满期年79岁时，

可以领取3364507元。

5、总交费1000000元，合计总收益为5316507元（红利累计至满期日领取）。

6、自交费期起，因疾病身故，按所交保险费与现金价值两项金额中较大者给付身故保险金，因意外身故，按所交保险费的200%与现金价值两项金额中的较大者给付身故保险金，且生存金保证领取至少20年。

本示例仅供参考，红利金额是不确定的，不能理解为对未来的预期，实际红利金额与保险利益以合同条款为准。

(2010-09-08)

北京青年报

中国人寿针对通胀 推出新型养老年金保险产品

[提要] 中国人寿 1 日正式在全国推出一款应对通胀的新型养老年金保险产品。这款名为“福禄满堂”的养老保险，具备集养老金领取和分红收益特点，同时兼具疾病和意外保障。而该产品保证最少领取 20 年或至 85 岁，这意味着可保证投保人在部分年龄段收到翻倍养老金。

中国人寿 1 日正式在全国推出一款应对通胀的新型养老年金保险产品。这款名为“福禄满堂”的养老保险，具备集养老金领取和分红收益特点，同时兼具疾病和意外保障。国寿有关负责人表示，今年

2月以来，我国居民消费价格指数涨幅连续6个月超过2.25%。福禄满堂首年给付的养老年金按保险合同载明的领取金额确定，从下一个保单年度起，每个保单年度的年金给付在首年给付标准基础上，每年增加5%，直至约定领取期限届满。而该产品保证最少领取20年或至85岁，这意味着可保证投保人在部分年龄段收到翻倍养老金。

(2010-09-04)

上海证券报

应对通胀及老龄化 国寿布局商业养老保险市场

通胀预期升温，使人们对商业养老保险作用的重新认识同时升温。如何顺应社会需求和企业发展，夯实在养老保险领域的份额，成为各家保险公司思考的重点。从近期养老保险市场发生的异动可以看出，众多保险公司开始悄然全方位布局，以图抢占先机。

中国人寿的布局正当其时。

我国商业养老的潜力不仅体现在通胀预期中，也体现在对“未富先老”国情的养老担心上。具体表现为人口基数庞大，人口老龄化比率上升，社会基本养老保险覆盖面有限及保障低等。不可否认，商业养老保险将成为社会养老保障体系的有力补充。

据了解，目前消费者对于商业养老保险的要求很多，在投保范围、返还时间、固定利息、满期时间、本金安全性和领取便利度方面都有期待，尤其是对分红高、保障全的养老保险产品更加热衷。但是，目

前国内寿险市场具有平衡现在和未来现金流功能的理财产品众多,而专注于退休养老的专业养老保险产品相对较少。

日前,中国人寿养老保险家族再添新军,正式推出一款为退休生活倾心打造的全新的养老年金保险产品“福禄满堂”。该款产品集养老金领取和分红收益双高特点,兼具疾病和意外保障于一体,是对现有养老保险产品的进一步升级。

上海是中国保险业发展环境最好也是竞争最激烈的地方,而中国人寿就把试点目标战略布局在此。中国人寿借助庞大的个人营销队伍,在个险渠道加以推广。从8月1日投放市场以来,保费收入超过5000万。

养老保险市场创新一直以来都备受各家公司的关注。从行业发展趋势看,各家保险公司不断推出新型养老产品,或对已有产品进行升级改造增加卖点。具体包括:变终身年金为定期年金;采用递增式年金设计理念;年金领取期前身故保障低;除年金外都没有设置高额的生存金返还等。

除了新推出的产品,还有在原来基础上的更新换代产品。如,中国人寿此前也有类似养老保险产品,但由于种种原因在2008年10月7日发文决定在全系统范围内限制销售个养分红趸交和5年交的业务,辽宁等5家分公司停售个养分红。在市场需求的呼吁下,国寿决定重新开发出定位明确、功能突出、适应市场需求的新型个人分红型养老

产品，推出了此款产品。

有关市场人士表示，中国人寿开发这款产品有利于保持公司在养老市场的产品竞争力。作为增额年金，福禄满堂首年给付的养老年金按保险合同载明的领取金额确定，从下一个保单年度起，每个保单年度的年金给付在首年给付标准基础上，每年增加5%，直至约定领取期限届满，收益可以达到3%左右。

区别于市场其他保险产品，福禄满堂的专业性体现在前期没有返还年金的概念，对消费者而言是做到专款专用，对保险公司而言是保证资金运作的周期较长，而这种设计的最大优势是着眼于消费者的利益，体现在年金领取金额高，从保单生效至保险期满均享有高额分红，不领取的养老金和红利可以累积生息，保值增值。

据悉，中国人寿将养老保险产品主打对象明确定位在25至50岁，具备一定经济基础的中青年客户群体

(2010-09-02)

金融时报

中国人寿养老险升级

“完善的养老保障应该由 30%的社会养老保险、30%的企业年金和 40%的个人理财养老组成。”9月1日，中国人寿宣布对其现有养老保险产品进一步升级。公司产品开发部相关负责人表示，在现有社会条件下，由社会保险、企业年金和个人商业养老保险组成的养老

模型亟待建立。国人应该尽早树立这样一个理念：自己晚年的生活品质是靠个人在职时养老理财方式的选择。

“2050年，我国老龄人口将超过30%，随着社会老龄化进程的加快，国内养老保险市场是巨大的蓝海。商业养老保险市场在我国是个巨大的市场。”中国人寿相关负责人表示：“国寿作为国内最大的寿险公司，有责任、有义务开发适合本土市场的专业养老产品，也希望通过自身的行动，推动国内个人养老模型的建立和普及。”

究竟开发什么样的养老保险产品才能满足市场需求？

退休人群对幸福养老有三大诉求点：原有生活水平不降低、家庭财富保值增值、人身安全有保障。

针对退休人群的诉求点，上述负责人强调，“养老年金产品开发前提就是要对退休人的生活进行‘望、闻、问、切’，真正做到诊断和把脉消费者对退休养老金的需求点，不盲目，不跟风，做到专注、专业、精准。”

中国人寿对推出的养老险升级产品——福禄满堂的开发进行了精准定位，其关键点是能够专款专用、安全保值、兼顾保障。公司对产品进行了诸多创新。从投保范围来说，从出生30天到64周岁皆可投保。为体现该产品的灵活性，其缴费方式可选择一次性交付、5年、10年或20年，领取方式、年龄也可多种选择，同时保证可以最少领取至20年或至85岁。

作为增额年金 ,其每个保单年度的年金给付在首年给付标准基础上 , 每年增加 5% , 以抵御通胀的压力。区别于市场其他保险产品 , 其专业性体现在前期没有返还年金的概念 ,对消费者而言是做到专款专用 ,对保险公司而言是保证资金运作的周期较长 ,而这种设计的最大优势是着眼于消费者的利益 ,体现在年金领取金额高 ,从保单生效至保险期满均享有高额分红 , 不领取的养老金和红利可以累积生息 , 保值增值。此外 , 该产品对疾病、意外身故均设有保障。

中国人寿相关负责人表示 :“ 从呼吁个人养老模型的建立 ,到‘ 望、闻、问、切 ’ 退休生活 , 升级养老保险产品 , 公司希望真正能够为消费者的退休生活量身定做 ‘ 金色晚年 ’ 。”

(2010-09-02)

凤凰网

国寿养老险领取期延至 20 年

国寿分红型养老险 “ 福禄满堂 ” 在京上市。与此前养老险相比 , 产品领取方式可选择年领、月领两种 , 保证最少领取 20 年或至 85 岁。这也是国寿首次将养老金产品领取年限延至 20 年。

免责声明 : 本文仅代表作者个人观点 , 与凤凰网无关。其原创性以及文中陈述文字和内容未经本站证实 , 对本文以及其中全部或者部分内容、文字的真实性、完整性、及时性本站不作任何保证或承诺 , 请读者仅作参考 , 并请自行核实相关内容。

(2010-09-06)

新疆日报网

福禄满堂“罩”顾全家

据了解，中国人寿即将推出顶级养老保险“国寿福禄满堂养老年金保险（分红型）”，该保险产品在目前市场养老保险老化、保障不全面、收益不高等方面大力革新，做到养老保障与投资收益的集合，弥补了市场上这类产品的空白，为百姓在考虑养老与投资理财方面的需求又增添了一个很好的选择。

在采访中了解到，国寿新推出的这款养老保险产品在意外保障、养老规划、投资收益、保险金领取方式灵活等方面突破传统养老保险的格局，创造了全新的市场亮点。

作为顶级养老保险，这款保险产品在基于传统养老保险的基础上，增添了高额的意外保障；0岁即可投保，提早养老规划，领取方式灵活，保证最少领取20年养老金；在确保超额返本的基础上还增添了分红功能，弥补了传统养老保险保障低、收益低的不足之处；此外，还首先采取养老金递增领取方式，养老金领取金额逐年递增，越老越有钱，越老越值钱。

中国人寿2009年经营成绩喜人，投资收益率也较之2008年有了很大幅度提升，这与国寿一直以来稳健的经营投资策略有关。且国寿在市场上的一流的品牌价值与市场口碑也成就了领跑中国寿险市场

的重要角色 ,相信国寿此次推出的福禄满堂养老保险一定能为大家丰富完善自己的养老规划。

(2010-09-09)

福禄满堂媒体宣传集锦（第一期）

截止至 9 月 4 日

公司选择 7 家主流财经媒体、都市媒体进行软文和广告投放计划

9 月 1 日	第一财经日报	1/4 版软文
	北京青年报	软文配半版彩色广告
9 月 2 日	新民晚报	软文配半版彩色广告
	羊城晚报	软文配半版彩色广告
9 月 6 日	上海证券报	1/4 版软文
9 月 7 日	金融时报	1/4 版软文
9 月 8 日	21 世纪经济报道	1/4 版软文

此为初步计划，在保证宣传量的前提下，日期和媒体可能调整

21 世纪经济报道

中国人寿推出全新养老年金产品“福禄满堂”

2010年9月1日，中国人寿养老保险家族再添新军，正式推出一款为退休生活倾心打造的全新的养老年金保险产品——“福禄满堂”。该款产品集养老金领取和分红收益双高特点，兼具疾病和意外保障于一体，是对现有养老保险产品的进一步升级。

在国内老龄化加剧、投资风险和通货膨胀的羁绊下，社会养老保障越来越难以独当一面。在此背景下，要保证退休生活品质 and 人生安全，具有品牌保证且只针对养老生活设计的专业保险产品，不失为未来养老生活的“福音”。据了解，这款养老新品在上海的试销期即被男篮巨擘姚明签下了第一单。上海市民对这款产品也非常认同，从8月1日投放市场以来，保费收入超过5000万。

国寿倡议：个人养老模型亟待建立

目前，我国居民的养老方式主要由家庭养老、社会养老和理财养老组成。由于社会生活水平提高和人均寿命延长，中国人的养老成本在不断攀升。粗略计算，在大中城市，夫妇二人退休后从60岁至88岁仅食品消费支出就高达100多万元人民币，其中还不包括住房、医疗等大额支出。

政府提供的社会基本养老保险作为养老体系的基础，据统计其发放的目标替代率（养老金与退休前收入之比）不超过58%，不仅不能保

障个人退休生活水平，而且也无法应对养老所需的医疗、护理等额外支出。值得关注的是，日前有专家披露，我国养老保险个人账户积累只有1500多亿元，“空账”超过1.3万亿元。“现收现支”的养老体系随着人口红利期的结束和人口老龄化的加剧，将面临巨大的支付压力，这意味着，我国基本养老保险制度面临是否可持续的难题，不能完全适应未来社会养老需求。

在社保养老之外，家庭养老仍是我国主流养老方式，但我国未来的人口结构问题日渐突显：人口总量多、工作人口少、人口老龄化三个特点同时并存。因此，在“4-2-1”的家庭结构中，未来家庭养老实属独子难当。据国务院经济发展中心对农村的调查显示：15%的家庭对养儿防老已丧失信心。

而在理财养老中，传统储蓄理财日益受到通货膨胀的吞噬。据国家统计局数据，今年2月以来，居民消费价格指数涨幅连续6个月超过2.25%，可见，储蓄养老在应对未来高昂生活费方面已力不从心。同时，要保证养老资金的足额、安全、增值、专用等，具有高风险的房产、股票、金融衍生品等理财方式，更是把未来寄托在未知数中。而此时，商业养老保险正弥补了传统储蓄和高风险理财的不足。

专家表示，完善的养老保障应该由30%的社会养老保险、30%的企业年金和40%的个人理财养老组成，也就是说，晚年的生活品质很大一部分是靠个人在职时的养老理财方式选择。因此，在现有社会条件下，由社会保险、企业年金和个人商业养老保险组成的养老模型亟

待建立。

中国人寿相关负责人表示，“国寿作为国内最大的寿险公司，有责任有义务开发适合本土市场的专业养老产品，也希望通过自身的行动，推动国内个人养老模型的建立和普及”。

国寿心愿：“望、闻、问、切”退休生活

今年两会调查显示，“养老”一跃成为国人关注的第一焦点，对晚年的幸福人生如何规划？退休人群对幸福养老有三大诉求点：原有生活水平不降低、家庭财富保值增值、人身安全有保障。

针对退休人群的诉求点，中国人寿相关负责人表示，“2050年，我国老龄人口将超过30%，随着社会老龄化进程的加快，国内养老保险市场是巨大的蓝海。但是，究竟开发什么样的养老保险产品才能满足市场需求？其前提就是要对退休人的生活进行‘望、闻、问、切’，真正做到诊断和把脉消费者对退休养老金的需求点，不盲目，不跟风，做到专注、专业、精准。”

据了解，目前消费者对于商业养老保险的要求很多，在投保范围、返还时间、固定利息、满期时间、本金安全性和领取便利度方面都有期待，尤其是对分红高、保障全的养老保险产品更加热衷。但是，目前国内寿险市场具有平衡现在和未来现金流功能的理财产品众多，而专注于退休养老的专业养老保险产品相对较少。

对此，中国人寿相关负责人表示，“为最大限度满足消费者对养老产品的需求，我们对福禄满堂产品的开发进行了精准定位，其关键点是能够专款专用、安全保值、兼顾保障，而且领取金额和分红收益较为突出。同时，在国寿成立61周年之际，我们专门开发这款专业养老产品，就是要回馈于客户，让利于客户。”

福禄满堂：金色晚年“定心丸”

为了让广大消费者受惠于这种灵活便捷的养老保险方式，福禄满堂投保范围较广，从出生30天到64周岁皆可投保。为体现该产品的灵活性，其缴费方式可选择一次性交付、5年、10年或20年，开始领取可选择50、55、60或65岁，领取方式可选择年领、月领两种，不论何时领取，保证最少领取20年或至85岁。

作为增额年金，福禄满堂首年给付的养老年金按保险合同载明的领取金额确定，从下一个保单年度起，每个保单年度的年金给付在首年给付标准基础上，每年增加5%，直至约定领取期限届满，越早投保收益越多且在部分年龄段保证达到翻倍还本，可谓“年年递增，老来尊荣”。

区别于市场其它保险产品，福禄满堂的专业性体现在前期没有返还年金的概念，对消费者而言是做到专款专用，对保险公司而言是保证资金运作的周期较长，而这种设计的最大优势是着眼于消费者的利益，体现在年金领取金额高，从保单生效至保险期满均享有高额分红，

不领取的养老金和红利可以累积生息，保值增值。

此外，该产品对疾病、意外身故均设有保障。在年金领取前，因疾病身故返还所交保费或现金价值，因意外身故返还所交保费的两倍或现金价值。在年金领取期间，身故按约定领取期限内尚未领取的各期养老年金之和一次性给付身故保险金。

中国人寿相关负责人表示，“从呼吁个人养老模型的建立，到望、闻、问、切退休生活，福禄满堂产品集聚了灵活领取，金额较高；递增领取、抵御通胀；全程分红、分享盈余；累积生息、双重收益；身故还本、意外多倍；保证领取、养老无忧等特点，希望真正能够为消费者的退休生活量身定做‘金色晚年’”。

(2010-09-02)

中国保险报

国寿新品“福禄满堂”9月1日面世

9月1日，中国人寿保险股份有限公司正式推出一款全新的养老年金保险产品——“福禄满堂”。该款产品集养老金领取和分红收益双高特点，兼具疾病和意外保障于一体，是对现有养老保险产品的进一步升级。

据介绍，福禄满堂投保范围较广，从出生30天到64周岁的身体健康者皆可投保。缴费方式和领取方式都很灵活，可选择一次性交付、5年、10年或20年，开始领取可选择50、55、60或65岁，领取方式可选择年领、月领两种，不论何时领取，保证最少领取20年或至85岁。

相较于寿险市场同类产品,福禄满堂的专业性体现在前期没有返还年金的概念,对消费者而言是做到专款专用,对保险公司而言是保证资金运作的周期较长,其最大优势是着眼于消费者的利益,体现在年金领取金额高,从保单生效至保险期满均享有高额分红,不领取的养老金和红利可以累积生息,保值增值。

(2010-09-02)

广州晚报

国寿福禄满堂：创造高品质的晚年生活

现代都市人的生活，总是繁忙而辛苦的，赡养父母、子女教育、身体健康以及晚年生活都可能出现种种意外，就像是一座座大山，压得人喘不过气来。尤其是看似遥远实则迫切的养老储备，更是需要及早、合理地规划。运用何种方式，才能在收入有限的情况下更好地规划自己及家人晚年的生活？致力于专业养老的保险产品“国寿福禄满堂养老年金保险(分红型)”渐渐走进了人们的视线。

养老年金险最大的亮点是资金安全、专款专用、保证足够的领取，这也是选择养老险产品时应关注的核心内容。中国人寿此次推出的“福禄满堂”，恰恰就是一款能够较好地满足专业养老需求的产品。

国寿“福禄满堂”作为一款养老险，专业、安全、充裕的设计理念充分满足了客户的养老需求。多种养老金领取方式，满足客户不同资金安排的需要；定期领取养老金，专款专用；红利的累积生息服务，使资产能够保值增值，为老年生活提供充裕的财富，安享晚年；保单借款功能，当客户急需用钱时，就可以申请办理保单贷款获得急用现

金。

能够安享晚年是每个人追求的生活目标 ,如果想要拥有这种幸福 --与家人相携走过金色夕阳 ,就需要及早做好养老规划。不管是保障晚年生活品质 ,还是坐享金色夕阳 ,这种 “ 财务自由、充裕 ” 的状态足以让我们的晚年更有尊严更有保障。

(2010-09-03)

南湖晚报

中国人寿推出福禄满堂养老年金保险

为积极响应国家号召 ,有效补充老百姓养老保障 ,中国人寿将于 9 月 1 日推出顶级养老保险——国寿福禄满堂养老年金保险 (分红型)。该产品在意外保障、养老回报、投资收益、保险金领取方式方面突破了传统养老保险的格局。

作为顶级养老保险 ,这款保险产品在传统养老保险的基础上 ,增添了高额的意外保障 ,0 岁即可投保 ,提早养老规划 ,领取方式灵活 ,保证最少领取 20 年养老金。在确保超额返本的基础上还增添了分红功能 ,弥补了传统养老保险保障低、收益低的不足之处。此外 ,该产品采取养老金递增领取方式 ,养老金领取金额逐年递增。

中国人寿 2009 年经营成绩喜人 ,相信此次推出的福禄满堂养老年金保险一定能为百姓完善养老规划。

(2010-09-05)

重庆商报

中国人寿在渝推顶级养老分红保险：“福禄满堂”

9月10日,中国人寿将推出一款全新的养老年金保险产品--“福禄满堂”。据悉,该险种集养老金领取和分红收益双高特点,兼具疾病和双倍意外保障于一体,填补了商业养老保险的空白,堪称一款顶级养老保险产品。

“福禄满堂”投保范围较广,从出生30天到64周岁皆可投保。该产品领取灵活,缴费期间可靠选择10年或20年,开始领取年金可选择50岁、55岁、60岁或65岁,领取方式可选择按年领或按月领,养老年金可以选择平准固定金额领取,或确定一个标准金额逐年5%增额领取。不论何时领取,保证最少领取20年或至85岁。

该险种还具有投资理财的功能,每年享有中国人寿经营红利。此外,客户购买该保险后身患疾病或意外身故均有保障。

目前,我国居民的养老方式主要由家庭养老、社会养老和理财养老组成。由于社会生活水平提高和人均寿命延长,中国人的养老成本在不断攀升。专家表示,完善的养老保障应该由30%的社会养老保险、30%的企业年金和40%的个人理财养老组成。

(2010-09-06)

青岛新闻网

热烈祝贺中国人寿“福禄满堂”养老年金保险(分红型) 隆重上市

中国人寿作为中国最大寿险公司,为了勇担社会责任,分担国家、社会的压力,提高广大人民养老保险服务,满足群众老有所医、老有所养的需求,在行业内率先推出纯粹型专业养老保险——国寿福禄满堂养老年金保险(分红型),它与社会养老保险既有共同的保障责任,又弥补了社保的缺憾,加大了养老保障力度、提升了综合收益水平,为老年生活提供充裕的财富,保证安享晚年。

国寿“福禄满堂”投保范围非常广,从出生30天以上至64周岁以下身体健康者均可作为被保险人,交费期间分为10年和20年两种,具有“专业养老、安全养老、充裕养老”的特点,资金安全、专款专用。领取方式灵活,保证最少领取20年养老金。在确保超额返本的基础上还增添了分红功能,弥补了传统养老保险保障低、收益低的不足之处,中国人寿较为稳固的分红收益使得客户的整体收益明显放大。令人欣喜的是,中国人寿今年推出了分红险的生存返还金累积生息功能,福禄满堂每年返还的养老金也可享受此项服务。此外,该产品也可采取养老金递增领取方式,养老金领取金额逐年递增。同时,“福禄满堂”还具有保单借款功能,当客户急需用钱时,就可以申请办理保单贷款获得急用现金,而保险合同依然有效。

中国人寿连续八年入选世界500强,位列全球上市寿险公司市值第一,6亿人次的放心选择,中国人寿值得您托付和信赖!

(2010-09-05)

商丘人民广播电台

国寿福禄满堂商丘上市

一款集养老与理财兼顾，且能抵御通货膨胀、永不贬值的保险产品--“国寿福禄满堂养老年金分红型保险”于9月1日在我市隆重推出。

该保险产品在基于传统养老保险的基础上，增添了高额的意外保障；0岁即可投保，提早养老规划，领取方式灵活，保证最少领取20年养老金；该产品对疾病、意外身故均设有保障。在年金领取前，因疾病身故返还所交保费或现金价值，因意外身故返还所交保费的两倍或现金价值。在年金领取期间，身故按约定领取期限内尚未领取的各期养老年金之和一次性给付身故保险金。另外，该产品在确保超额返本的基础上还增添了分红功能，弥补了传统养老保险保障低、收益低的不足；办理该产品可谓是：天天有保障，月月有养老，年年有分红，人人都需要。

据悉，该产品8月份在上海试点推出，一举成为养老保险市场的新宠儿，上海各区纷纷出现抢购热潮，市民们喊出了“养老---就买‘福禄满堂’”的口号。相信，国寿“福禄满堂”这款新型养老分红型保险产品，也会为商丘城乡居民带来福音。

(2010-09-03)

黑龙江新闻网

国寿新品福禄满堂：为退休生活量身定做

2010年9月1日，中国人寿养老保险家族再添新军，正式推出一款为退休生活倾心打造的全新的养老年金保险产品——“福禄满堂”。该款产品集养老金领取和分红收益双高特点，兼具疾病和意外保障于一体，是对现有养老保险产品的进一步升级。

福禄满堂投保范围较广，从出生30天到64周岁皆可投保。其缴费方式可选择一次性交付、5年、10年或20年，开始领取可选择50、55、60或65岁，领取方式可选择年领、月领两种。不论何时领取，保证最少领取20年或至85岁。或者在每个保单年度的年金给付在首年给付标准基础上，每年增加5%，直至约定领取期限。从保单生效至保险期满均享有高额分红，不领取的养老金和红利可以累积生息，保值增值。此外，该产品对疾病、意外身故均设有保障。

(2010-09-02)

网易财经

中国人寿推出福禄满堂养老年金保险产品

中国人寿今日正式推出一款全新的养老年金保险产品——“福禄满堂”。该款产品集养老金领取和分红收益双高特点，兼具疾病和意外保障于一体，是对现有养老保险产品的进一步升级。

据了解，目前消费者对于商业养老保险的要求很多，在投保范围、返还时间、固定利息、满期时间、本金安全性和领取便利度方面都有期待，尤其是对分红高、保障全的养老保险产品更加热衷。但是，目

前国内寿险市场具有平衡现在和未来现金流功能的理财产品众多，而专注于退休养老的专业养老保险产品相对较少。

中国人寿相关负责人表示，“福禄满堂产品的关键点是能够专款专用、安全保值、兼顾保障，而且领取金额和分红收益较为突出。”

福禄满堂投保范围较广，从出生 30 天到 64 周岁皆可投保。缴费方式可选择一次性交付、5 年、10 年或 20 年，开始领取可选择 50、55、60 或 65 岁，领取方式可选择年领、月领两种，不论何时领取，保证最少领取 20 年或至 85 岁。

作为增额年金，福禄满堂首年给付的养老年金按保险合同载明的领取金额确定，从下一个保单年度起，每个保单年度的年金给付在首年给付标准基础上，每年增加 5%，直至约定领取期限届满，越早投保收益越多且在部分年龄段保证达到翻倍还本。

区别于市场其它保险产品，福禄满堂的专业性体现在前期没有返还年金的概念，对消费者而言是做到专款专用，对保险公司而言是保证资金运作的周期较长。从保单生效至保险期满均享有高额分红，不领取的养老金和红利可以累积生息，保值增值。

此外，该产品对疾病、意外身故均设有保障。在年金领取前，因疾病身故返还所交保费或现金价值，因意外身故返还所交保费的两倍或现金价值。在年金领取期间，身故按约定领取期限内尚未领取的各期养老年金之和一次性给付身故保险金。

(2010-09-04)